# Otros productos minerales no metálicos

## Actividad Pyme

Según los datos de la Encuesta Anual Manufacturera (EAM) de 2006, el sector de productos minerales no metálicos produjo un total de \$1.5 billones, de los cuales \$934.242 millones, cerca del 63.2% del total, se originaron en pequeñas y medianas empresas. Dentro del total producido por el sector, las mezclas de concreto fueron el producto con



Fuentes: Dane (Encuesta Anual Manufacturera 2006) y cálculos Anif.

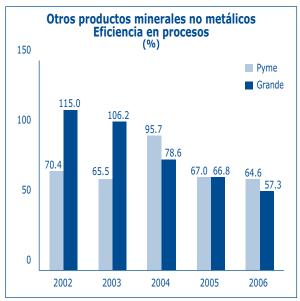
mayor participación (42.6% del total), seguido de lejos por las láminas onduladas de asbesto-cemento (10.9%) e impermeabilizantes asfálticos y bandas de asbesto para frenos y embragues (4.3% y 4.2%, respectivamente).

En lo que respecta al número de establecimientos del sector, el segmento Pyme registró durante 2006 una importante participación, pues el 91.9% del total (137 establecimientos) se clasificó como pequeña y mediana empresa. Además, las empresas Pymes aportaron el 64.9% del total del valor agregado generado por este sector, es decir, \$253.111 millones. Dado esto, la mayoría del personal ocupado por el sector, cerca de 5.514 personas (61.8% del total), fueron empleados por empresas categorizadas como pequeñas y medianas.

## Indicadores de estructura sectorial

Competitividad industrial. Durante los siete años comprendidos en el período 2000-2006, el sector de productos minerales no metálicos mostró un índice de eficiencia en procesos promedio del 76.6%. Esto quiere decir que,

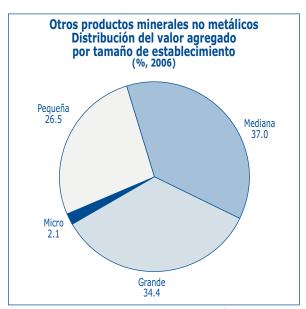




Fuentes: Dane (Encuesta Anual Manufacturera 2006) y cálculos Anif.

en promedio, el 76.6% del consumo intermedio del sector se transformó en valor agregado durante el período. Durante 2004 se obtuvo el mejor registro a nivel de eficiencia, cuando el índice fue del 88.4%. Sin embargo, en los dos años siguientes se vieron reducciones, de tal forma que a 2006, sólo el 61.6% del consumo intermedio del sector se convirtió en valor agregado. El mismo comportamiento ha seguido el segmento Pyme, pues después del máximo registrado en 2004, el índice de eficiencia se redujo en más de 30 puntos porcentuales, llegando al 64.6% en 2006.

La productividad laboral por trabajador del sector se incrementó ligeramente en 2006 respecto a 2005, pues pasó de \$43.7 millones en ese año a \$43.9 millones en 2006. Sin embargo, este valor todavía no supera el máximo alcanzado en 2004, cuando cada trabajador generó un total de \$45 millones en valor agregado. Las Pymes mostraron en 2006 un mayor nivel de productividad laboral que las empresas grandes, pese a que su índice disminuyó de \$54.8 millones por trabajador en 2005 a \$46.1 millones en 2006, puesto que



Fuentes: Dane (Encuesta Anual Manufacturera 2006) y cálculos Anif.

las empresas de mayor tamaño apenas alcanzaron un valor agregado de \$40 millones por trabajador.

En cuanto a la intensidad del capital, se observa que a 2006, el sector de productos minerales no metálicos redujo en más de \$34 millones la cantidad de activos fijos por trabajador frente a 2005. Esto se produjo debido a que las empresas medianas y pequeñas redujeron sus activos fijos, aunque las de mayor tamaño los incrementaron. Las Pymes del sector pasaron de \$116 millones en 2005 a \$72 millones en 2006, mientras que las empresas grandes aumentaron sus activos fijos en un poco más de \$4 millones entre 2005 y 2006.

Relaciones de costo. En el período comprendido entre 2000 y 2006, se ha observado un continuo descenso del índice de temporalidad entre las empresas del sector, lo cual indica que se ha presentado una sustitución de empleados permanentes por temporales. Esto implica entonces reducciones en el costo unitario laboral, lo cual significa que el sector está incurriendo en menores costos la-



borales por unidad de producción, mejorando su competitividad. Las pequeñas y medianas empresas redujeron su costo unitario laboral del 11.8% en 2000 al 6.9% en 2006, mientras que las empresas grandes pasaron del 8.5% al 8.3% en el mismo lapso.

Comparando los costos laborales con los ingresos por ventas, se observa también una reducción en este indicador. El total de empresas del sector mostró una reducción de 4.8 puntos porcentuales, pasando del 13.2% al 8.5% entre 2000 y 2006. Las Pymes redujeron este indicador un poco más, al pasar del 12.5% en 2000 al 7.0% en 2006, mientras que las empresas grandes pasaron del 16.0% al 11.2% en el mismo lapso.

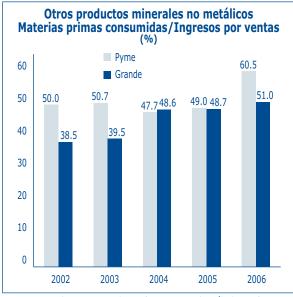
Durante 2006 se observó, tanto a nivel del total del sector de productos minerales no metálicos como de los diferentes tamaños de empresas, un visible aumento en la relación entre materias primas consumidas y costo de ventas. Este indicador pasó del 49.2% al 56.9% entre 2005 y 2006 para el total del sector, y del 48.7% al 51.0% para las empresas gran-

des. Las pequeñas y medianas empresas aumentaron en 11.4 puntos porcentuales el peso de las materias primas en el total de ventas, al pasar del 49% en 2005 al 60.5% en 2006.

