

Maquinaria **y equipo de** uso general

- Actividad Pyme
- Indicadores de estructura sectorial
- Materias primas
- Precios
- Comercio exterior

MERCADOS **PYME** /2017 - 18

[illegible]

erales no metálicos • Imprentas y
• Alimentos • Cuero y calzado •
ia eléctrica y no eléctrica • Produ
cos • Productos metálicos • V
autopartes • vasos, papel y cart
productos minerales no metálico
tas y editoriales • Alimentos • Cu

Actividad Pyme

Según la Encuesta Anual Manufacturera (EAM) del año 2015, el sector de maquinaria y equipo de uso general estuvo conformado por 130 establecimientos, de los cuales 102 fueron Pymes (78.5% del total), 23 fueron microestablecimientos (17.7%) y 5 fueron empresas grandes (3.8%).

La producción bruta del sector fue de \$705.056 millones en 2015, donde \$352.551 millones (precios constantes de 2006) fue producido por las Pymes en 2015, representando el 50% de la producción bruta total del sector. Por su parte, las empresas de gran tamaño obtuvieron una producción bruta por valor de \$342.246 millones en 2015, lo que representó el 48.5% del total producido por el sector. Durante 2015, la participación de las Pymes en la producción creció y la de las empresas de mayor tamaño cayó, pues las Pymes aportaron el 44.1% a la producción bruta total, mientras que las empresas grandes contribuyeron con un 48.5% en ese año.

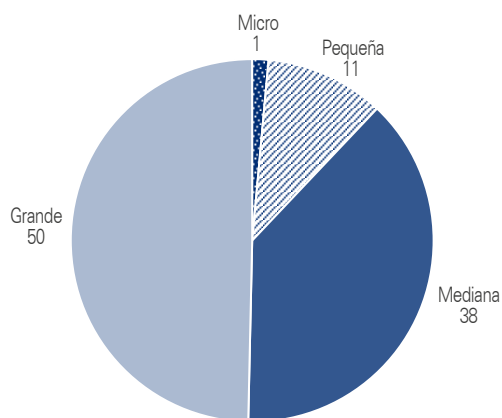
El valor agregado del sector fue de \$318.278 millones, donde las Pymes contribuyeron con el 48.9% del total del valor agregado en el sector

(\$155.618 millones) y el generado por las empresas grandes fue del 49.7% (\$158.068 millones) en 2015. Un año atrás, esta participación fue menor para las Pymes (46.9% del total del valor agregado producido en el sector) y mayor en las empresas grandes (51.3%).

Los principales productos dentro del valor de la producción de 2015 fueron: los grifos y llaves plásticas (21.1% del total de productos elaborados en el sector); los artículos de material plástico para servicios sanitarios (19.2%); y las bombas para líquidos con motor de eléctrico (7.4%). Cabe destacar que el resto de productos del sector tuvo una participación individual inferior al 4%.

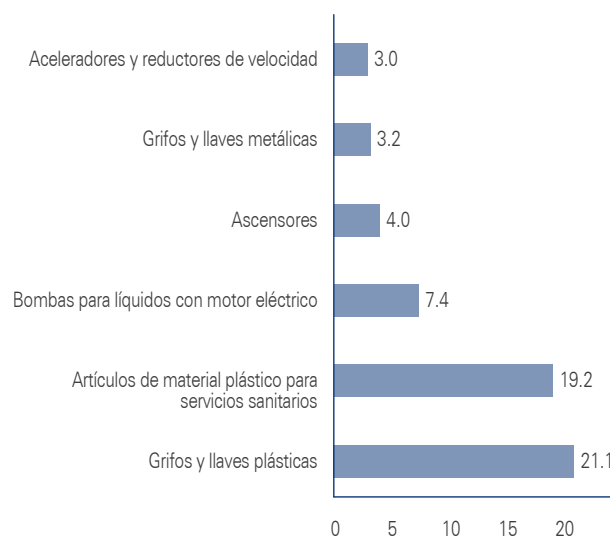
Con relación al personal ocupado, el sector contrató a 7.518 personas en 2015, de ellas las Pymes contrataron a 5.434 personas (vs. 4.954 en 2014) y las empresas de mayor tamaño a 1.923 trabajadores (vs. 2.162 un año atrás). Es decir, la contratación Pyme fue del 72.3% del total del personal empleado y la contratación de las empresas grandes fue del 25.6% en 2015.

Maquinaria y equipo de uso general
Distribución del valor agregado por tamaño de establecimiento
(%, 2015)



Fuente: cálculos Anif con base en EAM (2015)-Dane.

Maquinaria y equipo de uso general
Principales productos
(% del total, 2015)



Fuente: cálculos Anif con base en EAM (2015)-Dane.

Indicadores de estructura sectorial

• Competitividad industrial

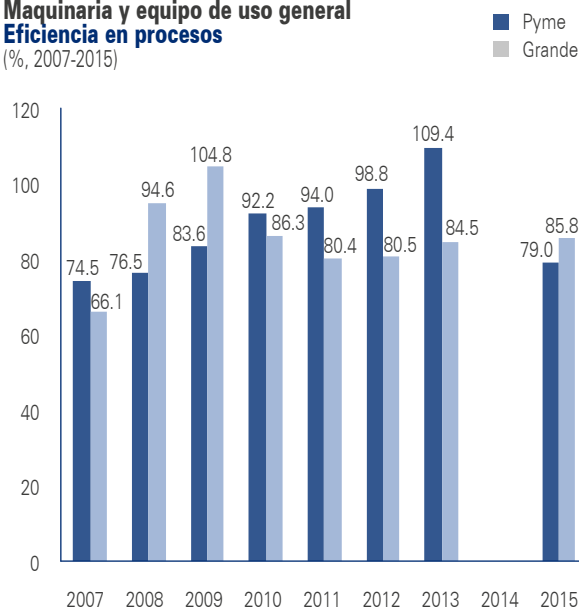
El contenido de valor agregado al interior del sector fue del 45.1% en 2015. Allí se destacaron las empresas grandes, pues estas representaron el 46.2% del contenido de valor agregado en 2015, mientras que en las Pymes este indicador fue del 44.1%. En cuanto a la eficiencia de procesos esta llegó al 82.3% en todo el sector, donde una vez más se destacaron las grandes empresas con el 85.8% en 2015, mientras que las Pymes registraron solo el 79.0%.

En cuanto a la productividad laboral del sector, esta se ubicó en \$42.3 millones (pesos constantes de 2006) en 2015. Allí, las grandes empresas tuvieron el mayor registro con \$82.2 millones, dejando a las Pymes en segundo lugar con \$28.6 millones. Por su parte, la competitividad del costo laboral fue de 1.5 para todo el sector, ello indica que por cada \$1.000 invertidos en el pago de costos laborales, el sector generó \$1.500 en valor agregado. Allí, una vez más sobresalieron las grandes empresas, pues su indicador de competitividad del costo laboral fue de 2.8, mientras que en las Pymes fue de tan solo 1.

La intensidad del capital en el sector fue de \$52.8 millones (pesos constantes de 2006) en 2015, lo cual representó una caída del -6.4% frente a los \$56.4 millones de 2014. Las Pymes registraron \$49.3 millones en activos por trabajador permanente en 2015, cifra inferior a los \$51.8 millones de 2014, lo cual implica una reducción del -4.8% anual. Asimismo, se registró una contracción de este indicador en las empresas grandes, el cual fue de \$62.4 millones en 2015 (vs. \$68.1 millones en 2014), lo que corresponde a una caída del -8.4% anual.

El índice de temporalidad tuvo un comportamiento creciente para el sector ubicándose en 2.3. Para las Pymes, dicha variable aumentó de 1.8 en 2014 a 2.1 en 2015. Es decir, por cada trabajador temporal había un poco más de dos trabajadores de carácter permanente. Para las empresas grandes, el índice de

Maquinaria y equipo de uso general
Eficiencia en procesos
(%, 2007-2015)



Fuente: cálculos Anif con base en EAM (2015)-Dane.

temporalidad se expandió en una mayor magnitud, pues registró 3.2 para 2015 y 0.7 en 2014. Así, se observa que las grandes empresas optaron por tener una mayor proporción de empleados permanentes contratados frente a los temporales.

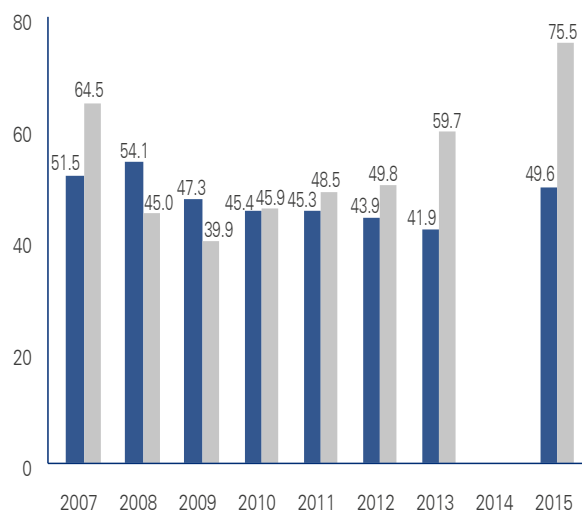
• Relaciones de costo

En el año 2015, la estructura de costos de los establecimientos del sector de maquinaria y equipo de uso general estuvo compuesta de la siguiente manera: i) los costos de las materias primas utilizadas representaron el 59.8% de las ventas; y ii) los costos laborales (salarios y prestaciones) pesaron un 27.2% de las ventas. Con ello, el costo total para los industriales del sector representó un 87% del total de las ventas en 2015.

En particular, la estructura de costos de los grandes establecimientos en 2015 se distribuyó así: i) los costos de las materias primas les representaron el 75.5% de sus ventas; y ii) los costos laborales pesaron el 18.7% en las ventas. Así, el costo total para las grandes empresas del sector representó un 94.2% del total de las ventas en 2015.

Por su parte, la estructura de costos de las Pymes estuvo compuesta de la siguiente manera:

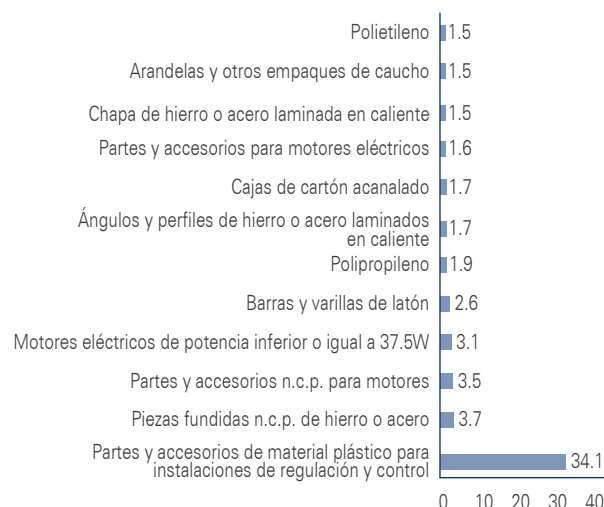
Maquinaria y equipo de uso general
Materias primas consumidas/Ingresos por ventas
 (% , 2007-2015)



Fuente: cálculos Anif con base en EAM (2003-2013)-Dane.

Nota: las cifras de 2013 son preliminares y están sujetas a cambios.

Maquinaria y equipo de uso general
Participación % de las principales materias primas en el consumo total de materias primas del sector
 (% , 2015)



Fuente: cálculos Anif con base en EAM (2015)-Dane.

i) costo de las materias primas, representando el 49.6% de sus ventas; y ii) costos laborales (salarios y prestaciones), pesando el 33% de las ventas. De esta manera, el costo total para Pymes del sector representó un 82.6% del total de las ventas en 2015.

El comportamiento del costo laboral unitario en el sector de maquinaria y equipo varió dependiendo del tamaño de las empresas. Es así como este indicador alcanzó el 32.7% del total producido en el segmento Pyme en 2015 (vs. el 22.6% en 2014), equivalente a un crecimiento de 10.1 puntos porcentuales. Para las empresas grandes, el costo unitario laboral cayó al 12.8% (vs. 21.7% en 2014), reduciéndose en -8.9 puntos porcentuales. Ello muestra que las firmas de mayor tamaño enfrentaron un costo laboral unitario menor en cerca de 20 puntos porcentuales.

Materias primas

El sector de fabricación de maquinaria se caracterizó por utilizar una reducida variedad de materias primas. En 2015, las principales materias primas utilizadas fueron: i) partes y accesorios de material plástico

para instalaciones de regulación y control (34.1% del total de materias primas utilizadas); ii) piezas fundidas n.c.p. de hierro o acero (3.7%); iii) partes y accesorios n.c.p. para motores (3.5%); y iv) motores eléctricos de potencia inferior o igual a 37.5W (3.1%). Las demás materias primas tuvieron una participación individual inferior al 3% del total y agruparon el 55.6% del total de las materias primas del sector.

En cuanto a las materias primas importadas, su participación llegó al 9.8% del total en 2015. Así, para las Pymes del sector en 2015, la participación de materias primas importadas fue del 10.9% dentro del total de insumos utilizados, mientras que, para las grandes empresas la materia prima importada representó el 28.8% del total de los insumos requeridos en 2015.

