



COMERCIO EXTERIOR COLOMBIANO

Octubre de 2005 • Boletín Mensual (cifras a julio de 2005)



COMERCIO EXTERIOR COLOMBIANO

es una publicación de la
Asociación Nacional de

Instituciones Financieras - ANIF-

ISSN 1900-3773

• **Director:** Sergio Clavijo

• **Subdirector:** Natalia Salazar

• **Investigador:**
Juliana Salazar

• **Diseño y producción electrónica:**
Luz Stella Sánchez,
Sandra Venegas

• **Directora Comercial y de Mercadeo:**
María Inés Vanegas /Publimarch Ltda.

Teléfonos: 3101500 - 3101860 - 3102041

• **Línea gratuita:** 01 8000119907 Fax:
2170760 - 3124550 Calle 70A No. 7-86

• **Correo electrónico:** anif@anif.com.co

• **Página Web:** www.anif.org

Tiene carácter confidencial y exclusivo.
Se prohíbe su reproducción con fines de
publicación o divulgación a terceros.



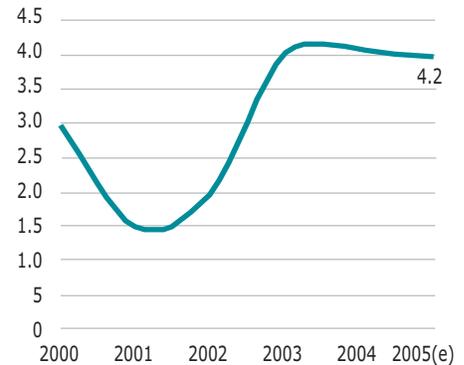
ENTORNO MACROECONÓMICO

- De acuerdo con la última revisión del Dane, la economía colombiana creció 4.01% real en 2004, tasa ligeramente inferior a la registrada en 2003 (4.27%). En el primer trimestre de 2005 la economía creció 3.86% real y en el segundo trimestre 5.3% real, acumulando un crecimiento de 4.6% en el primer semestre. Este buen comportamiento se ha fundamentado en los componentes de inversión (19.8% en el primer semestre) y el repunte del consumo de los hogares (4.5% en el primer semestre). Conociendo este desempeño Anif proyecta un crecimiento de 4.2% para el año.
- De acuerdo con el FMI-WEO, la economía mundial creció 5.1% real en 2004. Esto resulta de un incremento mundial en la producción industrial, en el consumo privado, en los flujos de comercio y en la inversión. Después de una desaceleración temporal en el segundo semestre de 2004, el crecimiento global del PIB se elevó durante el primer trimestre de 2005, gracias a que el crecimiento del sector servicios más que compensó la caída en los sectores de manufacturas y comercio. Sin embargo, en el segundo trimestre, en parte por los altos precios del petróleo, los indicadores líderes mostraron una tendencia a la desaceleración al tiempo que la confianza empresarial se debilitó en la mayoría de los países. Según el FMI-WEO, actualmente el sector manufacturero mundial y el comercio se están fortaleciendo y los indicadores líderes han aumentado. Sin embargo, los altos precios del crudo, exacerbados por el huracán "Katrina", pueden contrarrestar a los efectos positivos. Así, para 2005 se espera un crecimiento mundial de 4.3% real, donde la expansión la lideran Estados Unidos y China.
- Las proyecciones para 2005 del FMI-WEO sugieren que Venezuela crecerá 7.8%, Ecuador 2.7% y Estados Unidos 3.5%, es decir que se presentarán crecimientos más moderados que en 2004. En el caso de Estados Unidos, los datos disponibles de manufacturas,

servicios, empleo y ventas sugieren que la expansión es sólida. Sin embargo, el huracán "Katrina", que es el desastre natural más costoso en el últimos años, provocó que la proyección que se tenía inicialmente (3.6%) ya no se mantenga, dado que el consumo privado se deterioró como consecuencia de los altos precios del petróleo y la población desplazada. El crecimiento esperado para 2005 de Venezuela obedece a que los altos precios del petróleo le han permitido al país fortalecer su posición fiscal y mejorar las condiciones de inversión.