## Materias primas

El cemento gris es de lejos la materia prima más utilizada en la producción del sector, con una participación del 38.5% del total durante 2006. Le siguen, en orden de importancia, el asfalto sólido, las arenas y la gravilla, con participaciones del 11.3%, el 8.9% y el 8.2%. El asbesto representó durante 2006 el 4.0% del total de las materias primas, mientras que los demás insumos no superan una participación del 3.0%.

Mientras que las Pymes apenas importaron el 3.5% del total de sus materias primas durante 2006, las empresas de mayor tamaño compraron en el exterior el 26.8% de sus insumos. Esto significa que durante el mismo año, la totalidad del sector importó casi el 11.0% del total de las materias primas consumidas.



Fuentes: Dane (Encuesta Anual Manufacturera 2006) y cálculos Anif.





### **Precios**

Los precios del cemento, la cal y el yeso se han recuperado desde el mínimo que se presentó en 2005 debido a la guerra de precios entre las cementeras colombianas. Si bien a 2008 la variación promedio anual fue cercana al 5.0%, todavía no alcanza el máximo del 17.7% promedio anual observado en 2000. Gracias a la recuperación de los precios de la principal materia prima del sector después de la guerra de precios, los agregados del sector de productos minerales no metálicos también repuntaron. Sin embargo, esta recuperación ha sido lenta, y a 2008 mostraron un crecimiento promedio del 3.0% anual. Esto es inferior al crecimiento de los precios del total de la industria, los cuales mostraron una variación promedio del 7.3% anual a 2008.

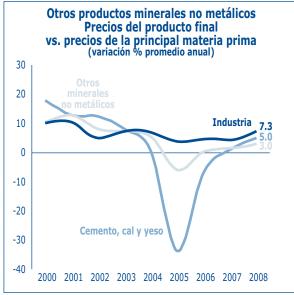
### Comercio exterior

**Coeficiente exportador.** El sector de productos minerales no metálicos ocupó en 2006 el quinto peor puesto entre el total de

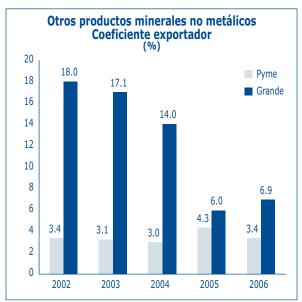
sectores Pyme de la muestra en cuanto a su apertura exportadora, con un porcentaje de exportaciones sobre el total de la producción del 3.4%. Sólo fue superado por productos cárnicos (0.1%), alimentos preparados para animales (0.3%), panadería (1.0%) y productos lácteos (2.4%).

En lo que respecta a las empresas de mayor tamaño, el sector también se ubicó entre aquellos con menor dinámica exportadora durante 2006, con un porcentaje de ventas al exterior del 6.9% sobre el total producido. Esto significa una disminución importante en la dinámica de las ventas al exterior de estas empresas, pues en 2000 tenían un coeficiente exportador del 18.3%.

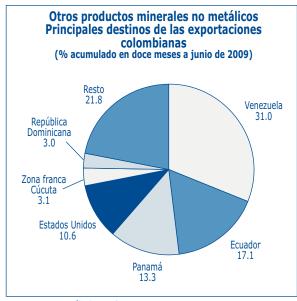
Destinos de las exportaciones. Las exportaciones colombianas del sector de productos minerales no metálicos fueron las segundas con mayor tasa de variación en el acumulado en doce meses a junio de 2009, mostrando un crecimiento anual del 201.8%. De esta forma, en ese período, el país vendió US\$208 millones en productos de este sector.



Fuentes: Banco de la República y cálculos Anif.







Fuentes: Dane y cálculos Anif.

Otros productos minerales no metálicos Principales orígenes de las importaciones colombianas (% acumulado en doce meses a junio de 2009)

Resto 30.5

Resto 30.5

Resto 18.6

Chile 4.3

México 11.9

China 12.6

Fuentes: Dane y cálculos Anif.

Venezuela continúa siendo el principal comprador de productos minerales no metálicos, y durante los doce meses a junio de 2009, adquirió un total de US\$64.6 millones, lo cual significa un 31.0% del total exportado. Le siguen Ecuador con una participación del 17.1% (US\$35.7 millones), Panamá con el 13.3% del total (US\$27.7 millones), y Estados Unidos, que representa el 10.6% de las ventas al exterior del sector (US\$22.1 millones). Del total exportado, el 3.1% se quedó en la zona franca de Cúcuta y otro 3.0% se vendió a República Dominicana. Durante los doce meses a junio de 2009, otros destinos sumaron el 21.8% del total.

Origen de las importaciones. Las importaciones de productos minerales no metálicos se incrementaron un 12.1% en el acumulado en doce meses a junio de 2009, alcanzando un monto total de US\$79.8 millones. De este total, Brasil y Estados Unidos son los principales países de origen, cada uno con una participación del 18.6%

y el 18.3% y un total de US\$14.9 millones y US\$14.6 millones, respectivamente. China es el tercer país en importancia, con una participación del 12.6%, mientras que México representa el 11.9% del total importado por el sector. Países como Chile e Italia mostraron participaciones de un solo dígito (4.3% y 3.8%).

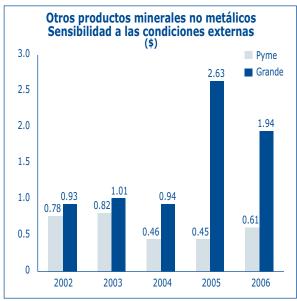
#### Sensibilidad a las condiciones externas.

El índice de sensibilidad a las condiciones externas es una forma de aproximarse a los efectos que tienen variables externas sobre el desempeño de los sectores. Para esto, relaciona el costo de las materias primas importadas con el valor de las exportaciones. Un indicador mayor que 1 significa que por cada dólar recibido por exportación, la empresa debe gastar más de 1 dólar comprando materia prima, lo cual sugiere que el efecto neto de una devaluación o de un incremento en los precios internacionales de los insumos es negativo.

