



COMERCIO EXTERIOR COLOMBIANO

Octubre de 2009 • Boletín Trimestral (cifras a junio de 2009)



COMERCIO EXTERIOR COLOMBIANO

es una publicación de la

Asociación Nacional de

Instituciones Financieras - ANIF-

ISSN 1900-3773

• **Director:** Sergio Clavijo

• **Subdirector:** Carlos Ignacio Rojas

• **Investigador Jefe:**

Alejandro Vera

• **Investigadores:**

Manuel Jiménez

María Olga Peña

• **Diseño y producción electrónica:**

Luz Stella Sánchez

Tatiana Herrera

• **Directora Comercial y de Mercadeo:**

María Inés Vanegas / Publimarch Ltda.

Teléfonos: 3101500 - 3101860 - 3102041

• **Línea gratuita:** 01 8000119907 Fax:

2170760 - 3124550 Calle 70A No. 7-86

• **Correo electrónico:** anif@anif.com.co

• **Página web:** www.anif.org

Tiene carácter confidencial y exclusivo.

Se prohíbe su reproducción con fines de publicación o divulgación a terceros.



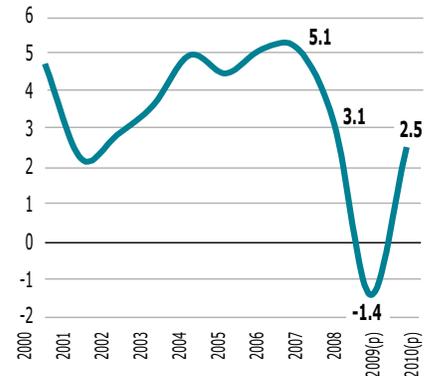
ENTORNO MACROECONÓMICO

- El Dane reportó que la economía colombiana registró una contracción de -0.5% anual durante el segundo trimestre de 2009, cifra que se ubicó en la parte superior del rango de pronóstico (-0.5% a -1.5%) que habíamos realizado un trimestre atrás. Con ello, el Anif-Leading-Index (ALI) completó dos aciertos consecutivos en materia de pronóstico, ambos ubicándose en la parte superior del rango (ver ALI No. 41 de septiembre de 2009).
- Este segundo trimestre reveló una fuerte desaceleración frente a la expansión de 3.9% anual observada un año atrás y, además, con ello se completaron tres trimestres seguidos de contracciones anuales (-1.1% al cierre de 2008, -0.4% en el primer trimestre y ahora este -0.5% del segundo trimestre de 2009). Las obras civiles han entrado a operar de forma significativa al impulsar la construcción a ritmos de crecimiento de casi 8% anual durante el primer semestre (donde obras civiles sobrecompensó a ritmos de 25.2% anual la contracción en edificaciones de -11.7% anual). Anif confía en que este ritmo podrá mantenerse en el segundo semestre de 2009 y así superar la grave "recesión técnica" del primer semestre.
- Si bien lo peor parece estar quedando atrás y se perfila un mejor segundo semestre, el drama sectorial es preocupante, arrojando una contracción de -0.5% anual durante el primer semestre de 2009. La industria (-10.2% anual), comercio (-3.9% anual), agropecuario (-1.8% anual) y transporte (-1.2% anual) empeoraron su desempeño frente al primer trimestre de 2009. El salvavidas provino de la aceleración en obras civiles (40% anual), minería (10.2 anual%) y del sector financiero (4.3% anual).
- Por el lado de la demanda, es preocupante la contracción en la formación bruta de capital (-7.3% anual) y, en menor medida, en la demanda de los hogares (-0.7% anual), cifra que pondera a tasas de 65% dentro del PIB total. Paradójicamente, el frente externo ayudó a "defender el crecimiento", al contraerse más las importaciones (-9.7% anual) que las exportaciones (-5.7% anual).

La caída de las importaciones se manifiesta en todos los renglones, tanto en insumos como en maquinaria y equipo. Cabe señalar que la caída de las exportaciones todavía no reflejaba los problemas con Venezuela-Ecuador y la apreciación cambiaria del tercer trimestre.

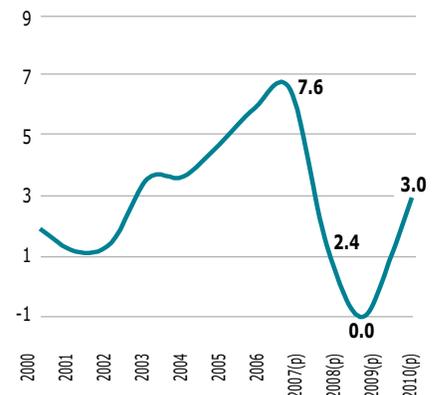
- En el segundo trimestre de 2009, la economía de Estados Unidos continuó contrayéndose (3.8% anual) por tercer trimestre consecutivo. Sin embargo, frente al primer trimestre del año, la caída de su Producto no fue tan severa (0.7%), lo que resultó satisfactorio si se tiene en cuenta que el consenso de los economistas esperaba una alrededor de 1.2%. El gasto del gobierno fue el único rubro que se expandió (2.5% anual), superando así en 80 pb su variación del primer trimestre de 2009. El gasto federal fue el principal responsable de esto, pues se expandió 6.7% frente a la contracción de 2.6% del primer trimestre del año.
- La inversión siguió sin levantar cabeza y le resto 3.1 puntos porcentuales a la dinámica del Producto de Estados Unidos. Entre abril y junio de 2009 siguió siendo el componente del PIB que más se contrae (28.1% anual), aunque a una tasa trimestral anualizada relativamente menor (-23.7% vs. -50.5% del primer trimestre de 2009). Esto anuncia una futura recuperación de la inversión, pero ésta aún requiere de mucho más tiempo para volver a expandirse, como lo hizo por última vez en el tercer trimestre de 2006 a una tasa de 3.5% anual.
- El sector externo registró la misma dinámica de la inversión. En el segundo trimestre de 2009, las exportaciones siguieron contrayéndose (15.0% anual), aunque trimestralmente esta caída dejó de ser tan fuerte (4.1%) frente a la del cuarto trimestre de 2008 (19.5%) y a la del primer trimestre del año (-29.9%). Comportamiento similar registraron las importaciones que también se contrajeron (15.0% anual) y en el segundo trimestre de 2009 su contracción dejó de ser tan severa (14.7%).
- El consumo privado de los hogares es el único componente del Producto de Estados Unidos que no da señales claras de recuperación. En el segundo trimestre de 2009 mantuvo su tendencia contractiva (1.7% anual) y a su vez fue 20 pb superior a la cifra registrada en el período I-2009. Es decir, fue la única variable que siguió una tendencia en "w". Analizando el trasfondo de esta dinámica, se encuentra que el único rubro que se deterioró en este trimestre fue el consumo de bienes no durables. Éste cayó de -1.7% anual a -2.7%, mientras que el de bienes durables mantuvo una variación estable de -8.9% y el de servicios una de -0.2%.

PIB real mundial
(variación % anual)



Fuentes: WDI (2000-2002) y FMI-WEO (2003-2006). (p) pronóstico.

Colombia: PIB real
(variación % anual)



Fuentes: Banco de la República (2000-2008) y Anif (2009) (p) provisional.