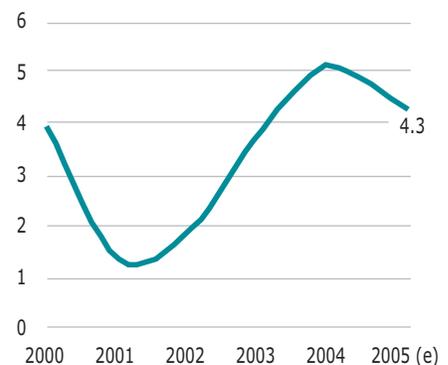
- Entre julio de 2004 y julio de 2005 se presentó una revaluación nominal del peso frente al dólar de 11.6%. Asimismo, el índice de tipo de cambio real se ubicó en 116.5 en julio de 2005, lo que implicó una caída de 8.8% respecto a julio de 2004. Sin embargo, el TCR todavía se encuentra en niveles similares a los registrados en 2000-2001. Los últimos datos disponibles muestran que en octubre de este año se presentó una revaluación nominal del peso frente al dólar de 14.9%, así como una caída de 7% en el ITCR.
- El índice de tasa de cambio real bilateral entre Colombia y Venezuela se ubicó en 155.6 en julio de 2005, lo que implicó una caída de 10.9% respecto al mismo mes de 2004. Esto obedeció a la revaluación del peso colombiano, sumada a la moderada inflación que vivió el país y a que Venezuela devaluó su moneda en 12% en marzo de este año.
- El alza en los precios de los energéticos continúa observándose en lo corrido de 2005, razón por la cual el crecimiento anual del índice de precios de los *commodities* (energéticos y no energéticos) fue de 31.6% en julio de 2005 y el crecimiento promedio en lo corrido de 2005 hasta septiembre fue de 29.4%.
- Si bien el incremento en el índice de precios de los bienes no energéticos durante 2004 se debió principalmente al aumento de los precios de los metales y minerales, a partir de 2005 esta tendencia cambió. Es así como los precios de las bebidas (cocoa, te y café) pasaron de registrar los menores crecimientos anuales durante la mayor parte de 2004 a registrar en lo corrido de 2005 hasta julio los aumentos más altos. Sin embargo, en agosto se observa que la tendencia se revierte nuevamente y la variación anual del índice de precios los metales y minerales se sitúa de nuevo por encima de la del índice de precios de las bebidas. Por su parte, en septiembre se observa una leve recuperación en el índice de precios de los alimentos y las materias primas agrícolas, los cuales habían presentado crecimientos negativos durante la mayor parte de 2005.

Colombia: PIB real
(variación % anual)



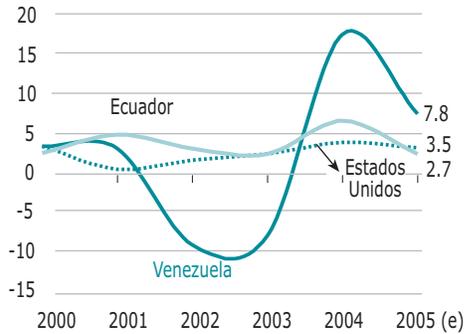
Fuente: Dane (2000-2004) y Anif (2005).
(e) estimación.

PIB real mundial
(variación % anual)



Fuente: WDI (2000-2002) y FMI-WEO (2003-2005).
(e) estimación.

PIB real de Ecuador, Estados Unidos y Venezuela
(variación % anual)



Fuente: Banco Central de Ecuador, Banco Central de Venezuela y Bureau of Economic Analysis-U.S. Department of Commerce (2000-2002), FMI-WEO (2003-2005). (e) estimación.

Colombia: TRM
(variación % anual)



Fuente: Banco de la República y cálculos Anif.

Índice de tasa de cambio real bilateral entre Colombia y Venezuela*



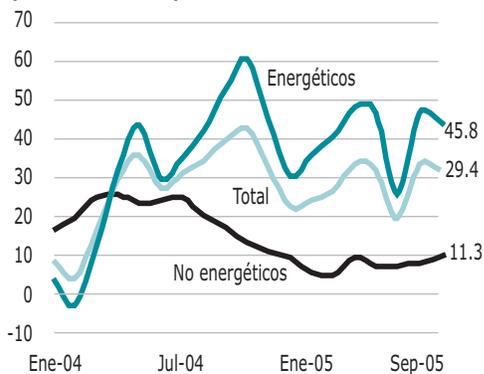
*ITCR bilateral con Venezuela según IPP (1994=100), con TRM promedio. Aumento significa depreciación del peso frente al bolívar, mejora la competitividad de productos colombianos. Fuente: Banco de la República.

Colombia: índice de tipo de cambio real*
(variación % anual)



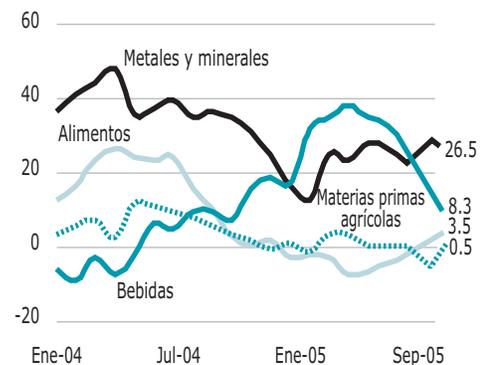
*Comercio Global no tradicional - ITCRIPP(NT) -Deflactada por precios del productor- 1994=100, aumento significa depreciación del peso frente al dólar. Fuente: Banco de la República.

Índice internacional de precios de los commodities*
(variación % anual)



*1995=100. Fuente: FMI.

Índice internacional de precios de los commodities*
(variación % anual)



Fuente: FMI. *1995=100.

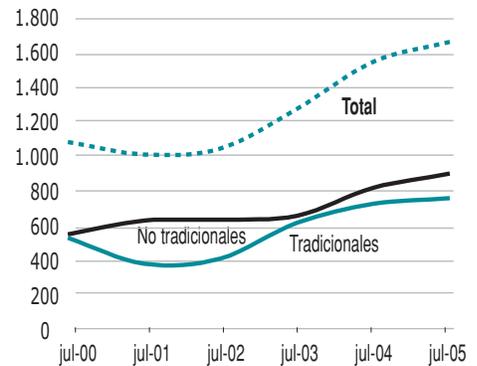
- Gran parte del incremento en los precios de los *commodities* en los últimos tres años puede explicarse por la mayor demanda de la economía china por estos bienes, no sólo para su consumo interno sino también para proveer de insumos a la producción de sus bienes exportables. Así, China es el principal destino de las exportaciones mundiales de cobre y aluminio y es el segundo destino del crudo, luego de Estados Unidos. Además, es el principal comprador del fríjol soya que produce Estados Unidos.