En general, el sector ha incrementado su sensibilidad a las condiciones externas, pa-



sando de 0.85 en 2000 a 1.33 en 2006, lo cual implica una debilidad del sector frente a posibles cambios en las variables externas. Este incremento se debe principalmente al comportamiento de las empresas grandes, las cuales pasaron de un valor de 0.93 en 2000 a 1.94 en 2006, aunque redujeron el indicador frente a 2005, cuando fue de 2.63. Las pequeñas y medianas empresas, por su parte, no han mostrado mayor variabilidad en su sensibilidad, aunque redujeron ligeramente el índice de 0.78 en 2000 a 0.61 en 2006.





	Año	Micro	Pequeña	Mediana	Pyme	Grande	Tota
Competitividad del costo laboral	2000	3.3	2.7	3.2	3.0	3.1	3.0
\$ miles de 1999)	2001	2.4	3.0	3.6	3.3	2.8	3.:
	2002 2003	4.9 4.0	3.2 3.1	3.0 3.6	3.1 3.4	2.2 2.1	2. 2.
	2004	3.4	4.0	3.8	3.9	2.2	3.
	2005 2006	4.1 6.3	4.4 4.1	3.5 3.9	3.9 4.0	2.2 2.3	3. 3.
roductividad laboral	2000	25.175	26.853	46.518	0	41.844	37.35
\$ miles de 1999)	2001	23.946	32.406	49.116	33.012	40.267	39.61
•	2002	42.809	33.074	40.283	37.346	34.643	36.15
	2003 2004	38.837 34.778	32.154 43.990	49.829 54.676	34.163 39.882	34.763 37.368	38.91 44.92
	2004	44.370	45.990	47.083	54.780	38.192	44.92
	2006	53.778	43.497	47.794	46.092	40.203	43.89
osto unitario laboral	2000	9.7	12.6	11.3	11.8	15.0	12.
%)	2001 2002	9.8 6.2	10.1 9.1	9.4 9.6	9.8 9.4	14.0 17.5	11. 11.
	2003	6.3	8.1	7.4	7.7	16.4	9.
	2004	6.7	7.1	8.7	8.0	12.5	9.
	2005 2006	5.5 3.8	5.6 5.2	8.9 8.8	7.2 6.9	12.8 11.0	8. 8.
Índice de temporalidad	2000	1.4	2.5	4.3	3.2	2.1	2.
·	2001	1.6	3.0	4.4	3.5	1.8	2.
	2002 2003	1.1 0.9	2.3 1.9	2.3 1.9	2.3 1.9	2.1 1.9	2. 1.
	2003	0.9	1.4	2.3	1.8	1.6	1.
	2005 2006	1.2 0.8	1.4 1.4	1.3 1.0	1.3 1.1	1.7 1.6	1. 1.
ntensidad del capital	2000	34.336	51.947	94.521	72.486	42.258	63.96
\$ miles de 1999)	2001	37.587	58.059	83.676	69.845	62.480	66.19
	2002	41.586	51.991	93.825	72.292	52.133	64.33
	2003 2004	29.125 33.477	45.223 68.848	75.428 52.799	60.674 60.049	47.068 53.183	55.12 56.74
	2005	625.405	170.754	70.742	116.270	64.282	110.88
	2006	418.563	90.556	58.009	72.329	68.755	76.82
ficiencia en procesos %)	2000 2001	62.2 45.9	68.4 67.9	76.6 82.5	73.2 75.4	125.9 106.0	82. 82.
70)	2001	75.2	72.8	68.5	70.4	115.0	80.
	2003	60.3	60.4	69.1	65.5	106.2	74.
	2004	55.6	80.2	109.7	95.7	78.6	88.
	2005 2006	47.7 53.6	54.8 43.9	81.9 97.4	67.0 64.6	66.8 57.3	66. 61.
ontenido de valor agregado	2000	38.4	40.6	43.4	42.3	55.7	45.
%)	2001	31.4	40.4	45.2	43.0	51.5	45.
	2002 2003	42.9 37.6	42.1 37.7	40.6 40.9	41.3 39.6	53.5 51.5	44. 42.
	2004	35.7	44.5	52.3	48.9	44.0	46.
	2005 2006	32.3 34.9	35.4 30.5	45.0 49.3	40.1 39.2	40.1 36.4	39. 38.
'alor de las materias primas compradas/	2000	58.0	50.0	47.5	48.5	38.4	46.
ngresos por ventas	2001	58.6	52.1	46.1	48.9	42.0	47.
%)	2002	49.8	49.3	50.7 49.4	50.0	38.5	46.
	2003 2004	49.7 53.8	52.6 50.1	49.4 45.9	50.7 47.7	39.5 48.6	47. 48.