PIB real de Ecuador, Estados Unidos y Venezuela
(variación % anual)

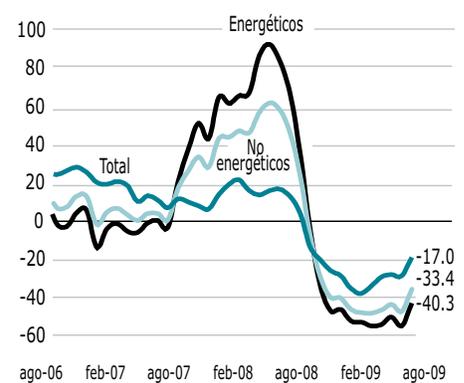


Fuente: Banco Central del Ecuador, Banco Central de Venezuela, Bureau of Economic Analysis-U.S. Department of Commerce, Consensus forecast, The Economist y JP Morgan. (p) proyección.

- Entre abril y junio de 2009, la economía de Venezuela se contrajo 2.4% anual. Desde el segundo trimestre de 2008, esta economía venía desacelerándose, pero en ningún momento su Producto se contraía. Por ello, que esto haya sucedido sorprende, pues en los últimos cinco años no había ocurrido antes. Sin embargo, si se tiene en cuenta el mal manejo macroeconómico que le ha dado el gobierno de turno, esta situación se esperaba desde hace mucho tiempo atrás.
- Por el lado de la demanda, las exportaciones siguen siendo el componente del Producto que más se contrae (8.8%), equivalente a 6.8 puntos porcentuales por encima de la caída registrada en el mismo trimestre del año anterior. Sin embargo, comparada con la del primer trimestre del año (16.6%), señala una leve recuperación. Por su parte, el consumo de los hogares y la inversión también se contrajeron en el segundo trimestre del año (2.7% y 2.4% anual respectivamente). En el caso del consumo, sin lugar a dudas la alta inflación del trimestre (26.1% promedio) tuvo que ver mucho con esto, así como la falta de divisas siguió siendo un factor determinante. Ahora bien, en el caso de la inversión, el incremento de la participación del gobierno en los principales sectores económicos del país ha venido desincentivándola poco a poco. Además, la toma de medidas sorpresivas y sólo ajustadas a su propio beneficio la han terminado por desestimular aún más.
- Contrario a los demás componentes de la demanda, el gasto del gobierno de Venezuela fue el único que se expandió (2.9%) en el segundo trimestre del año, aunque 4.9 puntos porcentuales por debajo de la tasa registrada en el mismo trimestre de 2008. Evidentemente, la desaceleración de la economía incentivó el gasto del gobierno, pero debido a que éste depende directamente de los ingresos derivados del petróleo, el desplome en el precio de éste provocó la caída en la tasa de crecimiento del gasto del gobierno.
- A nivel sectorial, la actividad petrolera sigue registrando una situación preocupante, pues por segundo trimestre consecutivo se contrajo (4.2%). En cuanto a la actividad no petrolera, las noticias no fueron muy alentadoras. Ésta también registró una caída (1.6%), aunque no tan fuerte. Los sectores que más tuvieron responsabilidad en esto fueron el de manufacturas con una contracción de 8.5%, el de comercio con una de 6.5% y el de servicios inmobiliarios con una de 2.2%. Cabe anotar que estos tres sectores representaron el 44.6% del Producto no petrolero de Venezuela en el segundo trimestre de 2009.

- En el segundo trimestre de 2009, la economía de Ecuador se contrajo 1.1%, luego de desacelerarse desde el último trimestre del año pasado. Claramente un comportamiento muy diferente al del segundo trimestre de 2008 cuando se expandió al 8.3%, pero acorde con la situación económica mundial.
- Por tercer trimestre consecutivo, el detrimento en el consumo privado de los hogares fue el principal responsable de la dinámica de la economía ecuatoriana. Debido a que representa cerca del 70% del Producto, su contracción de 1.4% en este mismo período (II-2009) tuvo mucho que ver en esto. Cabe recordar que un año atrás, éste se expandía al 7.9%, mientras que el Producto lo hacía al 8.3%.
- Otros componentes por el lado de la demanda que también se contrajeron en este mismo trimestre (II-2009) fueron la inversión y las exportaciones. En el caso de la inversión, ésta cayó (4.5%) por primera vez desde el tercer trimestre de 2007, lo que la situó muy por debajo de la registrada en el mismo trimestre de 2008. Ahora bien, en el caso de las exportaciones ocurrió lo mismo, al registrar una caída del 8.5%, aunque éstas ya venían contrayéndose desde la segunda mitad de 2008.
- A nivel sectorial, la actividad no petrolera sigue siendo la única que saca la cara por la economía ecuatoriana. Entre abril y junio de 2009 su contracción fue casi nula (0.1%), es decir muy diferente en comparación con la registrada por la actividad petrolera (-9.7%). No obstante, llama la atención su comportamiento frente a la expansión (9.7%) registrada durante el mismo trimestre de 2008. Los principales responsables de esto fueron el sector del comercio con una contracción de 4.1%, el agropecuario con una de 3.0%, el minero con una de 2.2% y el de manufacturas con una de 1.1%. Nótese que en conjunto estos sectores representaron el 61.2% del Producto de la actividad no petrolera y el 55.4% del total del Producto de Ecuador durante el segundo trimestre de 2009.
- Entre mayo y agosto de 2009, el índice de precios de los *commodities* siguió presentando una variación negativa, aunque se mantuvo estable. Específicamente, en agosto registró una de -33.4%, es decir 11.4 puntos porcentuales menos en comparación con la de julio del mismo año. Comportamiento similar registraron tanto el índice de precios de bienes energéticos como el índice de precios de bienes no energéticos. En ese mismo mes, estos registraron variaciones negativas de 40.3% y 17.0% respectivamente, siendo menos severas frente a las registradas en julio. Aunque este comportamiento señala

Índice internacional de precios de los *commodities**
(variación % anual)

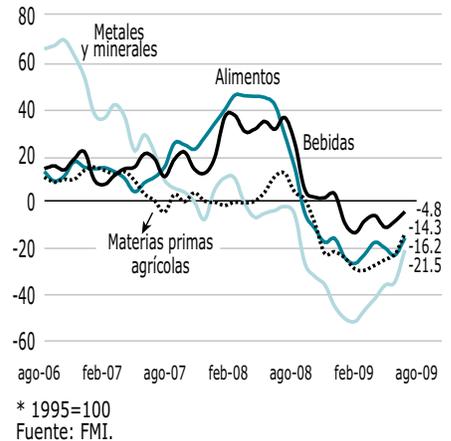


*1995=100
Fuente: FMI.

un leve repunte de los precios de los *commodities* en el último mes, se considera muy precipitado denominarlo como una señal clara de recuperación. Para esto, sería recomendable observar si la tendencia al alza se mantiene como mínimo en lo que resta del año.

- A nivel sectorial, en lo corrido del año los precios de los metales y minerales fueron los únicos que presentaron un claro repunte, aunque su contracción fue la más alta. Pasaron de caer 52% en febrero de 2009 a 21.5% en agosto del mismo año. Sin embargo, esta recuperación no alcanzó a superar la contracción de 16.2% de los precios de los alimentos, 4.8% de los precios de las bebidas y 14.3% de los precios de las materias primas agrícolas. Lo único que dejó claro es que tienden a mejorar y que no siguen la dinámica senoidal de los precios de los demás sectores.