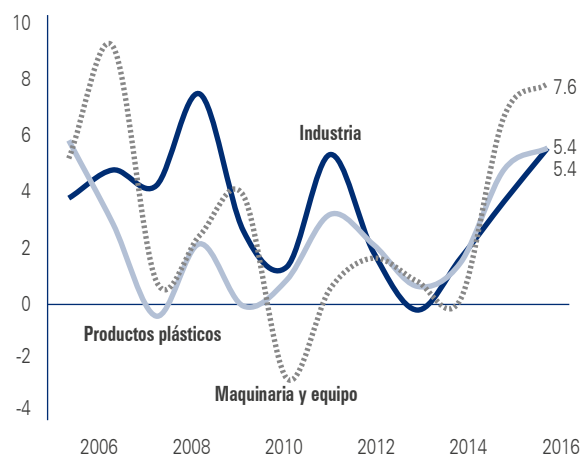
Precios

Los precios finales del sector crecieron a una tasa del 7.6% anual en 2016, cifra mayor al 6.5% de 2015. Dicha aceleración en los precios fue atípica, pues fue notoriamente superior al promedio de los últimos cinco años para el sector (3.3%). Asimismo,

Maquinaria y equipo de uso general

Precios del producto final vs. precios de la principal materia prima

(Variación % promedio anual)



Fuente: cálculos Anif con base en Dane.
Nota: corresponde al IPP de producidos y consumidos.

esta variación estuvo por encima del promedio industrial del 5.4% en el último año analizado.

El anterior crecimiento atípico pudo haber estado relacionado con la variación del precio de los productos plásticos, insumo de la principal materia prima del sector (partes y accesorios de material plástico para instalaciones), allí se evidenció un crecimiento del 5.4% anual en 2016, el cual fue inusualmente alto respecto al 2.8% promedio de los últimos cinco años.

Comercio exterior

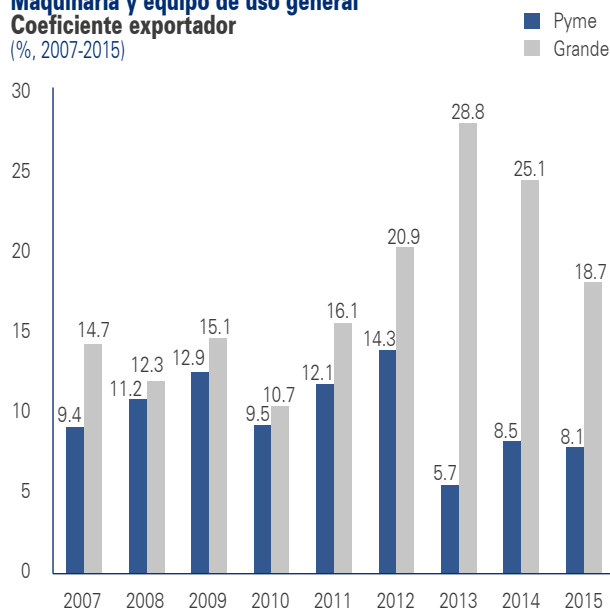
• Coeficiente exportador

Las empresas del sector de maquinaria y equipo de uso general disminuyeron sus ventas en el exterior como proporción de su producción en el año 2015, lo cual se reflejó en su grado de apertura exportadora del 7.4% (vs. el 7.7% en 2014). Para las Pymes, la apertura exportadora fue del 8.1% de su producción en 2015 (vs. el 8.5% en 2014). Del mismo modo, en las empresas grandes se presentó una caída en esta variable, la cual descendió hacia el 18.7% en 2015 (vs. 25.1% un año atrás).

Maquinaria y equipo de uso general

Coeficiente exportador

(%, 2007-2015)



Fuente: cálculos Anif con base en EAM (2015)-Dane.

• Destino de las exportaciones

En el acumulado en doce meses a julio de 2017, las exportaciones del sector sumaron US\$90.5 millones, lo cual evidenció una expansión del 4.9% con respecto al mismo período de 2016, cuando se vendieron en el exterior US\$86.3 millones. De esta manera, se pone fin a la tendencia decreciente observada en lo corrido del año, donde las exportaciones se habían contraído a tasas del -13%.

En este orden de ideas, los principales destinos exportadores del sector en julio de 2017 (acumulado en doce meses) estuvieron representados por: i) Estados Unidos, concentrando un 19.2% de las ventas externas (vs. 22.3% un año atrás); ii) Ecuador (15.7% vs. 17.6%); y iii) México (7.6% vs. 7.4%).

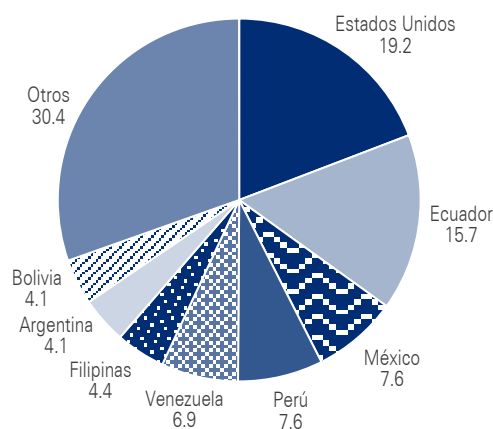
• Origen de las importaciones

El sector de máquinas y equipo de uso general es uno de los sectores (junto con los de vehículos y autopartes, químicos básicos, farmacéuticos y medicamentos) con mayores niveles de importación registrados en el acumulado en

doce meses a julio de 2017. En particular, las importaciones del sector fueron de US\$1.307 millones, lo cual implica una variación del 2% frente a las compras en el exterior registradas un año atrás (US\$1.281 millones).

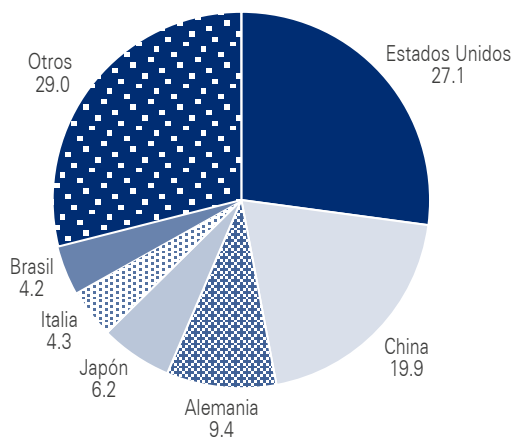
Así, los principales proveedores del sector en julio de 2017 (acumulado en doce meses) estuvieron representados por: i) Estados Unidos, concentrando un 27.1% del total de importaciones del sector (vs. 30.2% un año atrás); ii) China (19.9% vs. 20.1%); y iii) Alemania (9.4% vs. 7.6%).

Maquinaria y equipo de uso general
Principales destinos de las exportaciones colombianas
 (% , acumulado en doce meses a julio de 2017)



Fuente: cálculos Anif con base en Dane.

Maquinaria y equipo de uso general
Principales orígenes de las importaciones colombianas
 (% , acumulado en doce meses a julio de 2017)



Fuente: cálculos Anif con base en Dane.

Maquinaria y equipo de uso general

Indicadores de estructura sectorial

	Año	Micro	Pequeña	Mediana	Pyme	Grande	Total
Competitividad del costo laboral (\$ miles de 2006)	2000	3.8	3.0	3.7	3.5	3.5	3.5
	2001	4.2	2.6	3.4	3.0	5.1	4.2
	2002	2.9	2.4	3.9	3.2	3.9	3.5
	2003	2.3	2.2	3.6	2.9	3.5	3.2
	2004	3.0	2.6	3.5	3.2	4.9	3.9
	2005	2.2	2.5	3.0	2.8	2.9	2.8
	2006	1.7	2.1	3.1	2.8	2.7	2.7
	2007	2.4	2.4	2.7	2.6	3.8	2.7
	2008	2.5	3.0	2.6	2.7	4.2	2.8
	2009	2.1	2.1	1.9	2.0	2.8	2.2
	2010	2.3	2.2	2.1	2.1	2.7	2.3
	2011	2.2	1.6	1.8	1.7	2.2	1.9
	2012	1.8	1.9	1.7	1.8	2.2	1.9
	2013	2.1	1.5	2.0	1.8	2.8	2.2
	2014						
	2015	1.4	1.0	1.0	1.0	2.8	1.5
Productividad laboral (\$ miles de 2006)	2000	23.735	28.168	50.250	41.225	34.323	38.750
	2001	23.346	26.979	40.073	31.887	62.228	47.529
	2002	20.697	27.058	54.038	40.586	44.924	41.763
	2003	15.994	26.139	58.005	40.422	47.712	42.692
	2004	21.806	31.318	49.077	42.529	64.559	51.174
	2005	21.168	31.309	54.900	43.615	46.049	44.141
	2006	17.103	25.521	57.780	43.436	44.974	43.560
	2007	25.161	30.844	36.290	34.338	49.112	35.265
	2008	27.395	37.673	34.808	35.848	39.296	35.991
	2009	26.476	33.674	36.401	35.645	53.908	40.929
	2010	28.574	37.317	39.116	38.618	48.915	41.956
	2011	34.956	30.976	42.997	39.201	55.348	42.825
	2012	28.690	38.195	43.272	41.846	58.435	47.638
	2013	35.563	28.810	52.912	45.987	85.799	57.500
	2014	26.043	24.155	31.157	29.389	73.617	42.556
	2015	28.510	23.560	30.460	28.638	82.199	42.335
Costo unitario laboral (%)	2000	13.9	24.3	22.7	23.2	14.6	20.0
	2001	11.8	25.8	19.3	22.7	13.4	16.2
	2002	15.3	24.1	17.0	19.6	12.4	15.8
	2003	16.2	24.1	17.3	19.9	12.3	15.9
	2004	11.1	21.8	16.9	18.3	10.1	13.7
	2005	12.4	20.7	16.9	18.2	18.2	18.1
	2006	16.1	20.7	15.0	16.6	17.4	16.9
	2007	22.0	19.2	15.2	16.4	10.4	15.8
	2008	21.2	16.0	15.8	15.9	11.7	15.5
	2009	16.4	22.9	23.2	23.1	18.5	21.4
	2010	14.6	22.1	23.2	22.9	16.9	20.4
	2011	17.1	23.6	23.3	23.4	17.0	21.3
	2012	21.3	22.9	25.1	24.5	17.2	21.8
	2013	17.9	29.7	23.4	24.6	14.1	19.6
	2014	17.4	25.1	21.3	22.6	21.7	22.1
	2015	24.7	31.5	33.0	32.7	12.8	22.9
Índice de temporalidad	2000	1.7	3.6	4.5	4.1	1.5	2.9
	2001	2.0	3.2	4.4	3.5	2.6	2.9
	2002	1.9	3.6	3.3	3.4	2.4	2.9
	2003	0.9	2.5	2.7	2.6	2.9	2.6
	2004	0.9	2.5	1.7	2.0	1.3	1.6
	2005	0.9	2.7	1.6	2.0	2.3	2.1
	2006	0.8	3.4	1.4	2.0	2.4	2.1
	2007	1.4	3.9	1.3	1.8	2.4	1.8
	2008	1.5	2.5	1.2	1.5	0.9	1.5
	2009	2.8	2.4	1.6	1.7	2.3	1.9
	2010	3.5	2.5	1.4	1.7	1.5	1.6
	2011	2.8	3.0	1.4	1.7	1.4	1.7
	2012	2.7	2.7	1.6	1.9	1.6	1.8
	2013	1.8	2.7	1.9	2.1	3.7	2.5
	2014	2.4	2.5	1.4	1.8	0.7	1.2
	2015	3.9	3.4	1.8	2.1	3.2	2.3

*Los espacios en blanco significan que no había información para calcular el indicador.

