

# Comentario Económico del día

Director: Sergio Clavijo  
Con la colaboración de  
Alejandro Vera y Alejandro Fandiño

Abril 11 de 2011

## El comportamiento de la industria durante 2010 y perspectivas

Recientemente el Dane informó que el crecimiento de la producción industrial llegó al 4.7% en el acumulado en 12 meses a diciembre de 2010. Este resultado fue superior al -5.2% registrado al terminar el año 2009. Así mismo, las ventas mostraron un crecimiento de 3.8% en el acumulado en 12 meses a diciembre de 2010, mientras que el empleo se mantuvo en el plano negativo al registrar una contracción del -1.1%.

En el acumulado de doce meses a diciembre de 2010, el sector que presentó el mayor crecimiento en el nivel de producción fue vehículos al llegar a tasas del 36.4%, seguido por curtiembres y marroquinería (24.2%) y partes, piezas y accesorios (23%). El record de ventas de vehículos que se produjo en 2010 impulsó este subsector, llegando a 254.000 unidades vendidas, de las cuales 110.000 fueron fabricadas en el país (otra cifra record).

Las principales contracciones se presentaron en los subsectores de azúcar (-20.5%), productos minerales no metálicos (-4%) e imprenta, editoriales y anexos (-3.9%). En el caso del azúcar dos factores jugaron en su contra: i) el efecto estadístico, debido a que se comparaba con un 2009 donde la producción fue muy grande porque venía represada desde 2008 (año del paro de corteros de caña); y ii) la ola invernal de finales de 2010.

Por el lado de las ventas industriales, el buen desempeño fue consecuencia nuevamente del crecimiento de las ventas de vehículos, creciendo al 32.7%, curtiembres y marroquinería (18.9%) y partes, piezas y accesorios (16.9%). En cambio, la contracción del empleo al -1.1% significa que se completan 27 meses seguidos en los que el sector industrial destruye puestos de trabajo. Este rezago en la creación de puestos de trabajo está asociado al lento dinamismo industrial. Por ello, es muy probable que la recuperación industrial de 2010 haya sido sustentada en el uso de la capacidad ya instalada (y que se encontraba ociosa en el período de recesión 2008-2009) y no a mayores inversiones que jalonaran la demanda por puestos de trabajo.

Con todo esto, y como Anif ya había pronosticado se ha venido presentando una moderación en la tasa de crecimiento industrial desde el mes de septiembre de 2010 debido a que: i) en el último trimestre de 2009 se comenzó a percibir la recuperación del sector, lo cual generó un efecto estadístico en contra para

**Continúa**

¿Sabe usted cómo se clasifican  
**Las empresas en Colombia?**

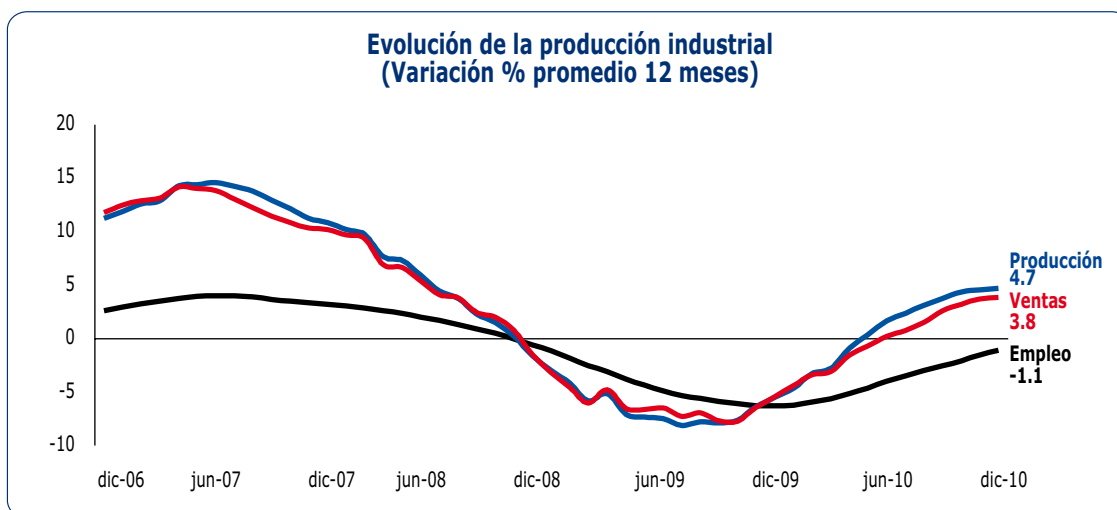


el cuarto trimestre de 2010; y ii) la emergencia invernal impactó negativamente y de forma significativa subsectores como el del azúcar, bebidas y frutas, legumbres, hortalizas y aceites y grasas (ver *Comentario Económico del Día* 17 de enero de 2011).

Para el año 2011, Anif espera que la tasa de crecimiento de la producción sea de 4.4% anual (donde el PIB industrial crecería al 4.3% real anual) manteniendo así un ritmo de crecimiento similar al presentado en el año 2010. Por su parte, las ventas industriales se acelerarían hasta el 5.9% anual. Parte de este crecimiento de la producción y las ventas del sector industrial estará soportado en el aumento sostenido de la demanda interna, gracias la inyección de recursos públicos destinados a la reconstrucción de amplias zonas del país devastadas por la ola invernal. Según los cálculos preliminares del Gobierno, dichos recursos para la reconstrucción podrían llegar hasta \$12 billones (2.3% del PIB de 2010).

Adicionalmente, existen buenas perspectivas en materia de comercio internacional. Al reestablecimiento de las relaciones comerciales con Ecuador y a la negociación de tratados de libre comercio con Canadá, Corea del Sur, la Unión Europea y los países EFTA (Suiza, Islandia, Noruega y Liechtenstein), se suma la reciente firma de 13 acuerdos comerciales con Venezuela en los que se incluyeron los subsectores industriales de petróleo y gas, textiles, minería, insumos para la construcción y lácteos. Así, en el caso venezolano se espera que con esto se logre recuperar un mayor porcentaje de los US\$ 6.000 millones que se alcanzaron a vender en el año 2008, cuando se llegó al pico de exportaciones hacia Venezuela.

En síntesis, en el año 2010 la industria presentó claras señales de recuperación en sus niveles de producción y ventas. Sin embargo, dicha recuperación no fue uniforme y no vino acompañada de la generación de nuevos puestos de trabajo. Esto último fue consecuencia de que los niveles de producción y de capacidad instalada aún no alcanzan los máximos históricos presentados a finales de 2007. Para este año existen elementos que dejan entrever que la producción del sector continuará con una senda de expansión similar a la del año anterior y crecerá alrededor de 4.4% (y el PIB industrial al 4.3% real anual). Así mismo, las ventas se acelerarían y crecerían a una tasa de 5.9% anual al finalizar 2011.



Fuente: cálculos Anif con base en MMM-Dane.