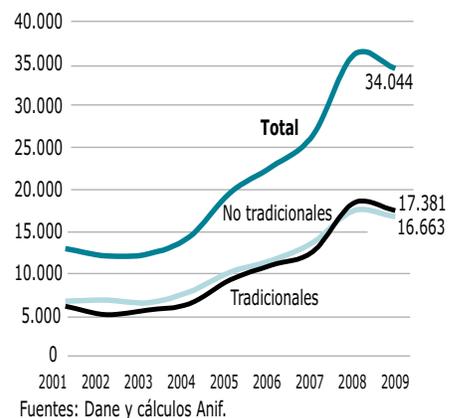
Índice internacional de precios de los *commodities**
(variación % anual)



SECTOR EXTERNO COLOMBIANO: TENDENCIAS DE MEDIANO Y LARGO PLAZO ACUMULADO ANUAL A JUNIO, 2001-2009

- Por primera vez desde el año 2000, el total de las exportaciones colombianas se redujo. En el acumulado en doce meses a junio de 2009, las ventas al exterior sumaron US\$34.044 millones, cuando un año atrás esta cifra había sido de US\$35.666 millones, la más alta en nueve años. Esto significa que durante este último año a junio, las exportaciones totales se contrajeron 4.5%, más de 40 puntos porcentuales por debajo del crecimiento de 35% observado en el acumulado a junio de 2008.
- En cuanto a los componentes de las exportaciones totales, en el acumulado en doce meses a marzo de 2009 también se observaron importantes contracciones en sus variaciones. Las exportaciones tradicionales, que incluyen café, carbón, ferroníquel y petróleo, fueron las más afectadas, pues redujeron su crecimiento en más de 50 puntos porcentuales, pasando de un total de US\$18.287 millones en los doce meses a junio de 2008 a US\$17.381 millones en el mismo periodo de 2009. Por su parte, el componente no tradicional de las exportaciones se contrajo 4.1% en el acumulado en doce meses a junio de 2009, lo cual implica una reducción de más de US\$700 millones en las ventas colombianas en el exterior.
- Estados Unidos continúa siendo el principal receptor de exportaciones colombianas, aunque redujo ligeramente su participación en 2009 respecto al año anterior, quedando en 36%.

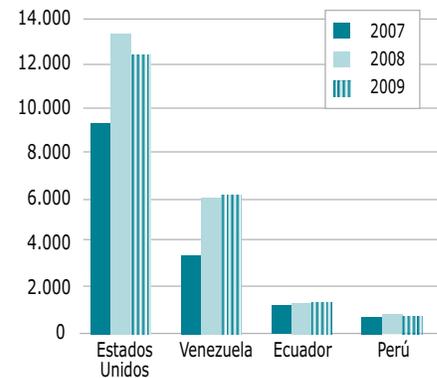
Exportaciones
Acumulado en doce meses a junio, 2001-2009
(valor FOB US\$ millones)



Las ventas con destino a ese país acumularon durante los doce meses a junio de 2009 un total de US\$12.260 millones, lo cual es una reducción de 7% con respecto a lo observado durante el mismo período de 2008. Esto contrasta fuertemente con la variación calculada en el acumulado en doce meses a junio de 2008, cuando el total exportado por Colombia a este país estaba creciendo a tasas de 43%.

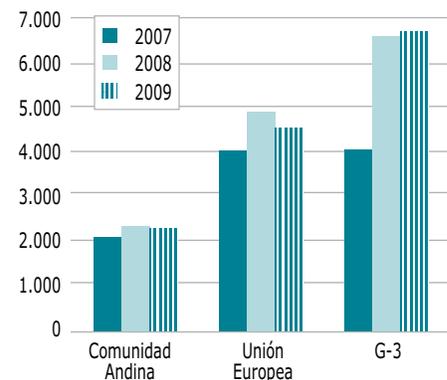
- Las ventas colombianas a Venezuela se incrementaron apenas 2% en el acumulado en doce meses a junio de 2009, pasando de un total de US\$5.996 millones el año anterior a US\$6.086 millones. Al comparar este crecimiento con el observado entre 2007 y 2008 (72%), se puede ver una desaceleración sustancial; sin embargo, esto se debe a que durante 2008 las exportaciones a este país se incrementaron drásticamente debido a la situación política venezolana. No obstante, el país vecino incrementó a 18% su participación dentro del total exportado por Colombia. Ecuador, por su parte, mantuvo su participación en las exportaciones totales en 4%, gracias a un incremento de 2% en el volumen vendido a este país en el último año a junio. Perú también mantuvo estable su participación en un 2% del total en los doce meses a junio de 2009, pese a una contracción de 9% en el total de sus compras a Colombia.
- En lo que respecta a grupos comerciales, las exportaciones hacia los países pertenecientes al G-3 fueron las únicas en presentar variaciones positivas. Las ventas hacia estos países se incrementaron apenas 1%, cuando en el acumulado en doce meses a junio de 2008 habían crecido un impresionante 62%. Sin embargo, la participación de este grupo comercial en el total exportado por Colombia se incrementó de 18% a 19% en los pasados doce meses. La Unión Europea, por su parte, redujo levemente su protagonismo como destino de las exportaciones colombianas, puesto que pasó de comprar el 14% de las ventas colombianas al exterior durante 2008 a tener una participación del 13% en 2009. El total exportado a esta zona se redujo 7% en los últimos doce meses a junio, pasando de US\$4.856 millones en el acumulado en doce meses a junio de 2008 a US\$4.492 millones el año siguiente. Fueron especialmente importantes durante el período las reducciones en los volúmenes de ventas a Reino Unido, España, Alemania, Bélgica e Italia. Por otra parte, las ventas a la CAN incrementaron en 1 punto porcentual su participación en 2009 frente a 2008, pese a que sufrieron una contracción de 2% en el acumulado en doce meses a junio de 2009.
- Las importaciones colombianas, pese a no presentar variaciones negativas todavía, sí parecen estarse desacelerando

Principales destinos de las exportaciones
Acumulado en doce meses a junio, 2007-2009
(valor FOB US\$ millones)



Fuentes: Dane y cálculos Anif.

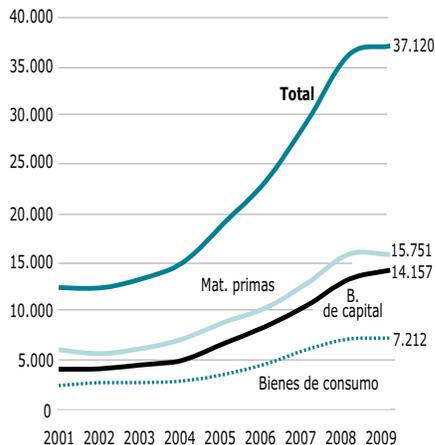
Destino de las exportaciones por grupo comercial
Acumulado en doce meses a junio, 2007-2009
(valor FOB US\$ millones)



Fuentes: Dane y cálculos Anif.

fuertemente en este año 2009. En el acumulado en doce meses a junio, el total importado por el país fue de US\$37.120 millones, lo cual implica un crecimiento de apenas 3% frente a los US\$36.177 millones comprados durante el mismo período del año anterior. Las importaciones de bienes de capital presentaron un incremento superior al total, logrando una variación de 7% en el acumulado en doce meses a junio de 2009, mientras que las compras de bienes de consumo apenas crecieron 1% para un total de US\$7.212 millones. Por su parte, las importaciones de bienes intermedios, compuestas por combustibles y lubricantes, y las correspondientes a los sectores agrícola e industrial tuvieron una variación nula con respecto al año anterior, pues se mantuvieron alrededor de los US\$15.700 millones en el acumulado en doce meses a junio de 2009.