Costo laboral/ Ingresos por ventas (%)  Energía eléctrica comprada/ Ingresos por ventas (%)  Materia prima importada/ Materia prima total	2000 2001 2002 2003 2004 2005 2006 2000 2001 2002 2003 2004 2005 2006 2000 2001 2002 2003 2004 2005 2006	10.9 9.8 6.3 6.3 6.8 5.5 4.3 11.3 7.1 6.3 6.5 1.4 1.5 1.1	13.5 10.6 9.5 8.6 8.1 5.8 5.2 10.5 7.9 9.2 9.9 1.9 1.1	11.8 9.7 9.7 7.7 10.1 8.9 9.2 12.5 11.4 9.3 7.6 1.7	12.5 10.1 9.6 8.1 9.2 7.3 7.0	16.0 14.7 17.9 16.4 12.9 13.2 11.2 14.7 13.6 14.2 12.5	13.2 11.6 11.7 10.2 10.4 9.0 8.5
Energía eléctrica comprada/ (Ingresos por ventas (%)  Materia prima importada/ Materia prima total	2002 2003 2004 2005 2006 2001 2002 2003 2004 2005 2006 2000 2001 2002 2003 2004 2005 2006	6.3 6.8 5.5 4.3 11.3 7.1 6.3 6.5 1.4 1.5 1.1	9.5 8.6 8.1 5.8 5.2 10.5 7.9 9.2 9.9 1.9	9.7 7.7 10.1 8.9 9.2 12.5 11.4 9.3 7.6 1.7	9.6 8.1 9.2 7.3 7.0 11.7 9.8 9.2 8.5	17.9 16.4 12.9 13.2 11.2 14.7 13.6 14.2	11.7 10.2 10.4 9.0 8.5 12.4 10.9 10.4
nergía eléctrica comprada/ ngresos por ventas %)  lateria prima importada/ lateria prima total	2003 2004 2005 2006 2000 2001 2002 2003 2004 2005 2006 2000 2001 2002 2003	6.3 6.8 5.5 4.3 11.3 7.1 6.3 6.5 1.4 1.5 1.1	8.6 8.1 5.8 5.2 10.5 7.9 9.2 9.9 1.9 1.1	7.7 10.1 8.9 9.2 12.5 11.4 9.3 7.6 1.7	8.1 9.2 7.3 7.0 11.7 9.8 9.2 8.5	16.4 12.9 13.2 11.2 14.7 13.6 14.2	10.2 10.4 9.0 8.5 12.4 10.9 10.4
ateria prima importada/ ateria prima total	2004 2005 2006 2000 2001 2002 2003 2004 2005 2006 2000 2001 2002 2003	6.8 5.5 4.3 11.3 7.1 6.3 6.5 1.4 1.5 1.1	8.1 5.8 5.2 10.5 7.9 9.2 9.9 1.9 1.1	10.1 8.9 9.2 12.5 11.4 9.3 7.6 1.7	9.2 7.3 7.0 11.7 9.8 9.2 8.5	12.9 13.2 11.2 14.7 13.6 14.2	10.4 9.0 8.5 12.4 10.9 10.4
ateria prima importada/ ateria prima total	2005 2006 2000 2001 2002 2003 2004 2005 2006 2000 2001 2002 2003	5.5 4.3 11.3 7.1 6.3 6.5 1.4 1.5 1.1	5.8 5.2 10.5 7.9 9.2 9.9 1.9 1.1	8.9 9.2 12.5 11.4 9.3 7.6 1.7	7.3 7.0 11.7 9.8 9.2 8.5	13.2 11.2 14.7 13.6 14.2	9.0 8.5 12.4 10.9 10.4
ateria prima importada/ ateria prima total	2006 2000 2001 2002 2003 2004 2005 2006 2000 2001 2002 2003	4.3 11.3 7.1 6.3 6.5 1.4 1.5 1.1	5.2 10.5 7.9 9.2 9.9 1.9 1.1	9.2 12.5 11.4 9.3 7.6 1.7	7.0 11.7 9.8 9.2 8.5	11.2 14.7 13.6 14.2	12.4 10.9 10.4
ngresos por ventas (%) (%)  lateria prima importada/ lateria prima total	2000 2001 2002 2003 2004 2005 2006 2000 2001 2002 2003	11.3 7.1 6.3 6.5 1.4 1.5 1.1	10.5 7.9 9.2 9.9 1.9 1.1	12.5 11.4 9.3 7.6 1.7	11.7 9.8 9.2 8.5	14.7 13.6 14.2	12.4 10.9 10.4
ateria prima importada/ ateria prima total	2001 2002 2003 2004 2005 2006 2000 2001 2002 2003	7.1 6.3 6.5 1.4 1.5 1.1	7.9 9.2 9.9 1.9 1.1	11.4 9.3 7.6 1.7	9.8 9.2 8.5	13.6 14.2	10.9 10.4
ateria prima importada/ ateria prima total	2002 2003 2004 2005 2006 2000 2001 2002 2003	6.3 6.5 1.4 1.5 1.1	9.2 9.9 1.9 1.1	9.3 7.6 1.7	9.2 8.5	14.2	10.4
ateria prima importada/ ateria prima total	2003 2004 2005 2006 2000 2001 2002 2003	6.5 1.4 1.5 1.1	9.9 1.9 1.1	7.6 1.7	8.5		
ateria prima total	2004 2005 2006 2000 2001 2002 2003	1.4 1.5 1.1	1.9 1.1	1.7		12.3	9.5
lateria prima total	2006 2000 2001 2002 2003	5.2		1.7	1.7	1.8	1.8
ateria prima total	2000 2001 2002 2003	5.2	1.0	1.7	1.4	2.1	1.6
ateria prima total	2001 2002 2003			1.6	1.3	2.0	1.5
	2002 2003	4.5	1.9	8.0	5.5	47.8	13.3
martura avnortadora	2003		1.0	6.6	3.9	42.3	14.5
nortura ovnortadora		0.0	2.2	8.0	5.5	44.4	13.9
nortura ovnortadora		0.5	2.9	7.1	5.4	43.7	13.6
- Northern exportedorn	2004	0.0	1.3	5.1	3.4	27.8	11.5
nortura expertadora	2005 2006	0.0 0.0	1.6 1.3	7.2 5.6	4.0 3.5	33.3 26.8	12.5 10.9
	2000	0.9	2.2	4.6	3.6	18.3	6.8
pertura exportadora %)	2000	0.9 1.6	2.2 1.7	4.6 4.4	3.b 3.2	18.3 15.8	6.8 7.1
· )	2001	0.0	1.7	5.0	3.4	18.0	7.1
	2002	2.9	1.1	4.6	3.2	17.1	6.7
	2004	0.0	0.6	4.8	3.0	14.0	6.4
	2005	0.0	0.4	8.4	4.3	6.0	4.7
	2006	0.0	0.6	6.5	3.4	6.9	4.6
ensibilidad a las condiciones externas	2000	2.9	0.4	0.8	0.7	0.9	0.9
	2001	1.7	0.3	0.7	0.6	1.1	0.9
	2002		0.7	0.8	0.8	0.9	0.9
	2003	0.1	1.3	0.7	0.8	1.0	0.9
	2004		0.9	0.4	0.5	0.9	0.8
	2005 2006		2.1 1.1	0.4 0.6	0.5 0.6	2.6 1.9	1.3 1.3
úmero de establecimientos	2000	37	117	27	144	6	187
uniero de establecimientos	2000	37	104	23	127	9	173
	2001	40	102	27	129	9	178
	2003	30	106	28	134	9	173
	2004	37	98	29	127	10	174
	2005	35	105	30	135	10	180
	2006	25	103	34	137	12	174
roducción bruta	2000	17.183	219.959	332.535	552.495	162.776	732.454
	2001	23.056	241.422	278.835	520.257	247.069	790.382
	2002	36.813	249.204	296.693	545.897	216.187	798.897
	2003	30.893	285.310	426.556	711.866	252.727	995.486
	2004	37.284	321.017	411.840	732.857	353.661	1.123.802
	2005 2006	39.650 34.156	431.313 501.144	412.410 433.097	843.723 934.242	383.372 545.072	1.266.744 1.513.469
alex agregade							
alor agregado 5 millones constantes de 1999)	2000 2001	5.488 5.484	74.383 73.820	120.109 95.334	194.492 169.154	75.528 96.158	275.508 270.796
, constantes de 1999)	2001	11.130	73.985	84.956	158.942	81.481	251.553
	2003	7.651	70.706	114.756	185.462	85.655	278.768
	2004	8.486	91.015	137.292	228.307	99.138	335.93
	2005	8.963	106.905	130.044	236.949	107.549	353.461
	2006	8.228	105.524	147.587	253.111	137.053	398.392
ersonal ocupado	2000	218	2.770	2.582	5.352	1.805	7.375
	2001	229	2.278	1.941	4.219	2.388	6.836
	2002	260	2.237	2.109	4.346	2.352	6.958
	2003	197	2.199	2.303	4.502	2.464	7.163
	2004	244	2.069	2.511	4.580	1 ( L L )	
	2005	202	2.308	2.762	5.070	2.653 2.816	7.477 8.088