	Año	Micro	Pequeña	Mediana	Pyme	Grande	Total
Intensidad del capital (\$ miles de 2006)	2000	40.744	28.814	52.983	43.106	66.478	49.598
	2001	32.869	35.988	44.202	39.067	71.159	55.707
	2002	30.792	36.478	46.863	41.685	57.589	48.173
	2003	29.009	34.305	41.979	37.745	80.546	54.700
	2004	40.179	33.268	32.905	33.038	58.261	43.484
	2005	24.789	33.298	41.535	37.595	59.234	45.487
	2006	27.705	25.948	44.101	36.029	60.154	44.921
	2007	33.248	30.347	38.530	35.598	65.032	37.726
	2008	36.987	28.890	39.562	35.689	30.927	35.248
	2009	47.541	29.608	41.631	38.300	54.709	43.403
	2010	35.478	31.738	42.577	39.578	40.802	39.914
	2011	36.188	34.766	41.204	39.171	52.995	42.287
	2012	39.234	38.342	44.818	42.999	56.659	47.882
	2013	41.833	21.227	61.773	50.123	66.688	54.816
	2014	41.126	18.827	63.220	51.812	68.140	56.398
	2015	52.964	25.347	57.955	49.344	62.403	52.762
Eficiencia en procesos (%)	2000	71.7	137.8	194.5	174.4	68.2	123.3
	2001	70.7	134.3	124.5	129.5	133.4	130.3
	2002	74.1	119.2	175.1	151.5	88.3	112.2
	2003	58.6	112.8	156.4	137.5	74.4	98.6
	2004	47.7	130.0	136.6	134.7	94.9	109.5
	2005	37.0	101.2	100.7	100.9	105.1	101.0
	2006	38.1	78.0	86.9	84.4	91.5	86.3
	2007	115.9	88.3	69.3	74.5	66.1	73.8
	2008	111.1	91.9	69.3	76.5	94.6	78.5
	2009	84.7	95.6	80.0	83.6	104.8	90.8
	2010	90.0	95.1	91.1	92.2	86.3	89.7
	2011	79.6	85.2	97.3	94.0	80.4	89.2
	2012	75.4	96.6	99.7	98.8	80.5	91.8
	2013	75.0	103.3	110.8	109.4	84.5	96.3
	2014						
	2015	81.0	72.2	81.2	79.0	85.8	82.3
Contenido de valor agregado (%)	2000	41.8	58.0	66.0	63.6	40.5	55.2
	2001	41.4	57.3	55.5	56.4	57.2	56.6
	2002	42.6	54.4	63.6	60.2	46.9	52.9
	2003	36.9	53.0	61.0	57.9	42.7	49.7
	2004	32.3	56.5	57.7	57.4	48.7	52.3
	2005	27.0	50.3	50.2	50.2	51.2	50.3
	2006	27.6	43.8	46.5	45.8	47.8	46.3
	2007	53.7	46.9	40.9	42.7	39.8	42.5
	2008	52.6	47.9	40.9	43.3	48.6	44.0
	2009	35.0	48.9	44.4	45.5	51.2	47.6
	2010	34.0	48.8	47.7	48.0	46.3	47.3
	2011	44.3	46.0	49.3	48.4	44.6	47.2
	2012	43.0	49.1	49.9	49.7	44.6	47.7
	2013	42.9	50.8	52.6	52.2	45.8	49.0
	2014	35.1	41.6	43.1	42.8	37.5	40.2
	2015	44.7	41.9	44.8	44.1	46.2	45.1
Valor de las materias primas compradas/Ingresos por ventas (%)	2000	48.0	33.3	39.7	37.3	53.3	43.5
	2001	51.5	40.0	43.0	41.4	44.9	43.9
	2002	51.2	42.2	49.4	46.0	48.0	47.3
	2003	52.8	45.2	49.9	47.9	54.9	51.8
	2004	50.8	40.9	57.4	51.8	52.5	52.2
	2005	63.2	49.7	55.4	53.2	44.4	49.6
	2006	21.2	51.9	62.1	58.9	52.2	55.6
	2007	32.7	45.1	54.1	51.5	64.5	52.7
	2008	43.5	47.1	57.8	54.1	45.0	53.1
	2009	49.1	42.6	48.8	47.3	39.9	44.6
	2010	43.4	44.3	45.7	45.4	45.9	45.5
	2011	47.7	44.6	45.5	45.3	48.5	46.3
	2012	49.1	43.1	44.2	43.9	49.8	46.1
	2013	44.9	39.6	42.5	41.9	59.7	49.5
	2014						
	2015	45.9	49.1	49.8	49.6	75.5	59.8

*Los espacios en blanco significan que no había información para calcular el indicador.

	Año	Micro	Pequeña	Mediana	Pyme	Grande	Total
Costo laboral/ Ingresos por ventas (%)	2000	14.4	25.3	30.9	28.9	15.8	23.6
	2001	12.6	27.0	22.0	24.7	16.4	19.0
	2002	15.5	24.8	26.0	25.5	12.9	17.9
	2003	16.0	26.1	21.4	23.4	12.7	17.4
	2004	11.3	23.3	24.1	23.8	10.3	15.4
	2005	12.2	22.5	22.2	22.3	18.7	20.6
	2006	15.8	21.9	19.3	20.1	18.1	19.3
	2007	21.8	19.3	15.2	16.4	10.8	15.8
	2008	21.9	16.1	16.0	16.1	11.8	15.7
	2009	23.4	22.9	22.9	22.9	18.4	21.3
	2010	20.2	22.2	23.2	22.9	17.1	20.5
	2011	16.9	23.5	23.4	23.4	17.2	21.4
	2012	21.3	23.0	24.9	24.4	17.6	21.8
	2013	17.5	28.2	23.6	24.5	17.2	21.3
	2014	31.0	29.2	32.0	31.4	16.4	24.0
	2015	24.7	31.8	33.4	33.0	18.7	27.2
Materia prima importada/ Materia prima total (%)	2000	8.1	17.3	25.9	23.1	29.3	25.4
	2001	21.9	12.2	29.8	20.6	17.5	18.6
	2002	41.0	31.2	32.8	32.1	28.9	30.5
	2003	55.4	25.5	27.5	26.7	37.9	33.7
	2004	6.2	11.0	28.3	23.7	15.1	18.2
	2005	0.0	7.5	9.2	8.6	6.8	7.7
	2006	0.0	27.1	1.3	8.4	4.9	7.0
	2007	0.0	5.6	25.5	20.4	18.8	20.1
	2008	0.0	16.5	32.8	27.9	45.4	29.0
	2009						
	2010	0.2	8.0	18.3	15.7	16.3	15.7
	2011	0.2	8.4	25.8	23.6	28.9	25.3
	2012	3.2	5.5	17.3	14.0	25.9	18.1
	2013	10.4	3.6	14.0	7.4	24.0	8.8
	2014						
	2015		8.3	14.8	10.9	28.8	9.8
Apertura exportadora (%)	2000	11.1	14.8	10.8	12.0	26.1	16.8
	2001	14.4	10.5	32.8	21.2	19.2	19.7
	2002	17.2	12.8	22.3	18.8	13.6	16.0
	2003	37.0	10.8	26.8	20.5	15.1	17.9
	2004	1.2	9.6	8.1	8.6	17.9	13.6
	2005	1.1	4.2	9.5	7.7	5.8	6.9
	2006	48.6	5.3	8.8	7.8	6.1	7.7
	2007	1.6	7.3	10.3	9.4	14.7	9.9
	2008	6.6	8.3	12.7	11.2	12.3	11.2
	2009	7.2	8.4	14.4	12.9	15.1	13.7
	2010	6.5	4.2	11.3	9.5	10.7	10.0
	2011	3.2	10.7	13.1	12.1	16.1	13.0
	2012	6.5	9.9	15.4	14.3	20.9	16.5
	2013	2.5	3.7	9.2	5.7	28.8	6.1
	2014		4.6	14.4	8.5	25.1	7.7
	2015	1.3	5.9	11.5	8.1	18.7	7.4
Sensibilidad a las condiciones externas	2000	0.3	0.4	0.7	0.6	0.6	0.6
	2001	0.7	0.4	0.3	0.4	0.3	0.4
	2002	1.2	1.0	0.5	0.6	1.0	0.8
	2003	0.8	1.0	0.4	0.5	1.3	0.9
	2004	2.6	0.4	1.4	1.1	0.4	0.6
	2005		0.8	0.4	0.5	0.5	0.5
	2006		2.5	0.1	0.5	0.4	0.4
	2007		0.3	1.4	1.1	0.8	1.1
	2008		0.9	1.5	1.3	1.6	1.4
	2009	0.6	0.5	0.7	0.6	0.6	0.6
	2010	0.1	0.8	0.7	0.8	0.7	0.7
	2011		1.0	0.6	0.8	0.6	0.7
	2012		1.0	0.5	0.6	0.2	0.4
	2013		1.1				
	2014						
	2015						

*Los espacios en blanco significan que no había información para calcular el indicador.

	Año	Micro	Pequeña	Mediana	Pyme	Grande	Total
Número de establecimientos	2000	20	45	12	57	8	85
	2001	19	43	10	53	10	82
	2002	20	41	12	53	8	81
	2003	15	50	10	60	8	83
	2004	12	46	15	61	8	81
	2005	10	51	13	64	7	81
	2006	11	51	16	67	7	85
	2007	26	54	19	73	3	102
	2008	34	53	18	71	4	109
	2009	44	84	74	158	8	210
	2010	50	87	75	162	8	220
	2011	49	166	81	247	10	306
	2012	45	135	72	207	10	262
	2013	26	61	35	96	6	128
	2014	25	56	37	93	6	217
	2015	23	62	40	102	5	130
Producción bruta (\$ millones constantes de 2006)	2000	5.624	44.092	99.860	143.952	76.680	226.256
	2001	6.153	42.042	38.703	80.745	185.109	272.006
	2002	6.515	50.533		137.244	158.157	301.916
	2003	4.808	64.079	100.397	164.476	185.099	354.383
	2004	5.556	54.334	142.763	197.097	251.718	454.370
	2005	5.355	71.879	137.785	209.664	133.798	348.817
	2006	4.669	69.028	183.967	252.995	154.393	412.058
	2007	7.967	70.236	197.728	267.964	187.604	463.536
	2008	12.126	70.362	175.155	245.518	179.783	437.427
	2009	21.423	180.821	560.988	741.809	439.563	1.197.712
	2010	27.497	209.944	588.201	798.145	568.518	1.386.391
	2011	25.467	258.367	724.570	982.937	461.842	1.470.246
	2012	24.433	265.218	678.612	943.830	549.234	1.517.497
	2013	14.849	80.736	355.497	436.233	403.588	854.670
	2014	7.995	73.880	266.357	340.236	424.148	772.380
	2015	10.259	80.654	271.897	352.551	342.246	705.056
Valor agregado (\$ millones constantes de 2006)	2000	2.967	32.281	83.315	115.596	39.266	157.828
	2001	3.035	28.705	25.567	54.272	126.012	183.319
	2002	2.898	28.708	57.659	86.367	77.495	166.759
	2003	1.791	34.269	61.775	96.044	79.680	177.515
	2004	1.832	31.349	84.118	115.466	125.115	242.413
	2005	1.482	37.008	70.766	107.773	70.179	179.434
	2006	1.283	30.140	85.226	115.366	73.532	190.181
	2007	1.277	36.727	83.730	120.456	74.869	196.603
	2008	1.383	39.912	84.472	124.384	78.785	204.552
	2009	7.493	88.360	249.308	337.668	224.903	570.063
	2010	9.344	102.360	280.423	382.782	263.357	655.483
	2011	11.291	118.825	357.388	476.212	205.838	693.342
	2012	10.501	130.284	338.737	469.021	245.019	724.540
	2013	6.366	41.026	186.884	227.910	184.898	419.173
	2014	2.808	30.749	114.689	145.595	159.159	310.275
	2015	4.590	33.809	121.810	155.618	158.069	318.278
Personal ocupado	2000	125	1.146	1.658	2.804	1.144	4.073
	2001	130	1.064	638	1.702	2.025	3.857
	2002	140	1.061	1.067	2.128	1.725	3.993
	2003	112	1.311	1.065	2.376	1.670	4.158
	2004	84	1.001	1.714	2.715	1.938	4.737
	2005	70	1.182	1.289	2.471	1.524	4.065
	2006	75	1.181	1.475	2.656	1.635	4.366
	2007	70	1.136	1.614	2.750	1.710	4.530
	2008	73	1.183	1.587	2.770	1.987	4.830
	2009	283	2.624	6.849	9.473	4.172	13.928
	2010	327	2.743	7.169	9.912	5.384	15.623
	2011	323	3.836	8.312	12.148	3.719	16.190
	2012	366	3.411	7.828	11.239	4.193	15.798
	2013	179	1.424	3.532	4.956	2.155	7.290
	2014	175	1.273	3.681	4.954	2.162	7.291
	2015	161	1.435	3.999	5.434	1.923	7.518

Fuente: cálculos Anif con base en EAM (2000-2015)-Dane.

Nota: las cifras de 2009 a 2015 son preliminares y están sujetas a cambios.

- Actividad Pyme
- Indicadores de estructura sectorial
- Materias primas
- Precios
- Comercio exterior

- Actividad Pyme
- Indicadores de estructura sectorial
- Materias primas
- Precios
- Comercio exterior

MERCADOS **PYME**

MERCADOS **PYME** /2017 - 18

papel y cartón • Otros productos minerales no metálicos • Imprentas y editoriales • Alimentos • Cuero y calzado • Maquinaria eléctrica y no eléctrica • Productos químicos • Productos metálicos • Vehículos y autopartes • Muebles • Confecciones • Plásticos • Envases, papel y cartón • Otros productos minerales no metálicos • Imprentas y editoriales • Alimentos • Cuero y calzado • Maquinaria eléctrica y no eléctrica • Productos químicos • Productos metálicos • Vehículos y autopartes • Muebles • Confecciones • Plásticos • Envases, papel y cartón • Otros productos minerales no metálicos • Imprentas y editoriales • Alimentos • Cuero y calzado • Maquinaria eléctrica y no eléctrica • Productos químicos • Productos metálicos • Vehículos y autopartes • Muebles • Confecciones • Plásticos • Envases, papel y cartón • Otros productos minerales no metálicos • Imprentas y editoriales • Alimentos • Cuero y calzado • Maquinaria eléctrica y no eléctrica • Productos químicos • Productos metálicos • Vehículos y autopartes • Muebles • Confecciones • Plásticos • Envases, papel y cartón • Otros productos minerales no metálicos • Imprentas y editoriales • Alimentos • Cuero y calzado • Maquinaria eléctrica y no eléctrica • Productos

• Vidrios • Correcciones • Plásticos • Envases, papel y cartón • Otros productos minerales no metálicos • Imprentas y editoriales • Alimentos • Cuero y calzado • **Maquinaria eléctrica y no eléctrica** • Productos químicos • Productos metálicos • Ve-

Actividad Pyme

Según la Encuesta Anual Manufacturera (EAM) del año 2015, el sector de aparatos y suministros eléctricos contó con 113 establecimientos, de los cuales 84 fueron Pymes (74.3% del total), 16 fueron microestablecimientos (14.2%) y 13 fueron empresas grandes (11.5%).