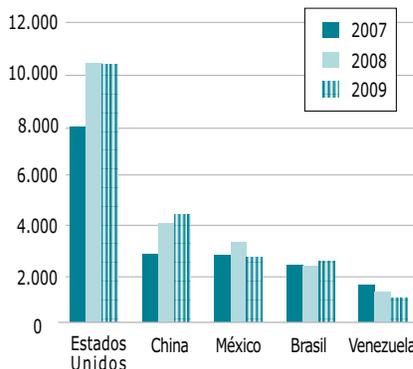
Importaciones Acumulado en doce meses a junio 2001-2009 (valor CIF US\$ millones)



Fuentes: Dian - Dane y cálculos Anif.

- El principal origen de las importaciones colombianas sigue siendo Estados Unidos, pese a que en los últimos doce meses a junio de 2009 las compras a este país no presentaron variaciones. Éstas se mantuvieron alrededor de US\$10.200 millones, con lo cual la participación de Estados Unidos en el total importado se mantuvo estable en 35%. China, por su parte, ha venido ganando participación en los últimos años, obteniendo en 2009 el 14% del total. En el acumulado en doce meses a junio de 2009, este país vendió a Colombia un total de US\$4.256 millones, lo cual significa un crecimiento de 9% respecto al total observado durante el mismo período de 2008. México y Venezuela mostraron contracciones en el crecimiento de sus ventas a Colombia durante los doce meses a junio de 2009, siendo sus tasas de crecimiento de -19% y -20%, respectivamente. Esto generó que Venezuela redujera su participación dentro del total importado al 3% del total y que México cayera a niveles del 9% del total importado. Brasil, si bien mostró un incremento de 7% en el total vendido a Colombia, mantuvo su participación en un 8% del total.

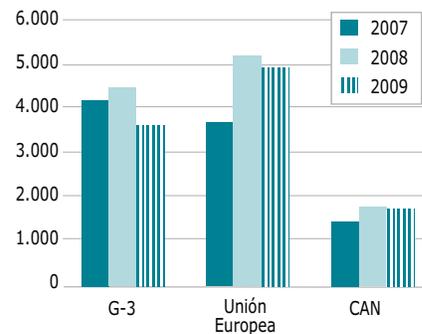
Principales orígenes de las importaciones Acumulado en doce meses a junio, 2007-2009 (valor CIF US\$ millones)



Fuentes: Dian - Dane y cálculos Anif.

- Las importaciones provenientes de grupos comerciales se contrajeron en el acumulado en doce meses a junio de 2009. En el caso del G-3, las compras colombianas se redujeron 19% respecto al año anterior, con lo cual el total comprado a este grupo comercial fue de US\$3.559 millones. Debido a esto, su participación cayó a niveles inferiores a los observados en 2007, representando el 12% del total importado por Colombia. De la misma forma, las importaciones desde la Unión Europea se contrajeron 5% en el acumulado en doce meses a junio de 2009 respecto a los doce meses anteriores, sumando US\$4.836 millones. Esta caída generó una reducción en la participación

Origen de las importaciones por grupo comercial Acumulado en doce meses a junio, 2007-2009 (valor CIF US\$ millones)



Fuentes: Dian - Dane y cálculos Anif.

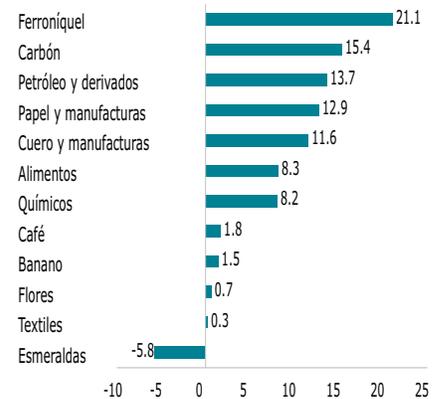
de 17% en 2008 a 16% en 2009, pese a lo cual continúa siendo el principal grupo proveedor de importaciones del país. Las importaciones provenientes de la Comunidad Andina de Naciones se contrajeron 3% en el acumulado a junio de 2009, pues pasaron de US\$1.754 millones a US\$1.702 millones. Sin embargo, la participación del grupo se mantuvo en un 6% del total importado.

- El análisis de largo plazo se hace teniendo en cuenta el cálculo del crecimiento relativo de las exportaciones e importaciones entre 1999 y 2009. Empezando por las exportaciones, se encontraron tasas de crecimiento relativas positivas a junio de 2009 para todos los productos, con la notable excepción de las esmeraldas, que presentaron una contracción cercana a 6%. Son destacables los buenos comportamientos del ferróníquel, que creció a tasas de 21%, y el carbón, que presentó una tasa de crecimiento relativa de 15.4%.
- Por el lado importador, Colombia ha seguido reduciendo en el largo plazo sus compras de harinas de pescado, pues la tasa de crecimiento relativa de este producto fue de -18.8% a junio de 2009. Los demás productos importados mostraron crecimientos relativos respecto a junio de 1999, en especial los preparados y aceites de pescado, los vehículos ensamblados y los tubos de hierro o acero, que crecieron 23.7%, 23.2% y 22.7%, respectivamente.

EXPORTACIONES COLOMBIANAS ENERO-JUNIO 2009

- Entre enero y junio de 2009, el valor FOB de las exportaciones colombianas sumó US\$15.841 millones, estando US\$3.581 millones por debajo del valor registrado en el mismo período de 2008 (equivalente a una contracción de 18.8%). Esto contrasta con la notoria expansión de 42.4% registrada entre 2007 y 2008. De cualquier manera, este comportamiento va en línea con el registrado en el primer trimestre del año, cuando la contracción fue de 13.2%. (ver Boletín de Comercio Exterior Colombiano de agosto de 2009).
- Las exportaciones tradicionales siguen siendo las principales responsables de la fuerte contracción registrada por el total de las exportaciones. Representando el 50.9%, en el primer semestre del año alcanzaron los US\$7.876 millones, 25.0% menos frente a las registradas en el mismo período del año anterior. Específicamente, esto debido a una caída de 39.5% en el valor de las exportaciones de petróleo, resultado a su vez del desplome en el precio del crudo.

Principales productos de exportación
(tasa de crecimiento relativa %, junio 2009/junio 1999)



Fuentes: Banco de la República y cálculos Anif.

Principales productos de importación
(tasa de crecimiento relativa %, junio 2009/junio 1999)



Exportaciones Enero-junio, 2008-2009
(valor FOB - US\$ millones)



Fuente: Dane.

**Exportaciones
Enero-junio (2008-2009)**

Descripción	Enero - junio			
	Valor FOB US\$ (millones)		Variación (%)	
	2009	2008	2009/2008	2008/2007
Exportaciones totales	15.481	19.062	-18.8	42.4
Exportaciones tradicionales	7.876	10.497	-25.0	63.6
Café	841	1.062	-20.8	35.0
Petróleo y sus derivados	3.848	6.359	-39.5	118.8
Carbón	2.881	2.545	13.2	45.1
Ferroníquel	306	532	-42.5	-45.3
Exportaciones no tradicionales	7.605	8.565	-11.2	22.9

Fuente: Dane.

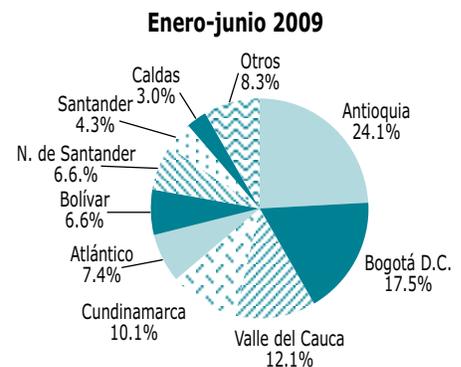
Cabe recordar que éste pasó en promedio de US\$110/barril en el primer semestre de 2008 a US\$51/barril en el primero de 2009. Así mismo, su efecto no se vio contrarrestado por el incremento de 21.2% en el volumen exportado calculado por el Dane.