SECTOR EXTERNO COLOMBIANO: TENDENCIAS DE MEDIANO Y LARGO PLAZO

- Al analizar las exportaciones totales en el mes de julio de los últimos cinco años se puede apreciar que este año continúan con la tendencia creciente que se viene registrando desde 2002. Sin embargo, este año el ritmo de crecimiento de las exportaciones es menor al observado en julio de 2003 y 2004. A pesar de observarse un bajo crecimiento en julio de 2002 y una contracción en julio de 2003 en las exportaciones no tradicionales, en general éstas han gozado de un buen dinamismo en el mes de julio de los últimos cinco años. Además, por su mayor participación dentro de las exportaciones totales, han jalonado la mayor parte de crecimiento de las ventas externas colombianas.
- En el mes de julio de los últimos tres años las exportaciones hacia Estados Unidos han sido siempre las principales, duplicándose en 2004 y triplicándose en 2005 respecto a 2003. El segundo destino más importante en este mismo mes de los últimos tres años ha sido siempre Venezuela, destino en donde Colombia duplicó las exportaciones en 2004 respecto a 2003. En julio de 2005, a pesar de que Venezuela sigue siendo nuestro segundo destino más importante, las exportaciones no se incrementaron sustancialmente. Por su parte, Ecuador tampoco se ha movido de su posición en julio de los últimos tres años constituyéndose como el tercer destino más importante de Colombia, permaneciendo siempre en niveles que no superan los US\$90 millones. Las exportaciones hacia Perú tienen una trayectoria interesante. Mientras que en julio de 2003 apenas superaban los US\$23 millones, en el mismo mes de 2004 se duplicaron, desplazando a las exportaciones dirigidas hacia México. Entre los países europeos, en julio de 2003 el Reino Unido se había constituido como el destino más importante, encontrándose por debajo de algunos países lati-

Exportaciones

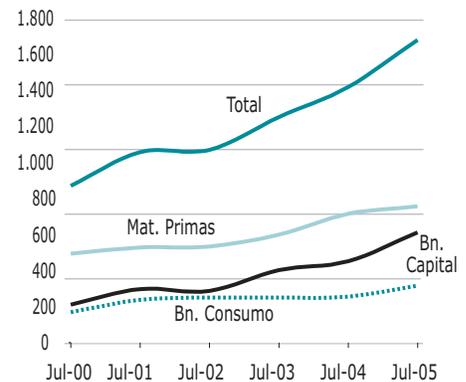
Julio 2000 - 2005 (valor FOB US\$ millones)



Fuente: Dane.

Importaciones

Julio 2000 - 2005 (valor CIF US\$ millones)



Fuente: Dian y cálculos Dane.

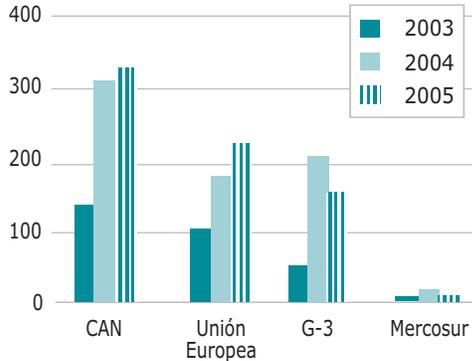
Principales destinos de las exportaciones

Julio 2003-2005
(valor FOB US\$ millones)



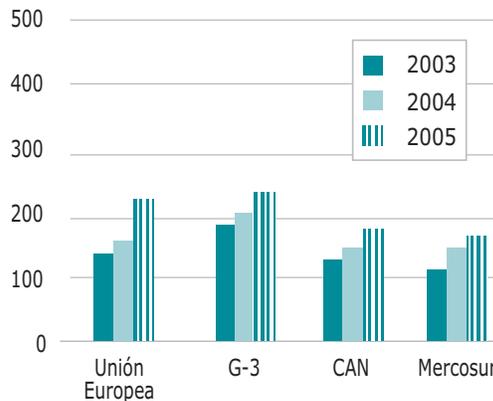
Fuente: Dane.

Destino de las exportaciones por grupo comercial. Julio 2003-2005
(valor FOB US\$ millones)



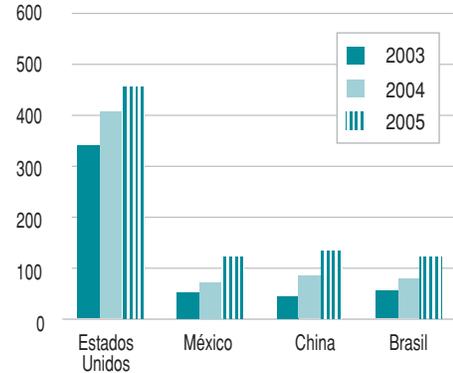
Fuente: Dane.