La producción bruta fue del sector fue de \$906.522 millones (pesos constantes de 2006) en 2015, donde \$219.699 millones fueron aportados por las Pymes, representando el 24.2% de la producción bruta total del sector en 2015. Por su parte, las empresas grandes obtuvieron una producción bruta de \$679.742 millones, lo que representó el 75% del total producido. En comparación con 2014, las Pymes no alteraron en gran magnitud su participación en el total de la producción, ya que un año atrás los empresarios de este segmento empresarial aportaron el 24.6% a la producción bruta de todo el sector, mientras que las empresas grandes aportaron el 74.6%.

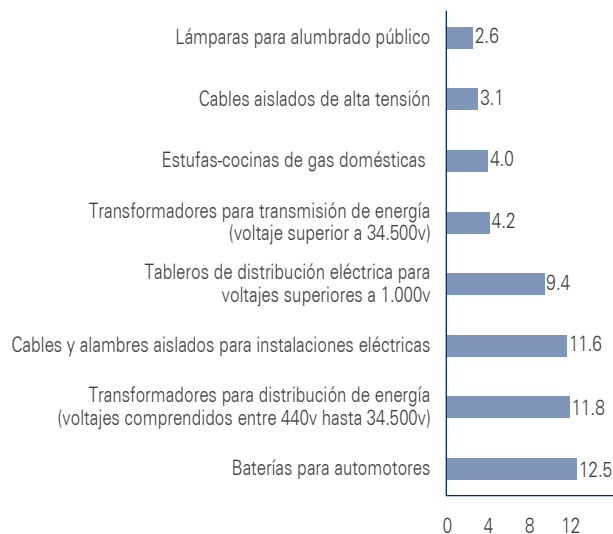
El valor agregado del sector fue de \$255.218 millones (pesos constantes de 2006) en 2015 (vs. \$361.820 millones en 2014), de los cuales las Pymes aportaron \$72.789 millones en 2015 (vs. \$75.468 millones un año atrás), mientras que los grandes empresarios contribuyeron con \$178.514 millones en 2015 (vs. \$283.097 millones un año atrás). En cuanto a la participación de las Pymes en la producción de valor agregado, esta aumentó en 2015, ya que registró el 28.5% de la generación de valor agregado del sector (vs. 20.9% un año atrás), mientras que las empresas de mayor tamaño vieron disminuida su participación con registros del 69.9% en 2015 (vs. 78.2% en 2014).

En cuanto a los principales productos dentro del valor de la producción en 2015, estos fueron: baterías para automotores (12.5% del total de productos); transformadores para distribución de energía (11.8%); y cables y alambres aislados para instalaciones eléctricas (11.6%). Cabe destacar que el resto de productos ha tenido participaciones inferiores al 10%.

Por su parte, el sector de aparatos y suministros eléctricos empleó a 12.375 personas, de las cuales 3.684 fueron contratadas por el segmento Pyme, mientras que 8.616 fueron empleadas por

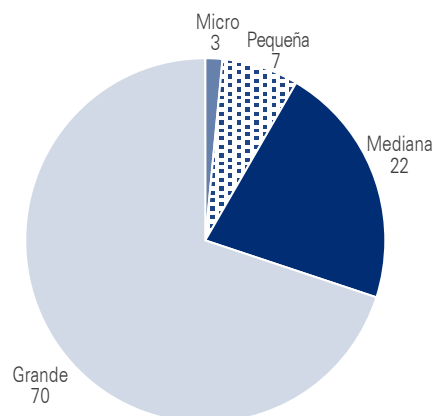
las grandes empresas. Así, la participación fue del 69.6% para las grandes empresas, cifra mayor en 39.9 puntos porcentuales al porcentaje que aportaron las Pymes (29.8%).

Aparatos y suministros eléctricos Principales productos (% del total, 2015)



Fuente: cálculos Anif con base en EAM (2015)-Dane.

Aparatos y suministros eléctricos Distribución del valor agregado por tamaño de establecimiento (%, 2015)



Fuente: cálculos Anif con base en EAM (2015)-Dane.

Indicadores de estructura sectorial

• Competitividad industrial

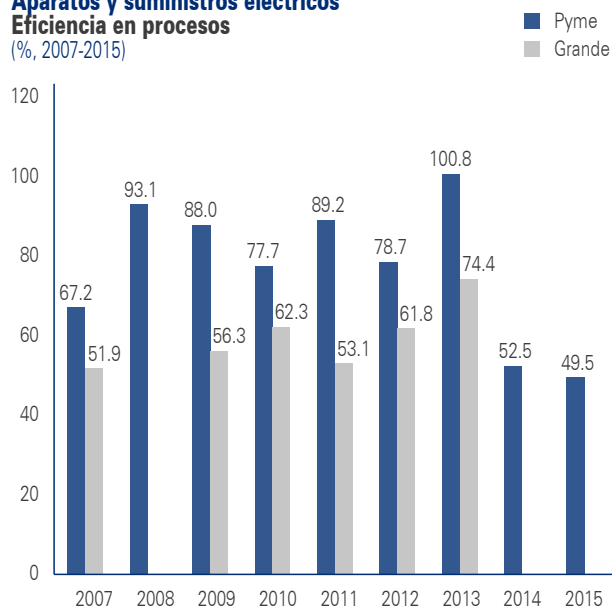
El contenido de valor agregado al interior del sector fue del 28.2% en 2015 (vs. 40.7% en 2014). Allí se destacaron las Pymes, pues estas representaron el 33.1% del contenido de valor agregado en 2015 (vs. 34.4% en 2014), mientras que en las grandes empresas este indicador fue del 26.3% (vs. 42.6% en 2014). En cuanto a la eficiencia de procesos, esta presentó anomalías en los datos de 2014-2015, lo que imposibilita su análisis.

En cuanto a la productividad laboral del sector, esta se ubicó en \$20.6 millones (pesos constantes de 2006) en 2015. Allí las grandes empresas tuvieron el mayor registro con \$20.7 millones, dejando a las Pymes en segundo lugar con \$19.8 millones.

La intensidad del capital mostró un comportamiento decreciente en el sector, pues este indicador se situó en \$84.5 millones (pesos constantes de 2006) en 2015 (vs. \$89.5 millones en 2014). Esta tendencia decreciente la impusieron las empresas grandes, donde la intensidad del capital fue de \$99.2 millones (pesos constantes de 2006) en 2015 (vs. \$113.5 millones en 2014), representando una contracción del -12.6% anual. Por su parte las Pymes registraron \$51 millones (pesos constantes de 2006) en activos por trabajador permanente en 2015 (vs. \$45.1 millones en 2014), lo cual implica una variación del 12.9% anual.

El índice de temporalidad aumento para las Pymes, con valores de 1.9 en 2015 (vs. 1.7 en 2014). Dicho nivel indica que por cada trabajador temporal había más de un trabajador permanente. Por su parte, las empresas grandes evidenciaron un comportamiento decreciente, pues el índice se ubicó en 0.9 en 2015, cayendo ligeramente del 1 registrado en 2014. Con ello se puede concluir que, contrario a lo observado en el caso de las Pymes, las grandes firmas tuvieron una proporción mayor de trabajadores temporales con relación a los permanentes.

Aparatos y suministros eléctricos
Eficiencia en procesos
(%, 2007-2015)



Fuente: cálculos Anif con base en EAM (2015)-Dane.

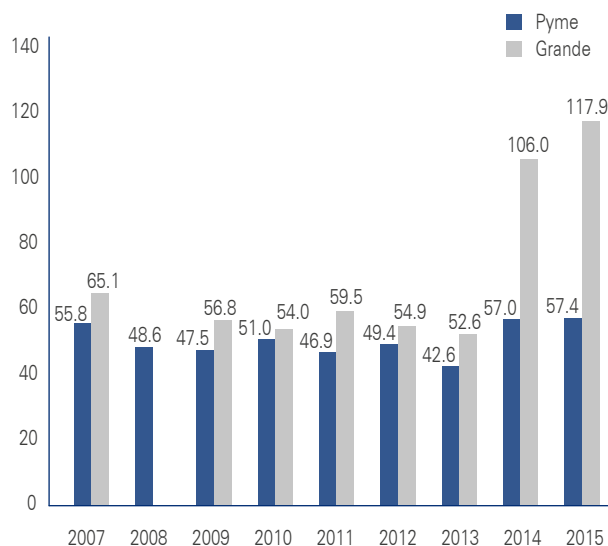
• Relaciones de costo

En el año 2015, la estructura de costos de los establecimientos del sector de aparatos y suministros eléctricos estuvo compuesta de la siguiente manera: i) los costos de las materias primas utilizadas representaron el 102.7% de las ventas (vs. 93.6% en 2014); y ii) los costos laborales (salarios y prestaciones) pesaron un 30.1% de las ventas (vs. 29.4%). Con ello, el costo total para los industriales del sector representó un 132.8% del total de las ventas en 2015, aumentando frente al 123% observado en 2014.

En particular, la estructura de costos de los grandes establecimientos en 2015 se distribuyó así: i) los costos de las materias primas les representaron el 117.9% de sus ventas (vs. 106% en 2014); y ii) los costos laborales les pesaron el 29.1% de las ventas (vs. 27.1%). Así, el costo total para las grandes empresas del sector representó un 147% del total de las ventas en 2015, aumentando frente al 133.1% observado en 2014.

Por su parte, la estructura de costos de las Pymes estuvo compuesta de la siguiente manera:

Aparatos y suministros eléctricos
Materias primas consumidas/Ingresos por ventas
 (% , 2007-2015)



Fuente: cálculos Anif con base en EAM (2007-2015)-Dane.

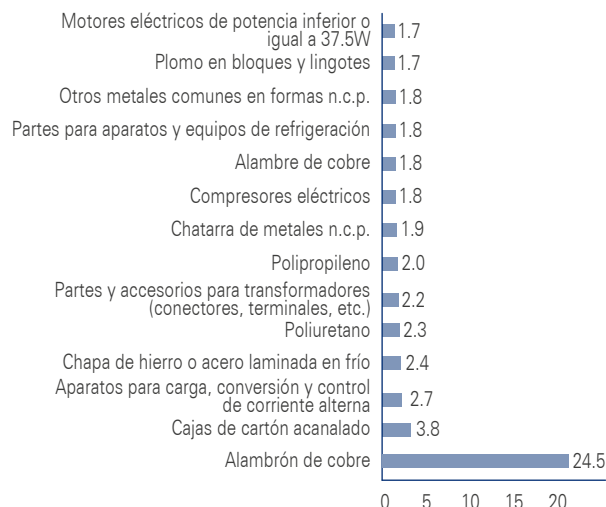
i) costo de las materias primas, representando el 57.4% de sus ventas (vs. 57% en 2014); y ii) costos laborales (salarios y prestaciones), pesando el 33.5% de las ventas (vs. 36.8%). De esta manera, el costo total para las Pymes del sector representó un 90.9% del total de las ventas en 2015, disminuyendo frente al 93.8% observado en 2014.

Por su parte, el costo unitario laboral se ubicó en un 29.6% en 2015 (vs. 28.8% en 2014), mostrando trayectorias distintas entre los tipos de empresas. Así, el costo unitario laboral representó un 32.7% del total producido en el segmento Pyme en 2015 (vs. el 35.4% de 2014). Por el contrario, las empresas grandes aumentaron su costo unitario laboral hacia el 28.7% en 2015 (vs. 26.7% un año atrás).

Materias primas

Las materias primas del sector de aparatos eléctricos y suministros se encontraron concentradas especialmente en el alambro de cobre, el cual representó el 24.5% del total de materias primas utilizadas en 2015. Le siguieron las cajas de cartón acanalado (con una participación del 3.8%); y los aparatos para carga, conversión y control de corriente alterna (2.7%).

Aparatos y suministros eléctricos
Participación % de las principales materias primas en el consumo total de materias primas del sector
 (% , 2015)



Fuente: cálculos Anif con base en EAM (2015)-Dane.