- Otros *commodities* que intensificaron la caída en el valor de las exportaciones tradicionales fueron las exportaciones de ferroníquel y las de café. Mientras que el valor de las primeras cayó 42.5% y pasó de US\$532 millones a US\$306 millones en los primeros seis meses del año frente al mismo período del año anterior, el valor de las segundas cayó 20.8% y pasó de US\$1.062 millones a US\$841 millones. Las exportaciones de carbón fueron las únicas que sacaron la cara al interior de las exportaciones tradicionales al expandirse 13.2%. A pesar de esto, su tasa de crecimiento fue 20 puntos porcentuales menor frente a la registrada en el primer trimestre del año (ver Boletín de Comercio Exterior agosto de 2009).
- En cuanto al comportamiento del valor de las exportaciones no tradicionales, durante los primeros seis meses del año su valor alcanzó los US\$7.605 millones, 11.2 puntos porcentuales menos frente al valor registrado en 2008. El sector industrial fue el principal causante de esto, pues representando casi el 85% del valor total de las exportaciones no tradicionales, el valor de sus exportaciones se contrajo 9.5% en el primer semestre del año frente al mismo semestre de 2008. Dos de los tres subsectores con un valor de su producción más alto a nivel industrial, el de fabricación de sustancias y productos químicos (17.9%) y el de fabricación de productos metalúrgicos (13.4%), registraron caídas en el valor de sus exportaciones de 10.5% y 6.7% respectivamente. Además, las exportaciones de productos específicos como confecciones y plásticos cayeron 54.5% y 23.7% respectivamente. Aunque

las exportaciones del sector de alimentos y bebidas crecieron 6.4% y representaron alrededor del 20.3% del total industrial no tradicional, su expansión no contrarrestó la contracción del valor de las exportaciones del resto de los sectores.

- Antioquia, Bogotá D.C., Valle del Cauca y Cundinamarca siguen siendo los departamentos con las mayores exportaciones no tradicionales en el país. Al igual que en el primer trimestre de 2009, desde estos departamentos se exportó alrededor del 64% del valor total de éstas entre enero y junio de 2009. Entre estos departamentos, Antioquia fue el que más influyó en el comportamiento del valor de las exportaciones no tradicionales, con un peso relativo de 24.1%. Sin embargo, el valor de sus exportaciones sólo cayó 2.2% en el período enero-junio de 2009 frente al mismo período de 2008, por lo que no fue el principal responsable de la contracción observada del 11.2% del valor total de las exportaciones no tradicionales. Cundinamarca, con un peso relativo de 10.1%, fue el principal responsable de esto, pues el valor de sus exportaciones cayó 33.6%.
- Según la clasificación CIIU Rev. 3, entre enero y junio de 2009 las exportaciones colombianas, a nivel sectorial, estuvieron distribuidas así: agropecuario, ganadería, caza y silvicultura (6.3%), pesca (0.1%), minero (38.7%), industrial (54.6%) y otros (0.3%). A pesar de la notoria concentración hacia el sector industrial y el minero, la variación porcentual de todos los sectores osciló en un rango corto. Las exportaciones que más se contrajeron fueron las del sector industrial (19.5%) al pasar de US\$10.510 millones en el primer semestre de 2008 a US\$8.459 millones en el primero de 2009, mientras que las que menos se contrajeron fueron las del sector agropecuario y ganadero (13.7%) al pasar de US\$1.132 millones a US\$977 millones.
- Claramente, en el primer semestre de 2009, el comportamiento de las exportaciones industriales fue determinante al explicar un poco más de la mitad del total de las exportaciones nacionales. Así, la caída en el valor de las exportaciones de los subsectores más representativos al interior de la industria, el de productos alimenticios y bebidas (peso relativo dentro de la industria de 25.5% y caída de 6.2%), el de fabricación de metales (13.8% y 19.8%), el de fabricación de sustancias y productos químicos (13.7% y 10.5%) y el de coquización, fabricación de productos de la refinación del petróleo y combustible nuclear (10.1% y 47.9%), se magnificó.

Exportaciones no tradicionales según departamento de origen
(participación % en el total de exportaciones)



Fuente: Dane.

**Exportaciones (CIIU- Rev.3)
Enero-junio (2008-2009)**

Descripción	Enero - junio			
	Valor FOB US\$ (millones)		Variación (%)	Participación (%)
	2009	2008		
Total	15.481	19.062	-18.8	100.0
Sector agropecuario, ganadería, caza y silvicultura	977	1.132	-13.7	6.3
Pesca	5	6	-17.6	0.1
Sector minero	5.993	7.389	-18.9	38.7
Sector industrial	8.459	10.510	-19.5	54.6
Productos alimenticios y bebidas	2.154	2.295	-6.2	13.9
Fabricación de productos de tabaco	7	12	-46.1	0.0
Fabricación de productos textiles	459	518	-11.4	3.0
Fabricación de prendas de vestir; preparado y teñido de pieles	252	539	-53.1	1.6
Curtido y preparado de cueros; calzado; artículos de viaje, maletas, bolsos de mano y similares; artículos de talabartería y guarnicionería	189	283	-33.4	1.2
Transformación de la madera y fabricación de productos de madera y de corcho, excepto muebles; fabricación de artículos de cestería y espartería	26	36	-27.6	0.2
Fabricación de papel, cartón y productos de papel y cartón	307	291	5.2	2.0
Actividades de edición e impresión y de reproducción de grabaciones	120	132	-9.0	0.8
Coquización, fabricación de productos de la refinación del petróleo, y combustible nuclear	857	1.646	-47.9	5.5
Fabricación de sustancias y productos químicos	1.156	1.292	-10.5	7.5
Fabricación de productos de caucho y plástico	319	389	-18.0	2.1
Fabricación de otros productos minerales no metálicos	249	312	-20.0	1.6
Fabricación de productos metalúrgicos básicos	1.169	1.457	-19.8	7.6
Fabricación de productos elaborados de metal, excepto maquinaria y equipo	213	179	19.3	1.4
Fabricación de maquinaria y equipo n.c.p.	320	238	34.5	2.1
Fabricación de maquinaria de oficina, contabilidad e informática	5	5	-1.3	0.0
Fabricación de maquinaria y aparatos eléctricos n.c.p.	219	222	-1.1	1.4
Fabricación de equipo y aparatos de radio, televisión y comunicaciones	44	31	40.9	0.3
Fabricación de instrumentos médicos, ópticos y de precisión y fabricación de relojes	55	37	49.5	0.4
Fabricación de vehículos automotores, remolques y semirremolques	119	232	-48.9	0.8
Fabricación de otros tipos de equipo de transporte n.c.p.	62	96	-35.0	0.4
Fabricación de muebles; industrias manufactureras n.c.p.	153	248	-38.4	1.0
Reciclaje	6	21	-72.3	0.0
Suministro de electricidad, gas y agua	42	22	92.2	0.3
Comercio al por mayor y al por menor	0	0	144.1	0.0
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	0	0	*	0.0
Actividades inmobiliarias, empresariales y de alquiler	0	0	-98.2	0.0
Otras actividades de servicios comunitarios, sociales y personales	1	0	64.8	0.0
Partidas no correlacionadas	3	3	29.4	0.0

Fuentes: Dian y Dane.