#### Otros productos minerales no metálicos Empresas Pyme registradas por el Dane 2006

Nombre	CIIU	Tamaño	Departament
Fabricación de artículos de hormigón, cemento y yeso			
Mosaicos Sarrari S.A.	2695	Pequeña	Antioquia
Cerámicas Betti	2695	Pequeña	Antioquia
aldosas Superpisos	2695	Pequeña	Antioquia
	2695		
eriberto Alipio Gómez Vergara Imacenes e industrias Roca S.A.	2695	Pequeña Grande	Antioquia
idural S.A.	2695	Mediana	Antioquia
			Antioquia
upertubos de Colombia Ltda.	2695	Pequeña	Antioquia
aldopisos Ltda.	2695	Pequeña	Antioquia
olpisos S.A.	2695	Mediana	Antioquia
dustrias Concretodo S.A.	2695	Mediana	Antioquia
oncretos prefabricados S.A.	2695	Pequeña	Antioquia
olbloques S.A.	2695	Pequeña	Antioquia
mbrados S.A.	2695	Pequeña	Antioquia
dustrias Dique Ltda.	2695	Pequeña	Antioquia
ervicios complementarios de construcción Servicón	2695	Pequeña	Antioquia
anufacturas de cemento S.A.	2695	Pequeña	Antioquia
anta Medellín	2695	Pequeña	Antioquia
oncretos Argos	2695	Pequeña	Antioquia
onprecolor	2695	Pequeña	Antioquia
alcareos S.A.	2695	Pequeña	Atlántico
ernit Atlántico	2695	Mediana	Atlántico
oncretos Argos	2695	Pequeña	Atlántico
brica de bloques Metropolitana	2695	Pequeña	Atlántico
oncretos Argos planta sur	2695	Mediana	Atlántico
anufacturas de Cemento S.A.	2695	Pequeña	Atlántico
olcim Colombia S.A.	2695	Pequeña	Atlántico
ananda Ltda.	2695	Pequeña	Bogotá D.C.
oncretos Argos S.A.	2695	Grande	Bogotá D.C.
aldosines Monserrate	2695	Pequeña	Bogotá D.C.
anta Modulares	2695	Pequeña	Bogotá D.C.
anta Fontibón	2695	Pequeña	Bogotá D.C.
anta Américas	2695	Mediana	Bogotá D.C.
lanta Morato	2695	Mediana	Bogotá D.C.
ábrica Fiscala planta sur	2695	Pequeña	Bogotá D.C.
olcim Colombia S.A.	2695	Mediana	Bogotá D.C.
anta Chía	2695	Pequeña	Bogotá D.C.
anta Mortero Seco	2695	Pequeña	Bogotá D.C.
anta 240	2695	Pequeña	Bogotá D.C.
versiones Colcerama Ltda.	2695	Pequeña	Bogotá D.C.
refabricados de concreto Tubox S.A.	2695	Pequeña	Bogotá D.C.
oldar Ltda.	2695	Mediana	Bogotá D.C.
refabricaciones y proyectos Ltda.	2695	Pequeña	Bogotá D.C.
aca lista módulos prefabricados Ltda.	2695	Pequeña	Bogotá D.C.
farería La Quinta	2695	Pequeña	Bolívar
olcim Colombia S.A.	2695	Pequeña	Bolívar
oncretos Argos	2695	Mediana	Bolívar
efabricados del sol Ltda.	2695	Mediana	Boyacá
olcim Colombia S.A.	2695	Pequeña	Boyacá
plombit S.A.	2695	Grande	Caldas
ábrica de bloques de cemento Luis Edo Rodríguez	2695	Pequeña	Caldas
ptec S.A.	2695	Grande	Caldas
reconcreto Ltda.	2695	Pequeña	Caldas
oncretos Argos	2695	Pequeña	Caldas
oncretos Argos	2695	Pegueña	Cauca
amic S.A	2695	Pequeña	Cauca
etaltec P.I. Ltda.	2695	Pequeña	Cauca