Del total de materias primas utilizadas para la producción del sector en 2015, el 18% fue importado (vs. 10.3% en 2014). Allí, las Pymes reportaron que el 16.5% de materias primas fue importado (vs. el 8.3% en 2014). Para las empresas de mayor tamaño, este porcentaje llegó al 41.2% en 2015 (vs. 31.9% un año atrás). Nótese que estos porcentajes reportados están en línea con el promedio de 2000-2015 para las Pymes y las empresas de mayor tamaño. En efecto, en el período mencionado, las Pymes importaron en promedio el 18.1% del total de sus materias primas y las empresas grandes el 41.4%.

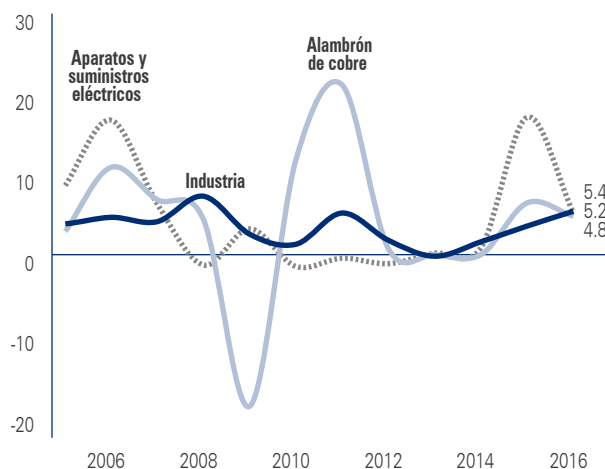
Precios

Los precios del sector de aparatos y suministros eléctricos presentaron un incremento del 5.2% anual en 2016, el cual luce moderado tras el 17.1% registrado un año atrás. Este crecimiento coincidió con una aceleración en los precios del promedio industrial, los cuales presentaron crecimientos del 5.4% durante el último año. Al comparar el crecimiento promedio anual de los precios entre los años 2000 y 2016, el sector registró un crecimiento geométrico del 6.3%, mientras que la industria uno del 5.5%.

Aparatos y suministros eléctricos

Precios del producto final vs. precios de la principal materia prima

(Variación % promedio anual)

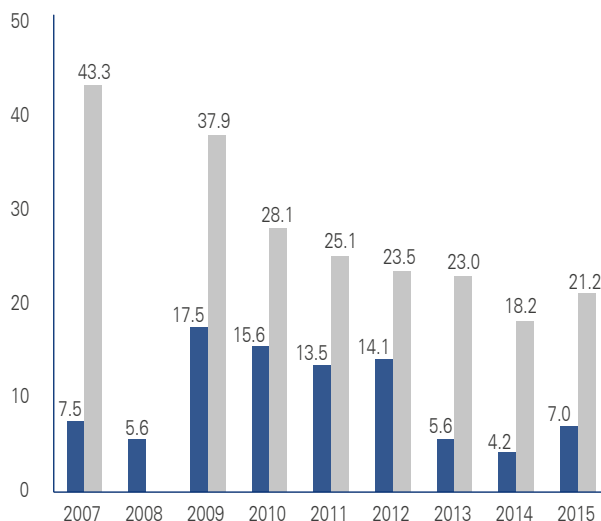


Fuente: cálculos Anif con base en Dane.
Nota: corresponde al IPP de producidos y consumidos.

Aparatos y suministros eléctricos

Coefficiente exportador

(%, 2007-2015)



Fuente: cálculos Anif con base en EAM (2015)-Dane.

Este comportamiento se explica por el aumento en el precio de la principal materia prima (alambrón de cobre), el cual registró un incremento del 4.8% en 2016 frente al 6.4% en 2015.

lones, lo cual implicó una contracción del -4.9% con respecto al mismo período de 2016, cuando se vendieron en el exterior US\$255.1 millones en aparatos eléctricos.

Comercio exterior

• Coeficiente exportador

La producción exportada por el sector de aparatos y suministros eléctricos aumentó entre los años 2014 y 2015, subiendo del 5.1% al 7.7%. Este incremento se explica por el desempeño tanto de las Pymes como de las grandes empresas. En efecto, el coeficiente de apertura exportadora de las Pymes pasó del 4.2% al 7% en 2014-2015 y el de las grandes empresas del 18.2% al 21.2% en dicho período. De esta forma, se detectó una tendencia generalizada en el sector por aumentar la oferta exportadora.

• Destino de las exportaciones

En el acumulado en doce meses a julio de 2017, las exportaciones del sector de aparatos y suministros eléctricos sumaron un total de US\$242.7 mi-

En este orden de ideas, los principales destinos exportadores del sector en julio de 2017 (acumulado en doce meses) estuvieron representados por: i) Ecuador, concentrando un 19.6% de las ventas externas (vs. 16.8% un año atrás); ii) Estados Unidos (18.1% vs. 11.3%); y iii) Perú (17.6% vs. 15.1%).

• Origen de las importaciones

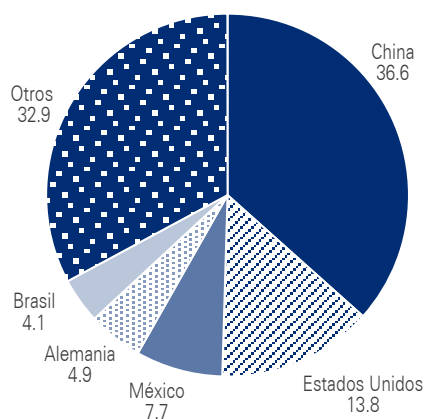
El sector de aparatos y suministros eléctricos es uno de los sectores (junto con vehículos y autopartes, químicos básicos, farmacéuticos y medicamentos) con mayores niveles de importación registrados en el acumulado en doce meses a julio de 2017. En particular, las importaciones del sector fueron de US\$1.131 millones, lo cual implica una variación del 0.7% frente a las compras en el exterior registradas un año atrás (US\$1.123 millones).

Así, los principales proveedores del sector en julio de 2017 (acumulado en doce meses) estu-

vieron representados por: i) China, concentrando un 36.6% del total de importaciones del sec-

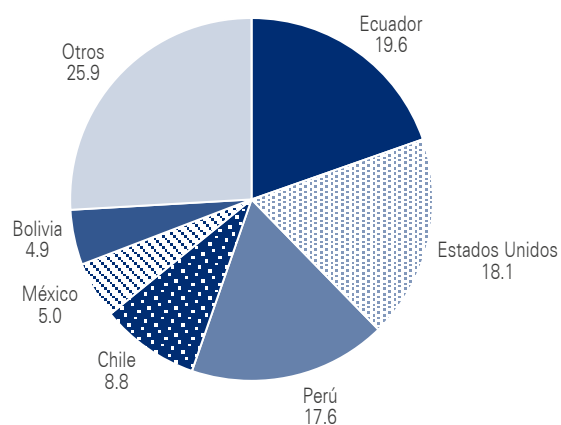
tor (vs. 35.1% un año atrás); ii) Estados Unidos (13.8% vs. 20.1%); y iii) México (7.7% vs. 8.3%).

Aparatos y suministros eléctricos
Principales orígenes de las importaciones colombianas
(%, acumulado en doce meses a julio de 2017)



Fuente: cálculos Anif con base en Dane.

Aparatos y suministros eléctricos
Principales destinos de las exportaciones colombianas
(%, acumulado en doce meses a julio de 2017)



Fuente: cálculos Anif con base en Dane.

Aparatos y suministros eléctricos

Indicadores de estructura sectorial

	Año	Micro	Pequeña	Mediana	Pyme	Grande	Total
Competitividad del costo laboral (\$ miles de 2006)	2000	3.7	3.5	3.5	3.5	4.5	4.2
	2001	2.8	3.7	3.4	3.5	4.4	4.2
	2002	2.9	6.0	3.0	4.6	3.9	4.0
	2003	3.9	3.2	4.8	4.1	3.0	3.3
	2004	3.4	3.5	4.8	4.1	3.2	3.4
	2005	3.8	3.5	5.5	4.7	2.9	3.3
	2006	2.9	2.6	5.2	4.2	2.7	3.0
	2007	4.5	2.7	3.6	3.4	3.8	3.5
	2008	4.1	3.6	4.5	4.2	0.0	4.2
	2009	2.3	2.3	2.9	2.8	2.0	2.2
	2010	2.1	2.4	2.6	2.5	2.3	2.3
	2011	2.3	2.8	2.2	2.3	1.8	2.0
	2012	2.3	2.0	1.9	1.9	2.0	2.0
	2013	1.7	1.1	1.6	1.4	2.4	2.1
	2014	2.2	0.8	0.8	0.8		
	2015	3.7	0.6	0.9	0.8		
Productividad laboral (\$ miles de 2006)	2000	25.866	30.983	43.476	37.427	68.059	56.149
	2001	18.570	34.497	37.634	36.087	73.518	60.305
	2002	20.632	61.918	33.046	49.418	65.964	60.573
	2003	30.937	36.154	52.190	45.162	57.888	53.048
	2004	29.695	40.515	57.781	48.633	60.394	56.566
	2005	32.628	40.599	70.056	57.391	56.527	56.551
	2006	32.120	31.665	66.817	52.487	58.565	56.548
	2007	46.231	35.597	53.211	48.255	65.786	52.388
	2008	38.568	46.680	61.229	55.767		55.329
	2009	32.532	36.324	58.203	51.914	63.646	58.990
	2010	28.803	41.128	49.848	47.668	66.899	59.330
	2011	32.996	49.886	50.246	50.146	70.143	60.895
	2012	35.627	38.799	44.832	43.260	71.392	63.615
	2013	28.041	30.347	38.873	36.282	72.341	58.934
	2014	35.757	15.313	20.093	18.479	36.939	30.562
	2015	52.204	11.326	25.876	19.758	20.719	20.624
Costo unitario laboral (%)	2000	21.7	20.3	18.8	19.4	16.0	16.9
	2001	20.3	17.9	19.8	18.9	15.4	16.1
	2002	16.6	13.4	19.5	15.6	15.9	15.8
	2003	11.9	16.5	13.0	14.4	16.3	15.7
	2004	12.9	14.6	9.8	11.8	14.0	13.4
	2005	9.9	14.6	8.4	10.1	13.6	12.7
	2006	10.1	15.0	8.9	10.6	11.5	11.3
	2007	8.0	15.5	11.1	12.0	9.0	10.9
	2008	8.8	13.5	10.6	11.5	0.0	11.4
	2009	13.0	17.0	16.9	16.9	17.8	17.6
	2010	11.6	18.3	17.0	17.3	17.0	17.1
	2011	12.7	12.6	19.1	17.1	15.8	16.1
	2012	12.4	17.8	20.4	19.7	16.6	17.4
	2013	15.8	41.3	27.4	30.7	15.3	18.3
	2014	18.5	37.2	34.8	35.4	26.7	28.8
	2015	11.7	38.3	30.5	32.7	28.7	29.6
Índice de temporalidad	2000	3.9	4.8	3.2	3.8	4.0	3.9
	2001	1.7	3.4	3.6	3.5	3.6	3.5
	2002	2.0	3.8	2.8	3.3	3.2	3.2
	2003	4.0	3.5	2.3	2.7	1.3	1.7
	2004	5.1	3.0	1.6	2.2	1.1	1.4
	2005	2.7	2.8	1.9	2.2	1.1	1.4
	2006	2.7	2.9	2.2	2.5	1.1	1.4
	2007	2.5	2.0	1.7	1.8	2.3	1.9
	2008	2.6	2.3	1.4	1.7	0.0	1.7
	2009	3.3	2.2	2.1	2.2	1.5	1.7
	2010	3.5	1.8	1.6	1.6	1.4	1.5
	2011	2.8	2.4	1.6	1.7	1.4	1.5
	2012	3.6	2.6	1.6	1.9	1.6	1.7
	2013	3.4	2.8	1.2	1.5	1.1	1.2
	2014	2.1	2.8	1.4	1.7	1.0	1.2
	2015	2.7	2.3	1.7	1.9	0.9	1.2

*Los espacios en blanco significan que no había información para calcular el indicador.