*: No es posible calcular la variación porcentual.

- A nivel de destino, Estados Unidos, seguido por Venezuela, fueron los principales países a los que se dirigieron las exportaciones nacionales en el período enero-junio de 2009. Mientras que al primero sumaron US\$5.348 millones (35.1% del total), al segundo sólo alcanzaron US\$2.684 millones (17.3% del total). Es decir, esto resalta la poca diversificación y la alta vulnerabilidad de las exportaciones nacionales frente a problemas de y con estos países. Por ejemplo, como resultado de la actual crisis económica de Estados Unidos, las exportaciones colombianas a ese país cayeron 24.8% frente a lo registrado en el primer semestre de 2008. Esto fue equivalente a la mitad de los US\$3.582 millones dejados de exportar por Colombia en el período enero-junio de 2009 y aportó 9.4 puntos porcentuales a la contracción total de 18.8%.

- Adicional a lo anterior, la concentración de los productos según el destino sigue siendo evidente en el primer semestre de 2009. Por ejemplo, Estados Unidos fue el principal receptor de las exportaciones de combustibles (52.5%), vegetales (54.2%) y perlas preciosas (57.7%). Por su parte, Venezuela y Ecuador fueron los principales receptores de productos químicos (29.5% y 15.8% respectivamente), materias plásticas (20.4% y 10.1%), papel (47.0% y 14.1%), textiles (74.0% y 10.6%) y vehículos (35.8% y 49.8%).

Principales destinos de las exportaciones Enero-junio (2008-2009)

País	Enero - junio			
	Valor FOB US\$ (millones)		Variación 2009/2008 (%)	Participación (%)
	2009	2008		
Total	15.481	19.062	-18.8	100.0
Estados Unidos	5.438	7.231	-24.8	35.1
Venezuela	2.684	2.690	-0.2	17.3
Países Bajos	759	406	87.0	4.9
Ecuador	600	701	-14.4	3.9
Reino Unido	380	441	-13.8	2.5
Perú	378	443	-14.6	2.4
Chile	320	385	-16.9	2.1
China	309	222	39.6	2.0
Resto de países	4.612	6.544	-29.5	29.8

Fuente: Dane.

Exportaciones colombianas por países y grupo de productos Enero-junio de 2009 Participación (%) en las exportaciones totales de cada grupo de productos

Grupo de productos	Estados Unidos	Venezuela	Perú	Alemania	Países Bajos	Japón	Francia	Bélgica	Ecuador	Totales ¹
Totales	35.1	17.3	2.4	1.1	4.9	1.1	0.7	1.2	3.9	100.0
Animales y sus productos	1.9	86.2	0.0	0.3	0.0	0.2	1.0	0.0	0.1	100.0
Vegetales	54.2	2.1	0.0	5.7	1.8	1.7	0.3	10.1	0.4	100.0
Café, té y especias	43.1	0.0	0.0	6.1	0.6	16.1	1.8	6.2	0.1	100.0
Alimentos, bebidas y tabaco	11.5	16.5	7.6	4.4	1.0	1.4	0.5	1.0	7.0	100.0
Minerales	11.7	59.1	1.6	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	2.4	100.0
Combustibles	52.5	2.3	0.7	0.3	10.0	0.0	1.0	0.4	0.5	100.0
Productos químicos	3.0	29.5	10.0	0.1	0.5	0.3	0.1	1.2	15.8	100.0
Materias plásticas	8.9	20.4	9.1	0.2	0.1	0.0	0.0	0.2	10.1	100.0
Cueros y productos	11.3	66.5	1.0	0.2	0.3	0.1	0.1	0.5	2.3	100.0
Papel y sus manufacturas	4.5	47.0	9.7	0.0	0.1	0.4	0.0	0.0	14.1	100.0
Textiles	1.8	74.0	2.2	0.1	0.0	0.0	0.1	0.0	10.6	100.0
Confecciones	29.7	36.1	2.4	2.0	0.5	0.1	1.1	0.0	4.1	100.0
Perlas y piedras preciosas	57.7	0.9	0.2	0.1	0.0	0.2	0.1	0.1	0.4	100.0
Fundición, hierro y acero	6.1	2.7	1.3	0.0	9.9	1.0	0.4	0.0	3.8	100.0
Metales y sus manufacturas	19.7	35.9	3.4	0.0	0.9	0.1	0.2	0.1	6.8	100.0
Maquinaria eléctrica	15.5	36.1	7.7	0.0	0.5	0.0	0.1	0.0	10.9	100.0
Vehículos	2.3	35.8	0.7	0.1	0.0	0.0	0.0	0.0	49.8	100.0
Demás grupos de productos	15.9	41.1	4.7	0.5	0.2	0.1	0.3	0.0	7.7	100.0

¹Corresponde al total del grupo de productos.

Fuentes: Dane y cálculos Anif.

IMPORTACIONES COLOMBIANAS ENERO-JUNIO 2009

- Entre enero y junio de 2009, el valor CIF de las importaciones colombianas alcanzó los US\$15.574 millones, es decir US\$3.358 millones menos frente al valor registrado en el mismo período de 2008 (equivalente a una contracción de 17.7%). Un comportamiento contrario al observado en el mismo período entre 2007 y 2008, cuando el valor de las importaciones se expandió 23.8% y pasó de US\$15.293 millones a US\$18.932 millones.
- Las importaciones de materias primas y productos intermedios siguen siendo las más reducidas (28.3%) en los primeros seis meses de 2009, así como ocurrió en el primer trimestre de 2009 (ver Boletín de Comercio Exterior Colombiano de agosto de 2009). Mientras que en el primer semestre de 2008 su valor registró US\$8.482 millones, en el primero de 2009 sólo alcanzó US\$6.085 millones. Esto como resultado de la contracción de 8.4% año corrido en el valor de la producción industrial, que a su vez impulsó una caída de 26.3% en su demanda por importaciones de este tipo de bienes. Esto mismo ocurrió con las importaciones de bienes de capital para uso industrial, pues el valor de sus importaciones cayó 15.7% al pasar de US\$4.061 millones en el primer semestre de 2008 a US\$3.423 millones en el primero de 2009.

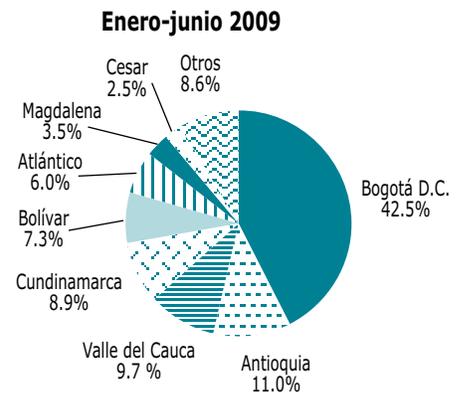
Importaciones (según clasificación Cuode) Enero-junio (2008-2009)

Descripción	Enero - junio			
	Valor CIF US\$ (millones)		Variación 2009/2008 (%)	Participación (%)
	2009	2008		
Total importaciones	15.574	18.932	-17.7	100.0
Bienes de consumo	3.028	3.483	-13.1	19.4
Bienes de consumo no duradero	1.482	1.511	-1.9	9.5
Bienes de consumo duradero	1.546	1.972	-21.6	9.9
Materias primas y productos intermedios	6.085	8.482	-28.3	39.1
Combustibles, lubricantes y conexos	497	871	-43.0	3.2
Materias primas y productos intermedios para la agricultura	575	806	-28.7	3.7
Materias primas y productos intermedios para la industria (excepto construcción)	5.014	6.804	-26.3	32.2
Bienes de capital y material de construcción	6.450	6.957	-7.3	41.4
Materiales de construcción	559	515	8.5	3.6
Bienes de capital para la agricultura	75	63	20.3	0.5
Bienes de capital para la industria	3.423	4.061	-15.7	22.0
Equipo de transporte	2.393	2.317	3.3	15.4
Bienes no clasificados	10	10	0.3	0.1
Partidas no correlacionadas	10	10	0.3	0.1

Fuentes: Banco de la República y cálculos Anif.