Nombre	CIIU	Tamaño	Departamento
Concretos Argos	2695	Pegueña	Cauca
Concretos Argos	2695	Pequeña	Cauca
Concretos Lacera Ltda.	2695	Pequeña	Cesar
	2695	Pequeña	Cesar
Concretos Argos			
Concretos Argos	2695	Pequeña	Córdoba
C.I.C. Ltda.	2695	Pequeña	Cundinamarca
ternit Colombiana S.A.	2695	Grande	Cundinamarca
Cobec S.A.	2695	Pequeña	Cundinamarca
lanufacturas de cemento S.A.	2695	Grande	Cundinamarca
aldosines Torino S.A.	2695	Mediana	Cundinamarca
lanta Sumapaz	2695	Pequeña	Cundinamarca
lármoles y vitrificados Carrara S.A.	2695	Pequeña	Cundinamarca
ibrit S.A.	2695	Pequeña	Cundinamarca
Iormigón Andino	2695	Mediana	Cundinamarca
lepred S.A.	2695	Pequeña	Cundinamarca
aldosines Delta	2695	Pequeña	Cundinamarca
sfaltos construcciones y triturados S.A.	2695	Pequeña	Cundinamarca
errano Gómez Pretecor Ltda.	2695	Mediana	Cundinamarca
Colombiana de postes Medina Henry Ltda.	2695	Pegueña	Cundinamarca
Ionserrate pisos y mármoles Ltda.	2695	Pequeña	Cundinamarca
ostes del Huila Ltda.	2695	Pequeña	Huila
detaltec Neiva Ltda.	2695	Pequeña	Huila
Distrimar Ltda.	2695	Pequeña	Magdalena
	2695	Pequeña	
Concretos Argos Preconcretos del Llano Precoll E.U.	2695		Magdalena
		Pequeña	Meta
lanta Meta	2695	Pequeña	Meta
Concretos Argos	2695	Pequeña	Meta
lanta Cúcuta	2695	Pequeña	Norte de Santande
Concretos Argos	2695	Pequeña	Quindío
ecnopostes Ltda.	2695	Pequeña	Quindío
librocompactados Jamar Ltda.	2695	Pequeña	Quindío
Iolcim Colombia S.A.	2695	Pequeña	Risaralda
refabricados Omega	2695	Pequeña	Risaralda
ostes concisa y/o Montoya López Francisco	2695	Pequeña	Risaralda
lanta Pereira	2695	Pequeña	Risaralda
Concretos Argos	2695	Pequeña	Risaralda
refabricados La Playa	2695	Pequeña	Risaralda
refabricados La Selva	2695	Pequeña	Risaralda
Iolcim Colombia S.A.	2695	Pequeña	Santander
retecor Ltda.	2695	Mediana	Santander
epósito Pablo VI	2695	Pequeña	Santander
lanta Bucaramanga #2	2695	Pequeña	Santander
ábrica de bloques vibrados y baldosas	2695	Pequeña	Sucre
oncretos Argos	2695	Pequeña	Sucre
lanta Tolima	2695	Pequeña	Tolima
merican Pipe	2695	Mediana	Valle del Cauca
Herican Pipe letaltec P.I. Ltda.	2695	Pegueña	Valle del Cauca
olcim Colombia S.A.	2695	Pequeña	Valle del Cauca
ternit Pacífico S.A.	2695 2695	Pequena Mediana	
			Valle del Cauca
oncretos Argos	2695	Mediana	Valle del Cauca
alitubos Ltda.	2695	Pequeña	Valle del Cauca
remolda Ltda.	2695	Mediana	Valle del Cauca
mevalle Ltda.	2695	Pequeña	Valle del Cauca
ábrica de tubos y accesorios de Gres	2695	Pequeña	Valle del Cauca
lanta Cali	2695	Pequeña	Valle del Cauca
lokes S.A.	2695	Pequeña	Valle del Cauca
Colmármol	2695	Pequeña	Valle del Cauca
lenotti y Cía. Ltda.	2695	Pequeña	Valle del Cauca
1ármoles y servicios S.A.	2696	Mediana	Antioquia
	2696	Pequeña	Antioquia
anteras de Colombia S.A.			
Canteras de Colombia S.A. Ipimar S.A.	2696	Pequeña	Antioquia