	Año	Micro	Pequeña	Mediana	Pyme	Grande	Total
Intensidad del capital (\$ miles de 2006)	2000	40.772	44.415	92.845	69.395	124.909	103.251
	2001	53.601	42.770	38.717	40.716	139.841	105.652
	2002	47.839	53.918	31.785	44.336	144.987	113.777
	2003	43.104	51.368	34.777	42.048	134.661	100.792
	2004	44.053	48.066	39.142	43.870	96.571	80.195
	2005	30.477	41.567	48.962	45.783	92.318	78.215
	2006	37.305	38.487	39.629	39.164	88.231	73.051
	2007	36.149	29.173	36.462	34.411	59.700	40.465
	2008	34.357	27.185	37.365	33.544		33.564
	2009		41.656	43.465	42.945	91.361	95.348
	2010	41.392	55.705	42.756	45.994	90.454	73.360
	2011	40.683	31.886	45.586	41.796	115.136	139.137
	2012	48.318	34.054	45.352	42.409	119.689	98.470
	2013	47.417	24.367	51.930	43.553	125.438	95.144
	2014	50.942	33.937	50.849	45.138	113.512	89.444
	2015	41.266	47.957	53.174	50.981	99.200	84.494
Eficiencia en procesos (%)	2000	100.3	82.4	70.9	75.1	83.7	81.4
	2001	61.5	78.0	79.1	78.6	81.6	80.8
	2002	52.3	134.1	70.7	106.5	78.1	83.5
	2003	59.0	75.9	103.0	91.5	66.8	72.6
	2004	61.2	78.9	67.4	72.0	64.2	66.0
	2005	52.4	91.6	73.3	78.1	57.7	62.5
	2006	41.3	64.2	85.3	78.9	45.3	51.4
	2007	56.3	71.7	66.2	67.2	51.9	61.6
	2008	56.9	96.4	91.7	93.1	0.0	92.1
	2009	62.0	65.6	96.3	88.0	56.3	63.8
	2010	51.8	80.5	76.9	77.7	62.3	66.2
	2011	52.4	70.5	99.2	89.2	53.1	62.4
	2012	48.3	67.1	82.7	78.7	61.8	66.3
	2013	44.1	112.9	97.3	100.8	74.4	78.8
	2014	102.9	56.3	51.2	52.5		
	2015	123.6	39.0	54.2	49.5		
Contenido de valor agregado (%)	2000	50.1	45.2	41.5	42.9	45.6	44.9
	2001	38.1	43.8	44.2	44.0	44.9	44.7
	2002	34.3	57.3	41.4	51.6	43.9	45.5
	2003	37.1	43.1	50.7	47.8	40.0	42.1
	2004	37.9	44.1	40.3	41.9	39.1	39.8
	2005	34.4	47.8	42.3	43.8	36.6	38.5
	2006	29.2	39.1	46.0	44.1	31.2	34.0
	2007	36.0	41.8	39.8	40.2	34.2	38.1
	2008	36.3	49.1	47.8	48.2	0.0	47.9
	2009	29.2	39.3	49.1	46.7	36.0	38.9
	2010	24.5	44.6	43.5	43.7	38.4	39.8
	2011	34.4	41.3	49.8	47.1	34.7	38.4
	2012	32.6	40.2	45.3	43.9	38.2	39.7
	2013	30.6	53.0	49.3	50.2	42.6	44.1
	2014	50.7	36.0	33.8	34.4	42.6	40.7
	2015	55.3	28.1	35.1	33.1	26.3	28.2
Valor de las materias primas compradas/Ingresos por ventas (%)	2000	43.7	49.5	53.3	51.9	52.8	52.5
	2001	52.5	52.8	56.1	54.5	50.7	51.5
	2002	59.2	51.8	54.0	52.8	52.7	52.7
	2003	59.7	55.1	60.2	58.0	54.4	55.2
	2004	54.2	52.7	61.6	57.9	59.6	59.2
	2005	51.3	49.4	58.1	55.7	62.9	61.0
	2006	52.9	56.4	56.0	56.1	71.7	68.2
	2007	49.3	54.3	56.2	55.8	65.1	58.8
	2008	43.9	48.1	48.8	48.6	0.0	48.5
	2009	52.3	52.4	46.0	47.5	56.8	54.3
	2010	54.6	49.0	51.6	51.0	54.0	53.2
	2011	55.2	55.1	43.2	46.9	59.5	55.8
	2012	56.6	54.4	47.7	49.4	54.9	53.4
	2013	54.3	39.5	43.7	42.6	52.6	50.7
	2014	37.2	52.5	58.8	57.0	106.0	93.6
	2015	32.6	57.7	57.2	57.4	117.9	102.7

*Los espacios en blanco significan que no había información para calcular el indicador.

	Año	Micro	Pequeña	Mediana	Pyme	Grande	Total
Costo laboral/ Ingresos por ventas (%)	2000	21.8	20.6	18.7	19.4	17.1	17.7
	2001	21.6	18.9	21.5	20.3	15.6	16.5
	2002	17.6	18.7	19.7	19.1	16.4	16.9
	2003	12.7	17.8	17.2	17.4	16.1	16.4
	2004	13.4	15.6	10.5	12.6	14.5	14.0
	2005	10.3	15.8	8.8	10.8	13.8	13.0
	2006	10.2	15.6	9.2	11.0	11.8	11.6
	2007	8.2	15.6	11.2	12.1	9.1	11.0
	2008	8.9	13.8	10.8	11.7	0.0	11.6
	2009	17.3	16.8	16.9	16.9	17.6	17.4
	2010	16.3	18.8	17.2	17.5	16.5	16.8
	2011	12.9	12.8	19.2	17.2	15.8	16.2
	2012	12.4	17.7	20.2	19.5	16.3	17.2
	2013	15.6	41.5	28.3	31.6	15.3	18.4
	2014	18.6	36.8	36.8	36.8	27.1	29.4
	2015	11.8	37.9	31.7	33.5	29.1	30.1
Materia prima importada/ Materia prima total (%)	2000	0.0	20.0	33.8	28.9	74.7	62.1
	2001	7.8	26.3	40.2	33.8	65.5	58.7
	2002	5.6	25.2	39.0	31.4	50.0	46.3
	2003	11.5	27.4	31.9	30.0	43.0	39.6
	2004	0.0	10.5	24.6	19.2	35.2	31.3
	2005	0.2	9.3	24.4	20.7	57.5	48.8
	2006	0.5	5.7	17.6	14.3	27.6	25.2
	2007	0.6	4.6	13.9	12.1	51.8	26.6
	2008	0.0	9.7	14.0	12.7	0.0	12.4
	2009	0.6	3.8	3.9	7.7	N.D	N.D
	2010	2.9	37.6	12.1	17.2	25.4	23.2
	2011	0.5	19.7	14.6	15.5	29.4	24.8
	2012	0.3	14.0	12.7	13.0	46.8	37.5
	2013	9.0	5.7	10.8	7.6	41.3	10.7
	2014	8.1	6.7	11.3	8.3	31.9	10.3
	2015	6.8	15.8	18.3	16.5	41.2	18.0
Apertura exportadora (%)	2000	0.0	8.7	25.0	18.8	33.2	29.3
	2001	0.0	7.1	16.7	12.2	36.4	31.3
	2002	0.0	5.6	21.7	11.4	34.8	29.6
	2003	8.3	8.9	16.7	13.7	33.8	28.3
	2004	9.8	4.8	43.0	27.0	32.1	30.7
	2005	5.9	8.8	41.9	32.7	29.9	30.5
	2006	14.2	9.8	41.0	32.3	34.6	34.0
	2007	0.0	9.8	7.0	7.5	43.3	19.3
	2008	8.6	2.4	7.0	5.6	0.0	5.6
	2009	0.0	23.7	15.6	17.5	37.9	32.2
	2010	1.7	21.4	14.0	15.6	28.1	24.5
	2011	0.0	8.9	16.4	13.5	25.1	19.2
	2012	0.0	8.1	17.5	14.1	23.5	18.3
	2013	0.0	3.3	9.5	5.6	23.0	6.3
	2014	1.2	1.8	8.4	4.2	18.2	5.1
	2015	1.0	2.0	18.8	7.0	21.2	7.7
Sensibilidad a las condiciones externas	2000		1.1	0.7	0.8	1.1	1.1
	2001		1.9	1.2	1.4	0.9	0.9
	2002		1.7	1.0	1.2	0.7	0.8
	2003	0.8	1.6	0.9	1.1	0.7	0.7
	2004		1.1	0.3	0.4	0.6	0.6
	2005		0.5	0.3	0.3	1.2	1.0
	2006		0.3	0.2	0.2	0.6	0.5
	2007		0.3	1.1	0.9	0.8	0.8
	2008		1.9	1.0	1.1	0.0	1.0
	2009		0.8	0.4	0.6	0.4	0.5
	2010	0.7	0.8	0.4	0.6	0.5	0.5
	2011	0.1	0.8	0.6	0.6	0.7	0.7
	2012		1.1	0.6	0.7	0.8	0.8
	2013						
	2014						
	2015						

*Los espacios en blanco significan que no había información para calcular el indicador.

	Año	Micro	Pequeña	Mediana	Pyme	Grande	Total
Número de establecimientos	2000	41	74	23	97	0	138
	2001	45	74	26	100	0	145
	2002	39	80	20	100	0	139
	2003	39	89	24	113	0	152
	2004	39	94	25	119	0	158
	2005	37	89	36	125	0	162
	2006	33	91	33	124	5	162
	2007	31	90	30	120	8	159
	2008	36	96	40	136	8	180
	2009	27	51	46	97	11	135
	2010	30	51	53	104	15	149
	2011	27	86	56	142	15	184
	2012	21	81	53	134	16	171
	2013	17	57	34	91	10	118
	2014	18	56	29	85	10	113
	2015	16	61	23	84	13	113
Producción bruta (\$ millones constantes de 2006)	2000	3.472	88.476	144.000	232.475	651.008	886.955
	2001	5.058	99.165	110.368	209.533	819.962	1.034.553
	2002	4.467	154.849	87.245	242.094	869.123	1.115.683
	2003	10.135	121.221	190.741	311.962	857.431	1.179.528
	2004	7.817	160.222	222.043	382.265	1.162.193	1.552.275
	2005	11.309	133.028	344.041	477.069	1.356.534	1.844.912
	2006	11.005	147.633	384.611	532.244	1.920.729	2.463.978
	2007	17.707	123.681	495.302	618.983	318.502	955.192
	2008	13.296	170.424	381.789	552.213		565.509
	2009	17.161	158.486	504.250	662.736	1.757.607	2.433.433
	2010	21.517	151.289	564.372	715.661	1.891.247	2.622.345
	2011	14.871	251.123	549.069	800.191	1.861.786	2.676.849
	2012	14.006	180.186	511.485	691.671	1.860.526	2.566.203
	2013	7.422	76.043	239.981	316.024	1.284.855	1.608.302
	2014	6.416	58.646	160.587	219.233	663.775	889.424
	2015	7.082	62.508	157.190	219.699	679.742	906.522
Valor agregado (\$ millones constantes de 2006)	2000	2.768	63.639	95.126	158.766	472.329	633.863
	2001	2.915	65.751	73.763	139.514	557.414	699.843
	2002	2.146	124.084	50.560	174.644	533.188	709.978
	2003	4.641	64.535	119.411	183.946	423.744	612.330
	2004	3.445	82.042	103.833	185.875	527.480	716.800
	2005	4.209	68.897	157.625	226.522	537.743	768.474
	2006	3.212	57.662	176.799	234.461	597.772	835.446
	2007	6.380	51.652	197.201	248.853	108.810	364.043
	2008	4.821	83.650	182.584	266.234		271.055
	2009	5.010	62.296	247.423	309.719	632.894	947.623
	2010	5.271	67.492	245.353	312.845	725.793	1.043.909
	2011	5.114	103.813	273.388	377.202	646.086	1.028.402
	2012	4.560	72.360	231.602	303.962	710.923	1.019.446
	2013	2.271	40.331	118.328	158.660	547.986	708.917
	2014	3.254	21.117	54.351	75.468	283.097	361.820
	2015	3.915	17.544	55.245	72.789	178.514	255.278
Personal ocupado	2000	107	2.054	2.188	4.242	6.940	11.289
	2001	157	1.906	1.960	3.866	7.582	11.605
	2002	104	2.004	1.530	3.534	8.083	11.721
	2003	150	1.785	2.288	4.073	7.320	11.543
	2004	116	2.025	1.797	3.822	8.734	12.672
	2005	129	1.697	2.250	3.947	9.513	13.589
	2006	100	1.821	2.646	4.467	10.207	14.774
	2007	138	1.451	3.706	5.157	1.654	6.949
	2008	125	1.792	2.982	4.774		4.899
	2009	154	1.715	4.251	5.966	9.944	16.064
	2010	183	1.641	4.922	6.563	10.849	17.595
	2011	155	2.081	5.441	7.522	9.211	16.888
	2012	128	1.865	5.166	7.031	9.958	17.117
	2013	81	1.329	3.044	4.373	7.575	12.029
	2014	91	1.379	2.705	4.084	7.664	11.839
	2015	75	1.549	2.135	3.684	8.616	12.375

Fuente: cálculos Anif con base en EAM (2000-2015)-Dane.

Nota: las cifras de 2009 a 2015 son preliminares y están sujetas a cambios.

- Situación **financiera**

- Evolución reciente
- Comparación de la situación financiera de la Pyme frente a la gran empresa

- Gran Encuesta Pyme

- Perspectivas
- Financiamiento
- Acciones de mejoramiento

• Situación **financiera**

Evolución reciente

Los indicadores de rentabilidad del sector de maquinaria eléctrica y no eléctrica mostraron una caída en el período 2015-2016. El margen operacional pasó del 9% en 2015 al 7.1% en 2016 (vs. 8% promedio de la industria). Por su parte, la utilidad neta cayó del 4.4% al 3.2% en 2015-2016 (vs. 3.8% promedio de la industria). De la misma manera, la rentabilidad del activo pasó del 5.1% en 2015 al 3.3% en 2016 (nivel inferior al 4.2% promedio de la industria) y la rentabilidad del patrimonio también sufrió una caída del 10.5% al 8% en el mismo período (vs. 8.9% del promedio de la industria).