Origen de las importaciones por grupo comercial. Julio 2003-2005
(valor CIF US\$ millones)



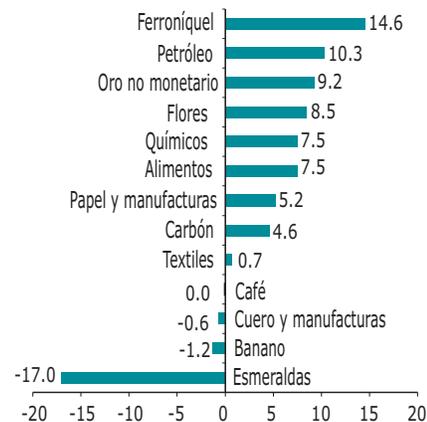
Fuente: Dian y cálculos Dane.

Principales orígenes de las importaciones Julio 2003-2005
(valor CIF US\$ millones)



Fuente: Dian y cálculos Dane.

Principales productos de exportación
(tasa de crecimiento relativa % jul 2005/jul 1995)



Fuente: Banco de la República y cálculos Anif.

noamericanos. En julio de 2004, Holanda se constituyó como el destino más importante desplazando a países latinoamericanos como México, República Dominicana, Costa Rica y Chile y a países europeos como el Reino Unido, Italia, España, Bélgica y Alemania. En julio de este año, las exportaciones hacia los anteriores países europeos se encontraron de nuevo por encima de las de Holanda, siendo las de Bélgica las principales.

- Respecto a las exportaciones a los distintos grupos comerciales, vemos que entre julio de 2003 y julio de 2004 todas crecieron de manera excepcional. En julio de 2005 se observan ligeros crecimientos en las exportaciones hacia algunos grupos comerciales y caídas importantes

en otras. Las exportaciones dirigidas hacia la CAN han llevado tradicionalmente la delantera, duplicándose entre julio de 2003 y julio de 2004 y con un pequeño crecimiento en julio de este año. A partir de julio de 2004 se observa que las exportaciones hacia la Unión Europea prácticamente se cuadruplicaron, sobrepasando a las exportaciones dirigidas al G-3, el cual un año atrás era el segundo comprador más importante. Sin embargo, este año esa tendencia cambió. Si bien las exportaciones hacia la Unión Europea siguen estando muy por encima de los niveles observados dos años atrás, las mayores exportaciones hacia Venezuela y México, sumado a las menores exportaciones hacia Francia, Holanda y el Reino Unido, ha ocasionado que el G-3 se consolide nuevamente como el

segundo grupo comercial más importante. Por su parte, si bien en julio de 2004 las exportaciones hacia el Mercosur se duplicaron, este año este grupo comercial regresó a los niveles de exportaciones registrados dos años atrás, por cuenta de las menores exportaciones hacia Brasil y Argentina.

- Analizando las tendencias de largo plazo, se tiene que los productos exportados más dinámicos entre julio de 1995 y julio de 2005 fueron ferróníquel, petróleo, oro no monetario, flores, químicos y alimentos. Por su parte, las exportaciones de esmeraldas, banano, cuero y café se contrajeron en el mismo período. En el caso del ferróníquel, el petróleo y el oro, este aumento obedeció en parte a que los precios observados se elevaron entre julio de 1995 y julio de 2005.
- Entre julio de 2000 y julio de 2005 las importaciones colombianas han mostrado una clara tendencia al alza, observándose un mayor ritmo en 2001, un menor ritmo en 2002 y un ritmo sostenido por encima del 15% desde 2003. Esta tendencia se debe al buen desempeño de las compras de materias primas para la industria, que fueron las que más contribuyeron a los movimientos que se ocasionaron en las importaciones totales. Los bienes de capital, por su parte, también contribuyeron a este buen dinamismo al registrar crecimientos muy elevados y concentrar una buena parte de las importaciones colombianas. Los bienes de consumo han contribuido al crecimiento de las importaciones pero sólo en el último año, ya que el monto de las importaciones de estos bienes se mantuvo prácticamente inalterado entre julio de 2000 y julio de 2004.
- Las importaciones colombianas han provenido en los últimos años primordialmente de Estados Unidos, encontrándose alrededor de los US\$400 millones entre julio de 2003 y julio de 2005. En julio de 2003, las importaciones desde Venezuela eran las más importantes después de las de Estados Unidos. Sin embargo, mientras que en los últimos dos años las importaciones desde Venezuela crecieron muy poco, las de México, China y Brasil se duplicaron. Así, de acuerdo con la evolución de los datos mensuales a julio, estos tres últimos países son los que después de Estados Unidos proveen de bienes externos a Colombia con participaciones que oscilan alrededor del 8% cada uno.
- Al analizar la evolución de las importaciones colombianas provenientes de los distintos grupos comerciales se resaltan en particular aquellas provenientes del G-3. Mientras que en ju-

Principales productos de importación
(tasa de crecimiento relativa % jul 2005/jul 1995)



Fuente: Banco de la República y cálculos Anif.

lio de 2003 estas importaciones registraban niveles similares a los de la CAN, a partir de julio de 2004 mostraron gran dinamismo y hoy en día superan a las de la Unión Europea, principal origen de las importaciones colombianas hace dos años. Este buen comportamiento de las importaciones desde el G-3 obedece a que como se mencionó anteriormente, las importaciones provenientes de México se duplicaron en el último año. Por su parte, las importaciones desde el Mercosur están cada vez más cerca de aquellas provenientes de la CAN, gracias al buen comportamiento de las importaciones desde Brasil.