Nombre	CIIU	Tamaño	Departamento
Almacenes e industrias Roca S.A.	2696	Pequeña	Antioquia
Industrias decorativas del Caribe	2696	Pequeña	Atlántico
Granitos y mármoles S.A.	2696	Mediana	Bogotá D.C.
Canteras Suescardila	2696	Pequeña	Bogotá D.C.
Derivados del mármol S.A.	2696	Mediana	Bogotá D.C.
Artenixcol Ltda.	2696	Pequeña	Bogotá D.C.
Auténtico S.A.	2696	Mediana	Bogotá D.C.
Gravas del Tunjuelo S.A.	2696	Pequeña	Bogotá D.C.
Concremármol Ltda.	2696	Pequeña	Bogotá D.C.
Corpisos S.A.	2696	Mediana	Bolívar
Coralene S.A.	2696	Mediana	Bolívar
Cimaco Ltda.	2696	Pequeña	Bolívar
Mármoles y piedras Ltda.	2696	Pequeña	Cundinamarca
Aserrios El Dorado	2696	Pequeña	Cundinamarca
Mármoles venezianos Ltda.	2696	Pequeña	Cundinamarca
C.I. Esquema mármol y mosaicos Cía. Ltda.	2696	Pequeña	Cundinamarca
Minerales del Sur	2696	Pequeña	Huila
Mármoles venezianos Ltda.	2696	Pequeña	Magdalena
Mármoles y granitos Santander	2696	Pequeña	Norte de Santander
Transmateriales Ltda.	2696	Pequeña	Norte de Santander
Preconcretos S.A.	2696	Pequeña	Norte de Santander
Rocas y minas colombianas	2696	Pequeña	Santander
Calizas de Colombia Ltda.	2696	Pequeña	Santander
Marmoflex	2696	Pequeña	Valle del Cauca
Triturados El Chocho y Cía. Ltda.	2696	Pequeña	Valle del Cauca
Calizas y derivados S.A.	2696	Mediana	
	2696		Valle del Cauca Valle del Cauca
Triturados Arroyohondo		Pequeña	
Concretos Argos	2696	Pequeña	Valle del Cauca
Procopal S.A.	2699	Pequeña	Antioquia
Asfaltadora Colombia Ltda.	2699	Pequeña	Antioquia
Reco	2699	Mediana	Antioquia
Minerales Industriales S.A.	2699	Mediana	Antioquia
Talcos de Yarumal Ltda.	2699	Mediana	Antioquia
Abrasivos industriales Ltda.	2699	Pequeña	Antioquia
Conasfaltos S.A.	2699	Grande	Antioquia
Calorcol	2699	Mediana	Antioquia
Abracol S.A.	2699	Grande	Antioquia
Mafricción S.A.	2699	Mediana	Antioquia
C.I. Sealco S.A.	2699	Mediana	Antioquia
Agregados garantizados del Norte S.A.	2699	Pequeña	Antioquia
Prodatec S.A.	2699	Pequeña	Antioquia
Calcáreos S.A.	2699	Pequeña	Atlántico
Compañía de trabajos urbanos S.A.	2699	Pequeña	Bogotá D.C.
Caolines La Pirámide	2699	Pequeña	Bogotá D.C.
Centauri Ltda.	2699	Pequeña	Bogotá D.C.
Incolbestos S.A.	2699	Grande	Bogotá D.C.
Industrias Groza S.A.	2699	Pequeña	Bogotá D.C.
Caolines Boyacá S.A.	2699	Pequeña	Boyacá
Agremezclas S.A.	2699	Mediana	Cauca
Productora de abrasivos Ltda.	2699	Mediana	Cundinamarca
Patria S.A.	2699	Pequeña	Cundinamarca
MPI Ltda.	2699	Pequeña	Santander
Industrias asfálticas Ltda.	2699	Mediana	Valle del Cauca
	2699		
Bentocol Ltda.		Pequeña	Valle del Cauca
Agregados y mezclas Cachibi S.A.	2699	Mediana	Valle del Cauca
Agregados y mezclas Cachibi S.A.	2699	Mediana	Valle del Cauca

Fuente: Dane.



## Situación financiera · Otros productos minerales no metálicos

Evolución reciente. Las Pymes del sector de productos minerales no metálicos redujeron sus indicadores de rentabilidad en 2008 frente a 2007. El margen operacional, por ejemplo, pasó del 7.8% al 6.5%, mientras que las utilidades netas se redujeron del 5.1% del ingreso operacional de las empresas en 2007 al 4.2% en 2008. La rentabilidad del activo disminuyó 2.5 puntos porcentuales, ubicándose en un 6.6%, y la rentabilidad del patrimonio hizo lo propio, pasando del 16.2% al 11.6%. En todos los indicadores de rentabilidad, con excepción del margen de utilidad neta (por 0.2 puntos porcentuales), el total de Pymes de la industria mostró un mejor comportamiento que las pequeñas y medianas empresas del sector durante 2008.

Los indicadores de eficiencia de las Pymes del sector se mantuvieron muy en línea con los encontrados para las Pymes de la industria en general durante 2008. Los ingresos operacionales como proporción de los activos totales disminuyeron ligeramente (de 1.2 veces a 1 vez) frente a 2007, pero como proporción del costo de ventas se mantuvieron en 1.3 veces.

En lo que respecta a los indicadores de liquidez, se observan resultados encontrados. Por una parte, los activos corrientes se mantuvieron como 1.3 veces los pasivos corrientes, ligeramente por debajo de las 1.4 veces del total industrial, y la rotación de cuentas por pagar aumentó de 29.7 días en 2007 a 35.4 días en 2008. Sin embargo, la rotación de cuentas por cobrar aumentó 6.3 días entre 2007 y 2008 y la razón capital de trabajo sobre activo bajó del 10.0% al 8.7%, reduciendo la liquidez de las Pymes del sector.

Finalmente, los indicadores de endeudamiento muestran deterioros para las Pymes del sector. Si bien la razón de endeudamiento se redujo en 1 punto porcentual entre 2007 y 2008, tanto el apalancamiento financiero como la deuda neta de estas empresas se incrementó en más de 2 puntos porcentuales, aunque todavía se encuentran por debajo de los promedios observados para el total de empresas de la industria.

Comparación de la situación financiera de la Pyme frente a la gran empresa. Durante 2008, si bien las empresas grandes aventajaron a las Pymes del sector en cuanto al margen operacional y de utilidad neta, estas últimas se llevaron la delantera en lo que se refiere a las rentabilidades del activo y del patrimonio. Las diferencias son de 8.7 puntos porcentuales y 6.2 puntos porcentuales a favor de las empresas grandes en los dos primeros indicadores y de 3.1 puntos y 6.8 puntos a favor de las Pymes en los dos últimos.

En términos de eficiencia, los resultados también son mixtos. Mientras que los ingresos operacionales como proporción de los activos de las Pymes del sector fueron de 1 vez para 2008, este mismo indicador fue de 0.2 veces para las empresas más grandes. Sin embargo, estas últimas mostraron un mejor registro al observar la proporción de ingresos operacionales en el costo de ventas, ya que este indicador fue de 1.7 veces frente a las 1.4 veces de las pequeñas y medianas empresas.

El endeudamiento de las grandes empresas del sector es muy inferior al de las Pymes al observar la razón entre pasivos totales y activos totales. A 2008, ésta fue del 27.1% para las grandes y de casi el 43.0% para las Pymes. Sin embargo, el apalancamiento financiero y la deuda neta de ambos



tamaños de empresas son muy similares, alrededor del 12.0%.