Asimismo, los indicadores de eficiencia presentaron un comportamiento decreciente entre 2015 y 2016. En efecto, la relación entre los ingresos operacionales y el total del activo cayó desde 1.2 veces en 2015 a 1 vez en 2016, situándose por debajo del promedio industrial (1.1 veces). Del mismo modo, la razón entre ingresos operacionales y costo de ventas cayó levemente, pasando de 1.5 veces en 2015 hasta 1.4 veces en 2016, con lo cual se ubicó en el nivel del promedio industrial (1.4 veces).

Los indicadores de liquidez presentaron, en términos generales, un comportamiento estable en 2016 frente a 2015. Así, la rotación de cuentas por pagar bajó de 64.8 a 56 días en el período de referencia (vs. 36.3 días del promedio industrial), señalando que los empresarios tuvieron que pagar más rápido a sus acreedores. No obstante, la rotación de cuentas por cobrar también disminuyó de 71.8 a 65.5 días en 2015-2016 (vs. 38.7 días de la industria), mostrando una mayor agilidad de los empresarios en recuperar su cartera. Por su parte, la razón corriente permaneció inalterada en 1.7 veces (ubicándose por encima de las 1.5 veces del promedio industrial). El capital de trabajo como proporción del activo presentó una leve caída del 29.5% al 29.2% en el período de análisis (vs. 15.7% del promedio industrial).

Finalmente, los indicadores de endeudamiento del sector aumentaron entre 2015 y 2016. En efecto, la razón de endeudamiento aumentó del 51.7% en 2015 al 58.5% en 2016 (vs. 53.2% de la industria). Asimismo, el apalancamiento financiero aumentó, pasando del 15.7% en 2015 al 28.5% en 2016 (vs. 29.6% del promedio industrial). La deuda neta también subió, pasando del 15.4% al 21% en el período de referencia (vs. 24.2% de la industria).

Comparación de la situación financiera de la Pyme frente a la gran empresa

Durante el año 2016, las Pymes del sector de maquinaria eléctrica y no eléctrica tuvieron resultados positivos en sus indicadores de rentabilidad con respecto a los registros de las empresas de mayor tamaño. En efecto, las Pymes obtuvieron un margen operacional mayor en 0.8 puntos porcentuales al de las empresas grandes de esta industria (7.1% en Pymes vs. 6.3% en grandes). Asimismo, los pequeños y medianos empresarios percibieron un margen de utilidad neta superior en 2.1 puntos porcentuales al de las empresas de gran tamaño (3.2% en Pymes vs. 1.1% en grandes). Del mismo modo, las Pymes tuvieron una rentabilidad del activo 2.1 puntos porcentuales por encima de la de las grandes empresas (3.3% en Pymes vs. 1.2% en grandes). Dicha diferencia para el caso de la rentabilidad del patrimonio llegó a los 5.7 puntos porcentuales (8% en Pymes vs. 2.3% en grandes), también a favor de las Pymes.

En términos de eficiencia, los indicadores de las empresas grandes fueron ligeramente superiores a los de las Pymes durante el año 2016. En efecto, los ingresos operacionales de las grandes empresas fueron 1.1 veces el total de sus activos, cifra que fue de 1 vez para las Pymes. No obstante, la proporción entre ingresos operacionales y el costo de las ventas fue de 1.4 veces para las grandes empresas, cifra idéntica a la registrada por las Pymes.

En cuanto a la liquidez, la razón corriente de las Pymes fue mayor a la encontrada para las empresas grandes en 2016 (1.7 veces en las Pymes vs. 1.5 veces en las grandes empresas). Asimismo, en el capital de trabajo sobre activos, las Pymes tuvieron un registro mayor al de las empresas grandes en 7.5 puntos porcentuales (29.2% en Pymes vs. 21.7% en grandes). Por su parte, los plazos establecidos para las cuentas por pagar tuvieron una extensión de 44.6 días en favor de las Pymes (11.4 días en grandes empresas vs. 56 días en Pymes). Sin embargo, las grandes empresas tardaron menos días en cobrar sus cuentas. En efecto, las cuentas por cobrar tuvieron un plazo de 21.3 días para las empresas de mayor tamaño y para las Pymes fue de 65.5 días.

Los niveles de endeudamiento de las Pymes del sector de maquinaria y aparatos eléctricos fueron mayores frente a los registrados por las empresas grandes. La razón de endeudamiento de las Pymes fue 8.9 puntos porcentuales más alta que la de las empresas de gran tamaño (58.5% en

Pymes vs. 49.6% en grandes). Asimismo, el apalancamiento financiero fue mayor en las Pymes (28.5%) que en las grandes empresas (24.7%) y la deuda neta también mantuvo una tendencia similar en la diferencia entre Pymes (21%) y grandes empresas (17.8%) durante el año 2016.

Maquinaria eléctrica y no eléctrica Razones financieras por tamaño de empresa

	Grande		Pyme		Industria
	2015	2016	2015	2016	2016*
Rentabilidad					
Margen operacional (%)	9.2	6.3	9.0	7.1	8.0
Margen de utilidad neta (%)	4.3	1.1	4.4	3.2	3.8
Rentabilidad del activo (%)	3.6	1.2	5.1	3.3	4.2
Rentabilidad del patrimonio (%)	6.6	2.3	10.5	8.0	8.9
Eficiencia					
Ingresos operacionales/Total activo (veces)	0.8	1.1	1.2	1.0	1.1
Ingresos operacionales/Costo ventas (veces)	1.4	1.4	1.5	1.4	1.4
Liquidez					
Razón corriente (veces)	1.7	1.5	1.7	1.7	1.5
Razón CxC (días)	91.2	21.3	71.8	65.5	38.7
Razón CxP (días)	50.5	11.4	64.8	56.0	36.3
Capital trabajo/Activo (%)	25.0	21.7	29.5	29.2	15.7
Endeudamiento					
Razón de endeudamiento (%)	46.3	49.6	51.7	58.5	53.2
Apalancamiento financiero (%)	20.3	24.7	15.7	28.5	29.6
Deuda neta (%)	20.2	17.8	15.4	21.0	24.2

Para este sector se contó con información financiera de 71 empresas.

* No se incluye el sector bajo análisis.

Nota: la información financiera puede no ser representativa del sector, en ese sentido aclaramos que las cifras presentadas en el cuadro anterior solo son indicativas.

Fuente: cálculos Anif con base en Superintendencia de Sociedades.

Definición de los indicadores financieros

Rentabilidad	Margen operacional = Utilidad operacional/Ingreso operacional Margen de utilidad neta = Utilidad neta/Ingreso operacional Rentabilidad del activo = Utilidad neta/Total activo Rentabilidad del patrimonio = Utilidad neta/Patrimonio
Eficiencia	Ingresos operacionales/Total activo Ingresos operacionales/Costo de ventas
Liquidez	Razón corriente = Activo corriente/Pasivo corriente Rotación cuentas por cobrar (CxC) = Clientes x 365/Ingresos operacionales Rotación cuentas por pagar (CxP) = Proveedores x 365/Costo de ventas Capital de trabajo/Activo = (Activo corriente - Pasivo corriente)/Total activo
Endeudamiento	Razón de endeudamiento = Total pasivo/Total activo Apalancamiento financiero = Obligaciones financieras totales/Total activo Deuda neta = (Obligaciones financieras totales - Caja)/Total activo

• Gran Encuesta **Pyme**

Perspectivas

Situación económica en el primer semestre de 2017 vs. el primer semestre de 2016. Del total de Pymes productoras de maquinaria eléctrica y no eléctrica encuestadas, el 39% consideró que su situación económica al cierre del primer semestre de 2017 sería favorable (vs. 50% un año atrás), el 25% pensó que se mantendría igual (vs. 24%), el 14% creyó que sería incierta (vs. 10%) y para el 21% sería desfavorable (vs. 16%).

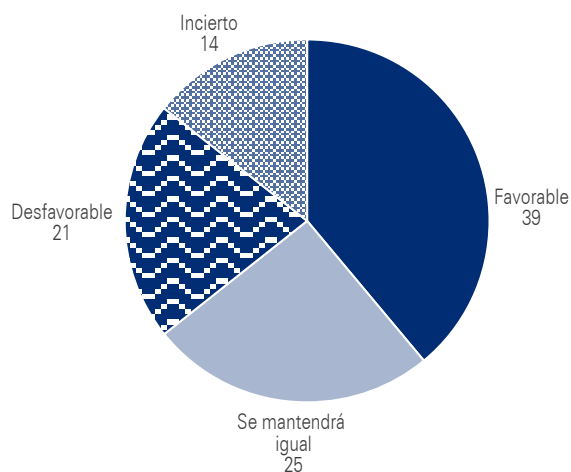
Las expectativas sobre el volumen de ventas tuvieron un desempeño menos favorable en el sector. El 44% de las Pymes pensó que este mejoraría y el 27% que se mantendría igual. Por su parte, el 27% de los empresarios consideró que su volumen de ventas disminuiría durante el primer semestre de 2017. Un año atrás, el 47% consideró que aumentaría,

el 34% que se mantendría estable y el 18% creyó que su volumen de ventas decaería.

Las expectativas frente al volumen de pedidos para el primer semestre de 2017 fueron igualmente menos positivas con respecto a un año atrás. El 43% de los encuestados consideró que sus pedidos se incrementarían, el 28% que se mantendrían iguales y un 27% que disminuirían. En cambio, en el año anterior, el 55% de los empresarios pensaba que aumentaría el volumen de sus pedidos, el 21% consideraba que se mantendría igual y para el 24% se reduciría.

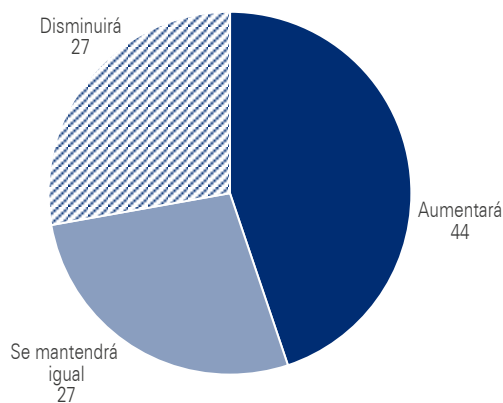
Respecto a las expectativas sobre el volumen de producción, el 42% de los encuestados consideró que su producción aumentaría (vs. 47% un año

Maquinaria eléctrica y no eléctrica
Desempeño general de la empresa
(%)



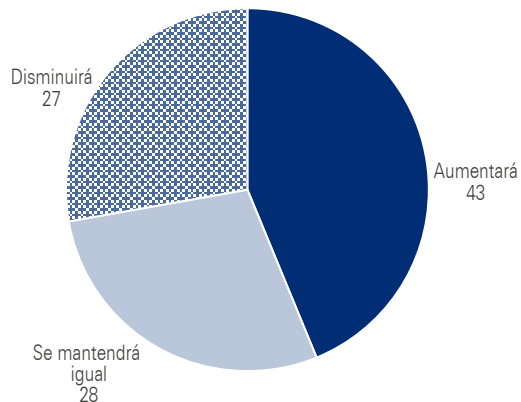
Fuente: Gran Encuesta Pyme Anif 2017-I.

Maquinaria eléctrica y no eléctrica
Volumen de ventas
(%)



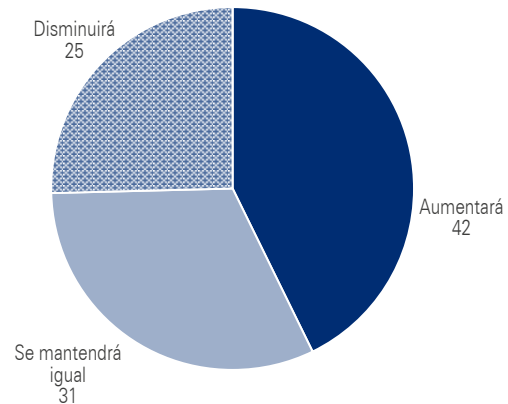
Fuente: Gran Encuesta Pyme Anif 2017-I.

Maquinaria eléctrica y no eléctrica
Volumen de pedidos
(%)



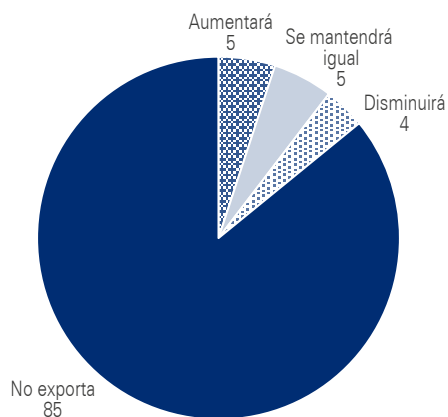
Fuente: Gran Encuesta Pyme Anif 2017-I.

Maquinaria eléctrica y no eléctrica
Volumen de producción
(%)



Fuente: Gran Encuesta Pyme Anif 2017-I.