- Analizando la evolución de largo plazo, se tiene que los productos importados más dinámicos entre julio de 1995 y julio de 2005 fueron sorgo y soya, chapas de hierro o acero, trigo, papel y vehículos ensamblados. Los productos que más se contrajeron en este período fueron vehículos no ensamblados, tubos de hierro o acero, compuestos hetero-cíclicos, harinas de pesado y ropa para mujer y hombre.

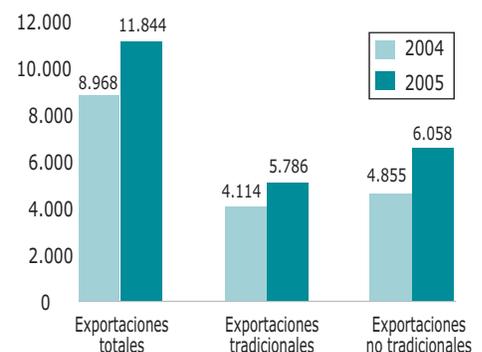
EXPORTACIONES COLOMBIANAS EN JULIO DE 2005

Las cifras de exportaciones (FOB) colombianas a julio de 2005 revelan que en el acumulado enero-julio las ventas externas ascendieron a US\$11.844 millones, registrando un incremento de 32.1% frente al período comprendido entre enero y julio de 2004. En julio de 2005 las exportaciones sumaron US\$1.650 millones, lo cual representó un incremento anual de 7.3%, la cual es la menor variación anual presentada en lo corrido de 2005.

Entre enero y julio de 2005 la variación de las exportaciones tradicionales fue de 40.7% frente al mismo período de 2004 y su valor fue de US\$5.786 millones. El petróleo y sus derivados, principal rubro de las exportaciones tradicionales, acumularon US\$2.862 millones en ventas externas, lo que representó un incremento de 25.4% frente al período enero-julio de 2004. La variación anual de las exportaciones de café fue de 74.3%, la de las exportaciones de carbón 63.6% y la de las ventas externas de ferroníquel 28.5%.

Por su parte, las exportaciones no tradicionales ascendieron a US\$6.058 millones en lo corrido de 2005 a julio, lo que representó un incremento de 24.8% frente a enero-julio de 2004. Estas mismas exportaciones sumaron US\$896 millones en el mes de julio

Gráfico 1.
Exportaciones
Acumulado enero-julio (2004-2005)
(Valor FOB - US\$ millones)



Fuente: Dane.

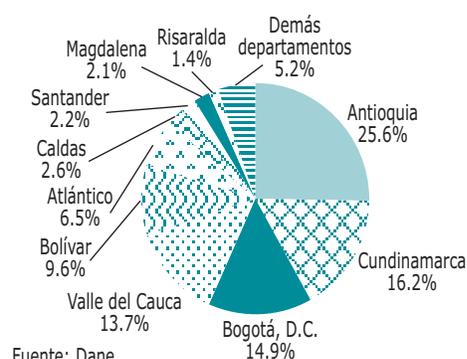
de 2005, aumentando 10% frente al mismo de mes de 2004 (cuadro 1 y gráfico 1).

En el gráfico 2 se observan las exportaciones no tradicionales según los departamentos de origen para el año corrido a julio de 2005. Se aprecia que el departamento de Antioquia fue el que más exportó al concentrar 25.6% de las exportaciones totales en ese período. Adicionalmente, este departamento presentó un crecimiento en sus exportaciones de 21.7% frente al acumulado enero-julio de 2004. Al departamento de Antioquia le siguieron Cundinamarca con una participación dentro del total de exportaciones de 16.2%, Bogotá D.C con 14.9%, Valle del Cauca con 13.7% y Bolívar con 9.6%.

Las exportaciones según la clasificación CIIU revelan que para el período enero-julio de 2005 el 59.6% de las ventas externas colombianas estuvo concentrado en el sector industrial, actividad que registró una variación de 27.4% respecto al período enero-julio de 2004, seguido por el sector minero con una contribución de 30.1% de las exportaciones y un incremento anual de 40% frente al período enero-julio de 2004. Las agrupaciones industriales que más contribuyeron a la variación de las exportaciones fueron la de productos alimenticios, bebidas y tabaco con un crecimiento de 42.9% frente al acumulado enero-julio de 2004, seguida de la de fabricación de sustancias químicas (21.3%), y maquinaria y equipo (45.8%) (cuadro 2).

En el período comprendido entre enero y julio de 2005 los principales destinos de las ventas externas fueron Estados Unidos con un valor de US\$4.552 millones y una participación de 38.4%, seguido por la Comunidad Andina con una participación de 19.1%, grupo en el que se destaca el crecimiento anual de las ventas a Venezuela

Gráfico 2.
Exportaciones no tradicionales según departamento de origen Acumulado enero-julio 2005 (participación % en el total de exportaciones)



Cuadro 1. Exportaciones

Descripción	Enero - Julio 2005		Julio 2005	
	Valor FOB US\$ miles	Variación 2005/2004 %	Valor FOB US\$ miles	Variación 2005/2004 %
Exportaciones totales	11.844.290	32.1	1.650.317	7.3
Exportaciones tradicionales	5.786.282	40.7	754.262	4.3
Café	919.451	74.3	104.433	31.4
Petróleo y sus derivados	2.862.367	25.4	482.657	28.1
Carbón	1.539.971	63.6	96.990	-54.0
Ferroñiquel	464.493	28.5	70.182	25.0
Exportaciones no tradicionales	6.058.007	24.8	896.056	10.0

Fuente: Dane.