- Adicional a lo anterior, las importaciones de bienes de consumo también presentaron una contracción (13.1%), aunque 15.2 puntos porcentuales menos frente a la registrada por las materias primas y los productos intermedios. Esta reducción fue principalmente resultado de la baja en la demanda de bienes duraderos, específicamente de vehículos, pues el valor de sus importaciones cayó 28.4% y pasó de US\$1.009 millones en el primer semestre de 2008 a US\$723 millones en el primero de 2009.
- Bogotá D.C., seguido muy de lejos por Antioquia, Valle del Cauca y Cundinamarca, sigue siendo la región donde más se concentran las importaciones. En el primer semestre del año, Bogotá D.C. recibió importaciones por un valor de US\$6.622 millones equivalentes al 42.5% del valor total. A diferencia de los departamentos mencionados, fue en donde el valor de las importaciones cayó relativamente menos (1.5%) frente a Antioquia (23.5%), Valle del Cauca (31.9%) y Cundinamarca (32.9%).
- Según la clasificación CIIU Rev. 3, entre enero y junio de 2009 las importaciones colombianas, a nivel sectorial, estuvieron distribuidas así: agropecuario, ganadería caza y silvicultura (5.3%), pesca (0.0%), minero (0.3%), industrial (94.4%) y otros (0.0%). Sin lugar a dudas, la demanda industrial por importaciones fue el factor más determinante en el comportamiento agregado. Mientras que el valor de las importaciones industriales cayó 16.9% frente al registrado en el mismo período un año antes, el valor total de las importaciones retrocedió 17.7%. A pesar de esto, las importaciones del sector industrial no fueron las que presentaron la contracción más fuerte. El minero lo fue con una caída de 72.1% al pasar de US\$167 millones en el primer semestre de 2008 a US\$47 millones en el primero de 2009. El sector pesquero fue el único que presentó una expansión (8.9%), aunque esto influyó poco en el agregado, pues su participación al interior de éste fue mínima (0.0%).
- Específicamente a nivel industrial, las importaciones estuvieron concentradas en sustancias y productos químicos (19.3% del total de la industria), maquinaria y equipo (14.9%), vehículos (7.6%), metales básicos (6.8%), equipos y aparatos de televisión, radio y comunicaciones (6.1%) y alimentos y bebidas (5.6%), entre otros. Exceptuando las importaciones de otros tipos de equipo de transporte que se expandieron 38.5% y pasaron de US\$1.157 millones en el período enero-junio de 2008 a US\$1.603 millones en el mismo período de 2009, las de los demás sectores mencionados se contrajeron 20.6%, 8.4%, 35.7%, 29.3%, 30.4% y 16.5% respectivamente. Claramente

Importaciones según departamento de destino
(participación % en el total de importaciones)



Fuentes: Dian y cálculos Dane.

**Importaciones según CIIU Revisión 3
Enero-junio (2008-2009)**

Descripción	Enero - junio			
	Valor CIF US\$ (millones)		Variación (%)	Participación (%)
Descripción	2009	2008		
Total	15.574	18.932	-17.7	100.0
Sector agropecuario, ganadería, caza y silvicultura	821	1.056	-22.3	5.3
Pesca	1	1	8.9	0.0
Sector minero	47	167	-72.1	0.3
Sector industrial	14.696	17.694	-16.9	94.4
Productos alimenticios y bebidas	823	986	-16.5	5.3
Fabricación de productos de tabaco	5	11	-53.1	0.0
Fabricación de productos textiles	364	445	-18.2	2.3
Fabricación de prendas de vestir; preparado y teñido de pieles	88	89	-1.1	0.6
Curtido y preparado de cueros; calzado; artículos de viaje, maletas, bolsos de mano y similares; artículos de talabartería y guarnicionería	134	136	-1.6	0.9
Transformación de la madera y fabricación de productos de madera y de corcho, excepto muebles; fabricación de artículos de cestería y espartería	53	71	-26.3	0.3
Fabricación de papel, cartón y productos de papel y cartón	298	400	-25.4	1.9
Actividades de edición e impresión y de reproducción de grabaciones	74	87	-14.9	0.5
Coquización, fabricación de productos de la refinación del petróleo y combustible nuclear	499	777	-35.8	3.2
Fabricación de sustancias y productos químicos	2.830	3.565	-20.6	18.2
Fabricación de productos de caucho y plástico	566	623	-9.2	3.6
Fabricación de otros productos minerales no metálicos	175	203	-14.0	1.1
Fabricación de productos metalúrgicos básicos	1.003	1.419	-29.3	6.4
Fabricación de productos elaborados de metal, excepto maquinaria y equipo	271	290	-6.7	1.7
Fabricación de maquinaria y equipo n.c.p.	2.193	2.393	-8.4	14.1
Fabricación de maquinaria de oficina, contabilidad e informática	492	626	-21.4	3.2
Fabricación de maquinaria y aparatos eléctricos n.c.p.	524	609	-14.1	3.4
Fabricación de equipo y aparatos de radio, televisión y comunicaciones	897	1.288	-30.4	5.8
Fabricación de instrumentos médicos, ópticos y de precisión y fabricación de relojes	508	537	-5.3	3.3
Fabricación de vehículos automotores, remolques y semirremolques	1.114	1.733	-35.7	7.2
Fabricación de otros tipos de equipo de transporte n.c.p.	1.603	1.157	38.5	10.3
Fabricación de muebles; industrias manufactureras n.c.p.	181	208	-12.8	1.2
Reciclaje	2	38	-95.9	0.0
Suministro de electricidad, gas y agua	1	3	-51.8	0.0
Comercio al por mayor y al por menor	0	3	-93.9	0.0
Transporte almacenamiento y comunicaciones	0	0	0.0	0.0
Actividades inmobiliarias, empresariales y de alquiler	0	0	-90.0	0.0
Otras actividades de servicios comunitarios, sociales y personales	1	1	-17.8	0.0
Partidas no correlacionadas	7	7	-3.6	0.0

Fuentes: Dane y cálculos Anif.

las de los vehículos fueron las que registraron la contracción más alta al pasar US\$1.733 millones en el primer semestre de 2008 a US\$1.114 millones en el primero de 2009.

- En cuanto al origen de las importaciones, entre enero y junio de 2009, Estados Unidos siguió siendo el principal proveedor del país (29.0%). A pesar de esto, el valor de las importaciones desde este mercado cayó 21.1% frente al primer semestre de 2008 y pasó de US\$5.729 millones a US\$4.522 millones. Específicamente, esto fue resultado de una contracción de 4.4% en

Principales orígenes de las importaciones (Enero - junio de 2009)

Origen	Valor CIF US\$ (millones)		2009/2008 (%)	Variación participación (%)
	2009	2008		
Total	15.574	18.932	-17.7	100.0
Estados Unidos	4.522	5.729	-21.1	29.0
China	1.682	1.975	-14.8	10.8
Brasil	1.122	1.055	6.3	7.2
México	1.007	1.549	-35.0	6.5
Alemania	651	711	-8.4	4.2
Argentina	547	361	51.6	3.5
Francia	434	364	19.1	2.8
Japón	432	609	-29.1	2.8
Corea	355	455	-22.1	2.3
Ecuador	325	390	-16.6	2.1
Perú	308	358	-14.1	2.0
Resto de países	4.188	5.374	-22.1	26.9

Fuentes: Dian y cálculos Dane.

las importaciones de maquinaria y equipo que representaron el 19.7% y a una contracción de 30.8% en las de sustancias y productos químicos que representaron el 19.2%.