Maquinaria eléctrica y no eléctrica
Volumen de exportación
(%)



Fuente: Gran Encuesta Pyme Anif 2017-I.

atrás), el 31% que se mantendría igual (vs. 34%) y para el 25% disminuiría (vs. 18%).

La opinión más repetida dentro de las Pymes productoras de maquinaria eléctrica y no eléctrica es que su inversión se mantendría igual. En efecto, el 44% de los encuestados esperaba que esta variable permaneciera estable, mientras que el 35% consideraba que aumentaría y el 16% pensaba que disminuiría en el primer semestre de 2017. Un año atrás, el 32% de los encuestados creyó que se mantendría estable, el 47% que la inversión aumentaría y el 21% que disminuiría.

A nivel de comercio exterior, el 85% de las Pymes encuestadas dijo no exportar en el primer semestre de 2017, cifra bastante superior al 52% en el mismo período de 2016. A su vez, el 5% consideró que sus exportaciones aumentarían, para el 5% se mantendrían igual y para el 4% disminuirían en el primer semestre de 2017. En contraste, para el primer semestre de 2016, el 31% pensó que su volumen exportador crecería, el 14% que se mantendría igual y tan solo el 1% que caería.

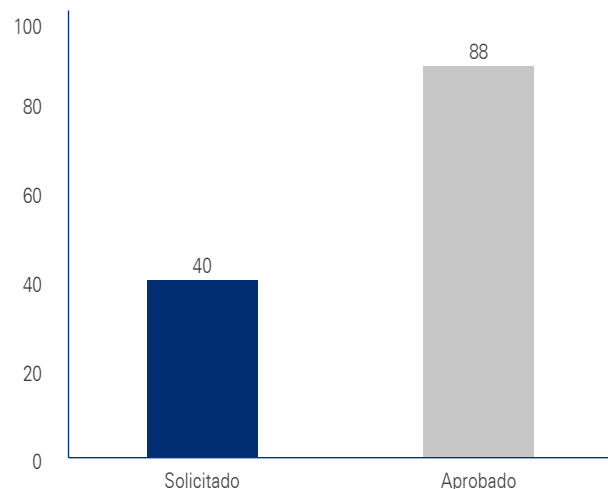
Financiamiento

En el segundo semestre de 2016, el 40% de las Pymes de maquinaria eléctrica y no eléctrica solicitó un préstamo al sistema financiero, cifra que cayó levemente en comparación con el 43% del año anterior. De estas empresas, al 88% le fue aprobado el crédito solicitado (vs. 100% un año atrás). Por su parte, para las Pymes del sector con créditos aprobados, el 93% consideró que el monto aprobado se ajustaba al que había sido solicitado en el segundo semestre 2016, porcentaje que fue superior al 81% de un año atrás.

Los plazos solicitados no variaron con relación a los finalmente aprobados. En efecto, de un 24% de los créditos de corto plazo (hasta 1 año) solicitados por las Pymes en el segundo semestre de 2016, una proporción del 24% fue aprobada al mismo plazo. De un 42% de los créditos solicitados a mediano plazo (entre 1 y 3 años), un 42% fue aprobado al mismo plazo. Asimismo, en el largo plazo (más de 3 años) se dio un porcentaje de solicitud del 34% y se aprobó el mismo porcentaje de los créditos a este plazo. Un año atrás ocurrió el mismo fenómeno, pues del 42% de los solicitantes de corto plazo, al 42% les fue aprobado el crédito, lo cual pasó también para el 38% de los solicitantes de crédito de mediano plazo y para el 21% de los solicitantes de largo plazo.

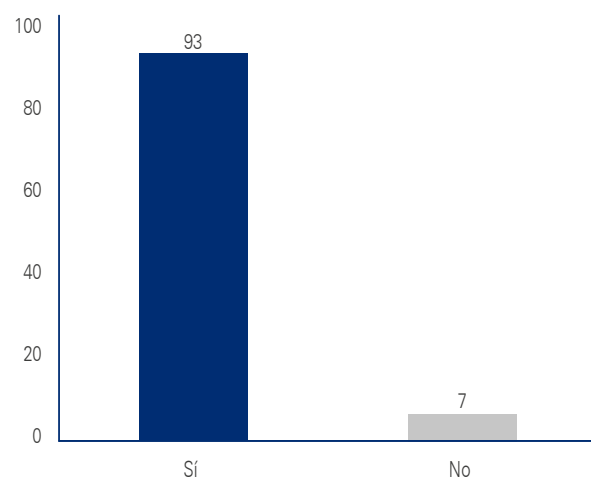
La mayoría de los créditos aprobados tuvo costos bajos. Es así como del total de créditos aprobados en el segundo semestre de 2016, el 56% fue aprobado a una tasa de interés entre DTF+1% y DTF+4% y el 24% tuvo tasas entre DTF+4% y DTF+8%. Entre tanto, el 20% de los préstamos se cobró a tasas superiores a DTF+8%. Un año atrás, el 39% de los créditos fue aprobado a tasas entre DTF+1% y DTF+4%, seguidos por un 30% del total para quienes la tasa otorgada fue entre DTF+4% y DTF+8% y tan solo el 1% obtuvo tasas de interés mayores a DTF+8%. Por su parte, el 59% de las Pymes que tuvo créditos aprobados en el segundo semestre de 2016 consideró que la tasa de interés era apropiada, cuando un año atrás dicha cifra ascendió al 81%.

Maquinaria eléctrica y no eléctrica
¿Solicitó crédito con el sistema financiero?
¿Le fue aprobado?
(%)



Fuente: Gran Encuesta Pyme Anif 2017-I.

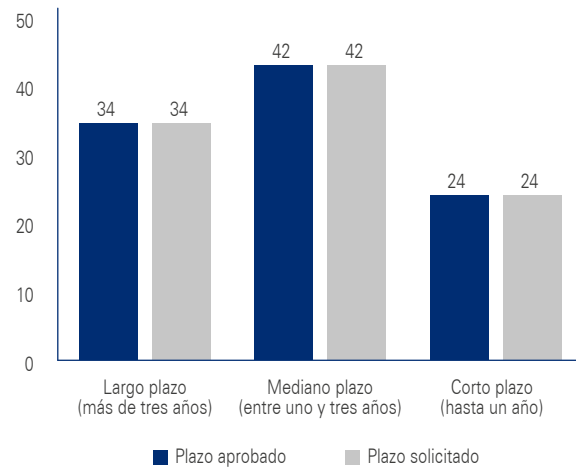
Maquinaria eléctrica y no eléctrica
¿Se ajustó el monto del crédito aprobado al que había solicitado?
(%)



Fuente: Gran Encuesta Pyme Anif 2017-I.

Maquinaria eléctrica y no eléctrica ¿A qué plazo le fue aprobado? ¿A qué plazo lo solicitó?

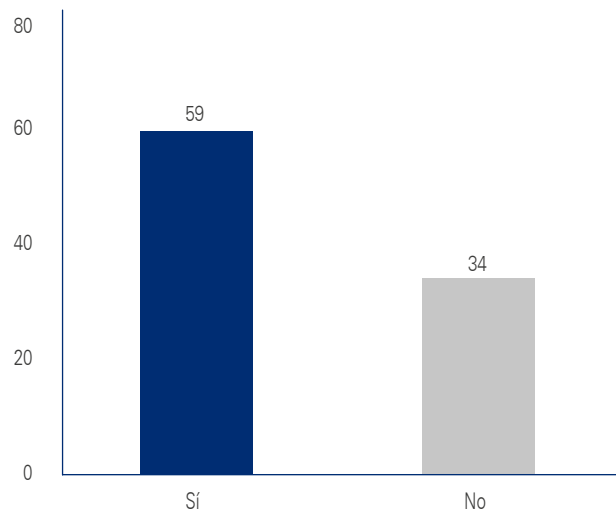
(%)



Fuente: Gran Encuesta Pyme Anif 2017-I.

Maquinaria eléctrica y no eléctrica ¿Considera que esta tasa fue apropiada?

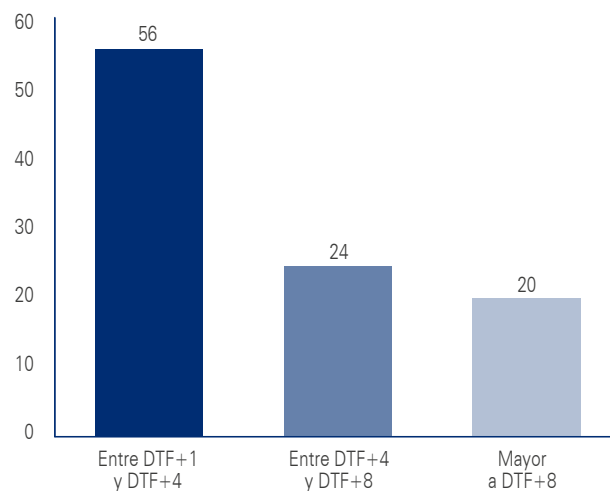
(%)



Fuente: Gran Encuesta Pyme Anif 2017-I.

Maquinaria eléctrica y no eléctrica ¿A qué tasa DTF+ le fue otorgado?

(%)



Fuente: Gran Encuesta Pyme Anif 2017-I.

En el segundo semestre de 2016, el 55% de las Pymes fabricantes de maquinaria eléctrica y no eléctrica utilizó los recursos de financiamiento para capital de trabajo, cifra inferior en 24 puntos porcentuales a la del mismo período de 2015. El segundo destino de los recursos de financiamiento fue la consolidación del pasivo, que obtuvo el 27% de las respuestas (vs. el 8% un año atrás). Por su parte, las remodelaciones o adecuaciones fue el destino de dichos recursos para el 21% de las Pymes en el período mencionado (vs. 25% un año atrás). Finalmente, solo el 11% de las Pymes destinó sus recursos a la compra o arriendo de maquinaria, presentándose una reducción de 8 puntos porcentuales frente al dato del segundo semestre de 2015.

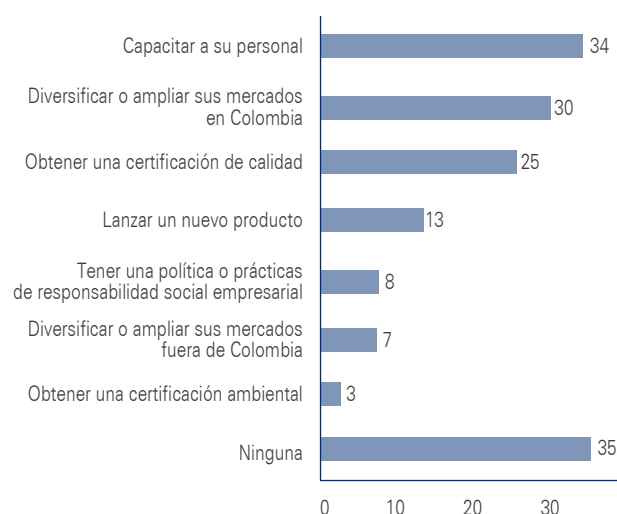
Acciones de mejoramiento

El segmento Pyme productor de maquinaria eléctrica y no eléctrica realizó diversas actividades para mejorar su desempeño futuro durante el primer semestre de 2017. El 34% de las Pymes capacitó a su personal. Entre tanto, un 30% diversificó o amplió sus mercados en Colombia y el 25% obtuvo una certificación de calidad.

En menor proporción, se destacaron las actividades asociadas a lanzar nuevos productos (13% de respuestas afirmativas), ejercer políticas de responsabilidad social (8%), diversificar o ampliar sus mercados fuera de Colombia (7%) y obtener una certificación en Gestión Ambiental ISO 14001 (3%).

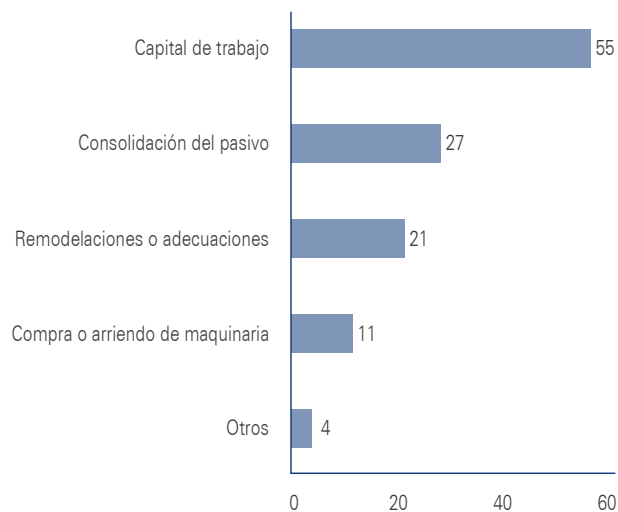
Cabe mencionar que el 35% de las empresas Pyme encuestadas expresó no realizar ninguna actividad, alcanzando un porcentaje significativamente mayor al de un año atrás (17%).

Maquinaria eléctrica y no eléctrica
Acciones de mejoramiento
(%)



Fuente: Gran Encuesta Pyme Anif 2017-I.

Maquinaria eléctrica y no eléctrica
Los recursos recibidos se destinaron a:
(%)



Fuente: Gran Encuesta Pyme Anif 2017-I.