(49%). La Unión Europea, por su parte, concentró el 14.3% de las ventas externas colombianas entre enero y julio de 2005. Holanda, Italia, Bélgica, España y Alemania fueron los principales contribuyentes dentro de este grupo (cuadros 3 y 4).

Cuadro 2. Exportaciones (CIIU Rev. 2)

Descripción	Ene - Jul 2005			Julio 2005	
	Valor FOB US\$ miles	Variación 2005/2004 %	Participación %	Valor FOB US\$ miles	Variación 2005/2004 %
Total	11.844.290	32.1	100.0	1.650.317	7.3
Sector agropecuario, silvicultura, caza y pesca	1.072.917	38.4	9.1	154.132	29.7
Sector minero	3.569.541	40.0	30.1	469.309	-0.1
Sector industrial	7.060.144	27.4	59.6	1.016.188	7.7
Productos alimenticios, bebidas y tabaco	1.679.857	42.9	14.2	213.208	12.7
Textiles, prendas de vestir	794.720	9.5	6.7	123.016	-6.4
Industria maderera	52.001	21.0	0.4	9.267	39.9
Fabricación de papel y sus productos	295.542	13.7	2.5	44.784	6.6
Fabricación de sustancias químicas	2.007.777	21.3	17.0	295.373	4.9
Minerales no metálicos	230.386	27.6	1.9	35.862	28.6
Metálicas básicas	974.584	22.2	8.2	132.770	5.1
Maquinaria y equipo	898.777	45.8	7.6	143.321	14.1
Otras industrias	126.500	45.4	1.1	18.587	44.9
Electricidad, gas y agua	79.875	40.7	0.7	0	0.0
Comercio al por mayor y al por menor y restaurantes y hoteles	57.178	31.1	0.5	9.844	71.7
Estab.fin., seguros, bienes inmuebles y serv. a empresas	26	-12.8	0.0	1	*
Servicios comunales, sociales y personales	890	17.5	0.0	146	106.1
Diversos y no clasificados	3.720	*	0.0	698	*

* Variación superior a 500%.

Fuente: Dane.

Cuadro 3. Principales destinos de las exportaciones Enero-Julio 2005

Destino	Variación 2005/2004 %	Participación %
Total	32.1	100.0
Estados Unidos	24.7	38.4
Venezuela	49.0	9.6
Ecuador	33.5	5.9
Perú	30.5	3.4
México	24.4	3.0
República Dominicana	40.5	2.8
Holanda	54.4	2.3
Italia	27.9	2.2
Bélgica	38.6	2.0
Puerto Rico	9.4	1.9
Resto de países	38.1	28.4

Fuente: Dane.

Cuadro 4. Principales destinos de las exportaciones Julio 2005

Destino	Variación 2005/2004 %	Participación %
Total	7.3	100.0
Estados Unidos	33.4	43.5
Venezuela	11.5	11.0
Ecuador	-4.5	5.0
Perú	7.3	4.4
República Dominicana	46.2	3.8
México	12.5	2.3
Bélgica	54.2	1.9
Italia	11.2	1.8
España	18.5	1.7
Japón	-10.2	1.6
Resto de países	-25.0	23.0

Fuente: Dane.

IMPORTACIONES COLOMBIANAS EN JULIO DE 2005

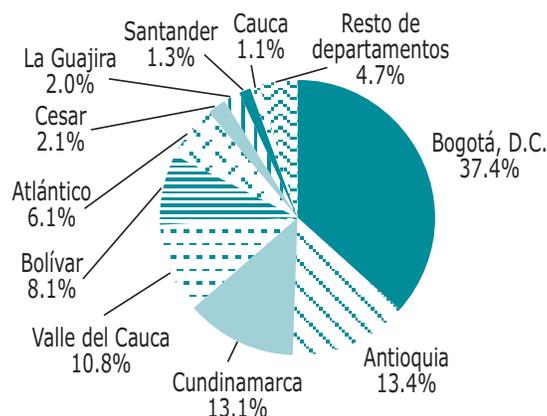
En el acumulado enero-julio de 2004-2005 las importaciones (CIF) totales pasaron de US\$9.097 millones en 2004 a US\$11.641 millones en 2005 con un incremento de 28%.

Por su parte, las importaciones en el mes de julio pasaron de US\$1.415 millones en 2004 a US\$1.675 millones en 2005, observándose así una variación de 18.4% entre un año y otro.

Las importaciones según los departamentos de destino pueden verse en el gráfico 3. Se aprecia que la mayor concentración la presentó Bogotá D.C. con 37.4% para el período comprendido entre enero y julio de 2005, seguido por Antioquia (13.4%), Cundinamarca (13.1%), Valle del Cauca (10.8%) y Bolívar (8.1%).

Según la clasificación CUODE, el aumento en las importaciones entre enero y julio de 2005 obedeció al incremento de 44.9% anual en bienes de capital y material de construcción, 23.9% en bienes de consumo y 18.5% en materias primas y productos intermedios (cuadro 5).