- China, Brasil y México fueron los proveedores secundarios más importantes del país, representando el 10.8%, 7.2% y 6.5% respectivamente. Sin embargo, las importaciones desde China y México presentaron una contracción de 14.8% y 35.0% respectivamente. Esto fue el resultado principalmente de una reducción en las importaciones de sistemas de comunicación desde estos países de 29.4% y 26.3%, respectivamente, y de una reducción en las de productos químicos de 11.4% y 30.1% entre el primer semestre de 2008 y el primero de 2009. Contrario a esto, las importaciones desde Brasil presentaron una expansión de 6.3%, debido principalmente a un incremento de 70.1% en las importaciones de otros equipos de transporte.

BALANZA COMERCIAL EN EL PRIMER SEMESTRE DE 2009

- Durante el primer semestre de 2009, el país presentó un empeoramiento relativo de su balanza comercial. A pesar de haber registrado un superávit de US\$742 millones, éste fue US\$573 millones menor frente al registrado un año antes (equivalente a una caída de 43.6%). Este resultado obedece al deterioro comercial de Colombia con Estados Unidos, el cual se reflejó en la caída del superávit comercial de US\$1.845 millones en el

primer trimestre de 2008 a US\$1.128 millones en el primero de 2009. Como se mencionó anteriormente, tanto las exportaciones como las importaciones desde y hacia Estados Unidos se redujeron en el primer semestre del año. Sin embargo, la caída en las exportaciones fue más alta, por lo que esto se reflejó en el deterioro comercial señalado.

**Balanza comercial nacional según países
Enero - junio (2008-2009)
(valor FOB US\$ millones)**

Países	2009	2008
Venezuela	2.409	2.136
Estados Unidos	1.128	1.845
Países Bajos	649	244
Ecuador	283	321
Reino Unido	261	289
Argentina	-450	-247
Alemania	-452	-315
México	-704	-1.193
Brasil	-843	-635
China	-1.270	-1.590

Fuentes: Dian y cálculos Dane.

- Contrario a lo anterior, la balanza comercial con Venezuela (segundo socio comercial del país) mejoró 12.8% y pasó de US\$2.136 millones a US\$2.409 millones entre enero y junio 2008-2009. Este resultado demuestra que, paradójicamente, el "triumfo" de la revolución bolivariana socialista en Venezuela, al dismantelar buena parte del aparato productivo, le ha significado a Colombia un auge de las exportaciones hacia dicho país. Es decir, una mejora comercial altamente significativa, reflejada en el comportamiento de la balanza comercial (ver *Informe Semanal* No. 992 de agosto de 2009).
- Por último, la Balanza Comercial Relativa (BCR) por sector CIIU Rev. 3 indica que el país fue netamente exportador de productos de la extracción de la minería (BCR igual 1.0), pesqueros (0.7), reciclados (0.6) y de confección (0.5). Por el contrario, netamente importador de aparatos de radio, televisión y comunicaciones (-0.9), de otros tipos de equipos de transporte (-0.9), instrumentos médicos, ópticos y relojes (-0.8) y vehículos (-0.8). En el agregado, la balanza comercial relativa de 0.0 señala que el mercado se encuentra equilibrado, aunque a nivel industrial tiende a ser importador pues su balanza comercial relativa registra -0.3.

**Balanza Comercial Relativa Total (CIU Rev.3)
Enero - junio (2008-2009)**

Sector	2009	2008
Total	0.0	0.0
Sector agropecuario, ganadería, caza y silvicultura	0.1	0.0
Pesca	0.7	0.7
Sector minero	1.0	1.0
Sector industrial	-0.3	-0.3
Productos alimenticios y bebidas	0.4	0.4
Fabricación de productos de tabaco	0.1	0.1
Fabricación de productos textiles	0.1	0.1
Fabricación de prendas de vestir; preparado y teñido de pieles	0.5	0.7
Curtido y preparado de cueros; calzado; artículos de viaje, maletas, bolsos de mano y similares; artículos de talabartería y guarnicionería	0.2	0.4
Transformación de la madera y fabricación de productos de madera y de corcho, excepto muebles		
Fabricación de artículos de cestería y espartería	-0.3	-0.3
Fabricación de papel, cartón y productos de papel y cartón	0.0	-0.2
Actividades de edición e impresión y de reproducción de grabaciones	0.2	0.2
Coquización, fabricación de productos de la refinación del petróleo y combustible nuclear	0.3	0.4
Fabricación de sustancias y productos químicos	-0.4	-0.5
Fabricación de productos de caucho y plástico	-0.3	-0.2
Fabricación de otros productos minerales no metálicos	0.2	0.2
Fabricación de productos metalúrgicos básicos	0.1	0.0
Fabricación de productos elaborados de metal, excepto maquinaria y equipo	-0.1	-0.2
Fabricación de maquinaria y equipo n.c.p.	-0.7	-0.8
Fabricación de maquinaria de oficina, contabilidad e informática	-1.0	-1.0
Fabricación de maquinaria y aparatos eléctricos n.c.p.	-0.4	-0.5
Fabricación de equipo y aparatos de radio, televisión y comunicaciones	-0.9	-1.0
Fabricación de instrumentos médicos, ópticos y de precisión y fabricación de relojes	-0.8	-0.9
Fabricación de vehículos automotores, remolques y semirremolques	-0.8	-0.8
Fabricación de otros tipos de equipo de transporte n.c.p.	-0.9	-0.8
Fabricación de muebles; industrias manufactureras n.c.p.	-0.1	0.1
Reciclaje	0.6	-0.3
Suministro de electricidad, gas y agua	0.9	0.8
Comercio al por mayor y al por menor	-0.5	-1.0
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	1.0	1.0
Actividades inmobiliarias, empresariales y de alquiler	-1.0	-1.0
Otras actividades de servicios comunitarios, sociales y personales	-0.1	-0.4
Partidas no correlacionadas	-0.3	-0.5

Fuentes: Dian-Dane y cálculos Anif.

- A nivel de destino, el siguiente cuadro señala que Colombia fue netamente exportador hacia países como Chipre (1.0), Portugal (0.9), Venezuela (0.8), Países Bajos (0.7) y Puerto Rico (0.7). Por el contrario, fue netamente importador de Austria (-1.0), Luxemburgo (-0.9), Eslovaquia (-0.9), Malta (-0.9) y Lituania (-0.8).

**Balanza Comercial Relativa según países
Enero-junio 2008-2009**

Países	2009	2008
Chipre	1.0	1.0
Portugal	0.9	0.8
Venezuela	0.8	0.7
Países Bajos	0.7	0.4
Puerto Rico	0.7	0.1
Lituania	-0.8	-0.8
Malta	-0.9	-0.7
Eslovaquia	-0.9	-0.3
Luxemburgo	-0.9	0.7
Austria	-1.0	-0.9

Fuentes: Dian-Dane y cálculos Anif.