Gráfico 3.
Importaciones según departamento de destino. Acumulado enero-julio 2005
(participación % en el total de importaciones)



Fuente: Dian y cálculos Dane.

Cuadro 5. Importaciones (clasificación CUODE)

Descripción	Enero-Julio 2005		Julio 2005	
	Valor CIF US\$ miles	Variación 2005/2004 %	Valor CIF US\$ miles	Variación 2005/2004 %
Total	11.641.438	28.0	1.675.315	18.4
Bienes de Consumo	2.063.443	23.9	313.154	23.6
Bienes de consumo no duradero	985.787	18.9	142.389	21.6
Bienes de consumo duradero	1.077.655	28.9	170.764	25.3
Materias primas y productos intermedios	5.327.820	18.5	752.906	5.8
Combustibles, lubricantes y conexos	249.475	54.9	34.577	147.9
Materias primas y productos intermedios para la agricultura	448.689	9.4	72.693	-6.4
Materias primas y productos intermedios para la industria	4.629.656	17.9	645.636	4.2
Bienes de capital y material de construcción	4.243.272	44.9	607.999	35.3
Materiales de construcción	232.094	42.6	39.209	64.2
Bienes de capital para la agricultura	32.663	6.6	5.025	-13.2
Bienes de capital para la industria	2.590.347	48.2	355.567	28.9
Equipo de transporte	1.388.167	40.7	208.199	44.9
Bienes no clasificados	6.903	12.1	1.256	-2.5

Fuente: Dian y cálculos Dane.

Respecto a la clasificación CIIU, el sector más importante de las importaciones entre enero y julio de 2005 fue el industrial, al registrar un crecimiento de 30.9% frente al mismo período de 2004, con una participación de 94.4% dentro de las importaciones totales. Los subsectores que más contribuyeron al crecimiento de las importaciones del sector industrial fueron el de maquinaria y equipo y el de fabricación de sustancias químicas, con un crecimiento de 46.7% y 27% respectivamente, frente al acumulado enero-julio de 2004 (cuadro 6 y gráfico 4).

Al sector industrial le siguieron en participación dentro de las importaciones totales el sector agropecuario, silvicultura, caza y pesca y el sector minero. Estos sectores presentaron una variación de -13.2% y 25.3% y tuvieron una participación de 4.6% y 0.8%, respectivamente.

Los cuadros 7 y 8 contienen los principales países de origen de las importaciones. En los primeros siete meses de 2005 se evidencia que el socio comercial líder es Estados Unidos, con una participación de 29.2% dentro de las importaciones totales, seguido por México, China y Brasil, con participaciones que oscilan alrededor de 7%. El crecimiento más importante respecto a 2004 lo presentó México con 56.8%. Por grupos comerciales se observa que las importaciones provenientes de la Unión Europea concentraron el 14.1% de las importaciones

Gráfico 4.
Importaciones del sector industrial
Acumulado Enero-Julio 2004 -2005
(Valor CIF - US\$ millones)



Fuente: Dian y cálculos Dane.

Cuadro 6. Importaciones del sector industrial (CIIU Rev. 2)

Descripción	Enero-Julio 2005		Julio 2005	
	Variación 2005/2004 %	Participación %	Variación 2005/2004 %	Participación %
Total sector industrial	30.9	94.4	22.1	95.8
Productos alimenticios, bebidas y tabaco	0.2	4.5	-5.4	4.6
Textiles, prendas de vestir	7.3	4.4	6.9	4.8
Industria maderera	34.0	0.4	39.3	0.4
Fabricación de papel y sus productos	25.3	2.9	10.7	2.9
Fabricación de sustancias químicas	25.6	27.0	13.1	26.6
Minerales no metálicos	37.8	1.1	31.6	1.1
Metálicas básicas	33.4	6.7	35.3	7.6
Maquinaria y equipo	41.2	46.7	31.6	47.0
Otras industrias	38.6	0.8	43.0	0.9

Fuente: Dian y cálculos Dane.

**Cuadro 7. Principales orígenes de las importaciones
Enero-Julio 2005**

Destino	Variación 2005/2004 %	Participación %
Total	28.0	100.0
Estados Unidos	27.4	29.2
México	56.8	7.4
China	54.6	7.0
Brasil	56.4	6.7
Venezuela	11.0	5.5
Alemania	14.1	3.7
Japón	8.2	3.3
Corea	44.0	3.0
Ecuador	23.3	2.5
Canadá	-5.5	1.9
Resto de países	22.5	29.9

Fuente: Dian y cálculos Dane.

**Cuadro 8. Principales orígenes de las importaciones
Julio 2005**

Destino	Variación 2005/2004 %	Participación %
Total	18.4	100.0
Estados Unidos	13.7	27.4
México	76.4	8.2
China	46.3	7.8
Brasil	48.1	7.5
Venezuela	12.6	5.9
Alemania	20.6	3.7
Japón	11.9	3.2
Argentina	-0.4	2.5
Ecuador	24.0	2.5
Corea	1.9	2.3
Resto de países	5.9	29.1

Fuente: Dian y cálculos Dane.

colombianas, seguidas por las de la CAN que concentraron el 10.4%.

En términos generales, el fuerte incremento en las importaciones evidencia el aumento en la demanda gracias al buen desempeño de la economía y a la revaluación.

En el caso particular de maquinaria y equipo, la Ley 788 de 2002 estimuló su importación al estipular que durante los años 2003, 2004 y 2005 los responsables del régimen común tendrían derecho a descontar el IVA pagado por la importación de estos bienes dentro de los tres años siguientes.

BALANZA COMERCIAL COLOMBIANA EN JULIO DE 2005

La balanza comercial (FOB) se incrementó en US\$495 millones al pasar de un superávit de US\$481 millones entre enero y julio de 2004 a uno de US\$976 millones en el mismo período de 2005. Este incremento respondió a un aumento de las exportaciones a países como Estados Unidos, Venezuela, Ecuador, Perú, y Puerto Rico, entre otros, lo cual más que compensó el aumento en las importaciones desde países como Argentina, Alemania, México, China y Brasil (cuadro 9).

En el cuadro 10 se presentan los resultados de la balanza comercial relativa (BCR) para el acumulado entre enero y julio de 2004 y 2005. Este indicador mide la balanza comercial de Colombia con cada uno de los países como proporción del comercio total de Colombia con cada uno de los países. La BCR varía entre 1 y -1, en la cual 1 significa que entre enero y julio Colombia sólo exportó a ese país, -1 que sólo importó. Valores cercanos a 0 significan que el nivel de las exportaciones estuvo cercano al de las importaciones.

**Cuadro 9. Balanza Comercial Nacional según países
Acumulado Enero-Julio 2004-2005
(valor FOB US\$ millones)**

Países	2004	2005	Diferencias 2005-2004
Estados Unidos	1.149	1.348	200
Venezuela	217	528	310
Ecuador	303	425	122
Perú	176	224	48
Puerto Rico	194	212	18
Argentina	-149	-151	-3
Alemania	-194	-193	1
México	-241	-472	-231
China	-396	-600	-204
Brasil	-371	-632	-262
Resto de países	-207	289	495
Total	481	976	495

Fuente: Dian y cálculos Dane.

Cuadro 10. Balanza Comercial Relativa según países Acumulado Enero-Julio 2004-2005

Países	2004	2005
Estados Unidos	0.19	0.17
Venezuela	0.17	0.30
Ecuador	0.40	0.43
Perú	0.40	0.38
Puerto Rico	0.86	0.86
Argentina	-0.78	-0.72
Alemania	-0.38	-0.32
México	-0.30	-0.40
China	-0.70	-0.69
Brasil	-0.69	-0.79
Resto de países	-0.03	0.04
Total	0.03	0.04

Fuente: Dian - Dane y cálculos Anif.

Así, se observa que la BCR con Brasil, China y Argentina fue cercana a -1, lo cual indica que el comercio de Colombia con esos países estuvo apoyado más que todo en las importaciones. Por el contrario, en el caso de Puerto Rico la BCR fue cercana a 1, lo cual indica que el comercio entre Colombia y ese país se fundamentó primordialmente en las exportaciones.

El cuadro 11 registra los resultados de la BCR para algunos sectores en el acumulado entre enero y julio de 2004 y 2005. Sectores como maquinaria (eléctrica y no eléctrica), equipo profesional y científico y material de transporte tuvieron una BCR cercana a -1, lo cual indica que el comercio de Colombia en esos sectores estuvo basado en las importaciones. Por el contrario, en sectores como carbón, caza,

Cuadro 11. Balanza Comercial Relativa según sectores (CIIU Rev.2). Enero - Julio 2004-2005

Sector	2004	2005
Extracción de minas de carbón	1.00	1.00
Caza ordinaria	1.00	1.00
Electricidad, gas y vapor	0.97	0.98
Petróleo y gas	0.96	0.96
Extracción de madera	0.93	0.92
Prendas de vestir	0.86	0.82
Derivados del petróleo	0.81	0.77
Fabricación productos alimenticios	0.51	0.65
Cuero y sus derivados	0.76	0.64
Barro, loza, etc	0.59	0.59
Muebles de madera	0.57	0.55
Extracción minerales metálicos	0.43	0.51
Pesca	0.67	0.50
Producción agropecuaria	0.19	0.42
Imprentas y editoriales	0.45	0.41
Refinería de petróleo	0.46	0.41
Tabaco	0.36	0.34
Básicas metales no ferrosos	0.44	0.33
Vidrio y sus productos	0.25	0.19
Básicas de hierro y acero	0.06	0.07
Bebidas	-0.04	0.02
Plásticos	0.04	0.01
Calzado	-0.02	-0.01
Textiles	-0.07	-0.05
Papel y sus productos	-0.15	-0.20
Madera y sus productos	-0.09	-0.23
Metálicas excepto maquinaria	-0.29	-0.32
Silvicultura	-0.70	-0.42
Caucho	-0.49	-0.49
Químicos industriales	-0.46	-0.49
Material de transporte	-0.72	-0.60
Equipo profesional y científico	-0.77	-0.80
Maquinaria excepto eléctrica	-0.75	-0.82

Fuente: DIAN-DANE y cálculos Anif.

electricidad, petróleo, madera y prendas de vestir la BCR fue cercana a 1, lo cual señala que el comercio de Colombia en esos sectores se basó primordialmente en las exportaciones.