De la misma forma, se observan resultados dispares en cuanto a la liquidez de las empresas. Mientras que la razón corriente y el capital de trabajo sobre activos son mayores en las Pymes del sector, con lo cual éstas parecerían más líquidas, las empresas grandes pueden cobrar sus cuentas en menos tiempo de lo que deben pagar las mismas. Esto significa que tendrían mayores niveles de liquidez.

Otros prod Razones fina	uctos min ncieras po	erales no m r tamaño de	etálicos e empresa		
	Ру	me	Gra	ande	To do atola
	2007	2008	2007	2008	Industria 2008*
Rentabilidad					
Margen operacional (%)	7.8	6.5	16.2	15.2	7.1
Margen de utilidad neta (%)	5.1	4.2	15.4	10.4	4.0
Rentabilidad del activo (%)	9.1	6.6	3.8	3.5	7.1
Rentabilidad del patrimonio (%)	16.2	11.6	4.7	4.8	12.4
Eficiencia					
Ingresos operacionales / Total activo (veces)	1.2	1.0	0.2	0.2	1.0
Ingresos operacionales / Costo de ventas (veces)	1.3	1.3	1.6	1.7	1.4
Liquidez					
Razón corriente (veces)	1.3	1.3	1.1	0.9	1.4
Rotación CxC (días)	35.9	42.1	30.3	26.6	62.2
Rotación CxP (días)	29.7	35.4	29.1	45.5	50.4
Capital de trabajo / Activo (%)	10.0	8.7	1.2	-1.7	14.3
Endeudamiento					
Razón de endeudamiento (%)	43.8	42.8	19.3	27.1	42.6
Apalancamiento financiero (%)	10.0	12.1	5.1	12.1	18.9
Deuda neta (%)	9.5	11.8	5.0	12.0	18.6

<sup>\*</sup> No se incluye el sector bajo análisis.

Para este sector se contó con información financiera de 140 empresas.

Nota: la información financiera puede no ser representativa del sector, en ese sentido aclaramos que las cifras presentadas en el cuadro anterior sólo son indicativas.

Fuentes: Superintendencia de Sociedades y cálculos Anif.

Definición de los indicadores financieros			
Rentabilidad	Margen operacional = Utilidad operacional / Ingreso operacional Margen de utilidad neta = Utilidad neta / Ingreso operacional		
	Rentabilidad del activo = Utilidad neta / Total activo Rentabilidad del patrimonio = Utilidad neta / Patrimonio		
Eficiencia	Ingresos operacionales / Total activo Ingresos operacionales / Costo de ventas		
Liquidez	Razón corriente = Activo corriente / Pasivo corriente Rotación cuentas por cobrar (CxC) = Clientes x 365 / Ingresos operacionales Rotación cuentas por pagar (CxP) = Proveedores x 365 / Costo de ventas Capital de trabajo / Activo = (Activo corriente - Pasivo corriente) / Total activo		
Endeudamiento	Razón de endeudamiento = Total pasivo / Total activo Apalancamiento financiero = Obligaciones financieras totales / Total activo Deuda neta = (Obligaciones financieras totales - Caja) / Total activo		



## Gran Encuesta Pyme · Otros productos minerales no metálicos

### Primer semestre de 2009

#### **Perspectivas**

Situación económica en el primer semestre de 2009 versus el segundo semestre de 2008. Según los datos de la Gran Encuesta Pyme al primer semestre de 2009, el 33.0% de los empresarios del sector encuestados considera que el desempeño ge-

Otros productos minerales no metálicos Desempeño general de la empresa (%)

Incierto 33

Se mantendrá 22

Fuente: Anif (Gran Encuesta Pyme I-2009).

neral de su empresa será incierto, mientras que otro 27.0% cree que será favorable y el 22.0% estima que se mantendrá estable. Esto contrasta fuertemente con el optimismo que se observaba al segundo semestre de 2008, cuando el 70.0% de los encuestados creía que la situación de la empresa sería favorable, el 16.7% la veía estable y sólo el 11.7% creía que desmejoraría.

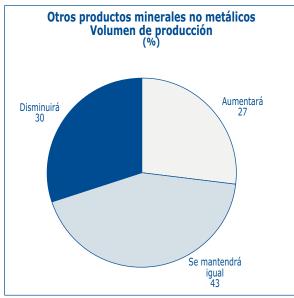
En lo que respecta al volumen de producción, el 43.0% de los encuestados considera que durante el primer semestre de 2009 la producción se mantendrá estable, mientras que el 30.0% cree que disminuirá y el restante 27.0% piensa que se incrementará. Esto denota también pérdidas en el buen ánimo del 66.7% de los empresarios del sector que esperaban durante el semestre anterior que la producción se incrementara.

En el caso de las ventas, también se observa pesimismo en el primer trimestre de 2009, pues el 42.0% de los empresarios Pyme considera que éstas disminuirán contra el 30.0% que cree que aumentarán. Un

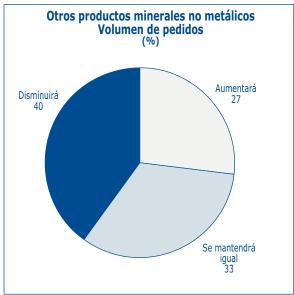


semestre atrás, la relación entre pesimistas y optimistas era del 6.7% al 61.7%. Los pedidos siguen la misma tendencia, pues durante el segundo semestre de 2008, la mayoría de los encuestados (61.7%) confiaba en que éstos se incrementarían, mientras que en el primer semestre del año siguiente este porcentaje se redujo a 27.0%.

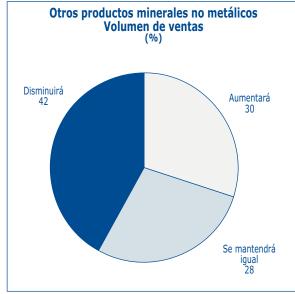
Por su parte, los empresarios del sector en su mayoría creen que la inversión de su empresa se mantendrá igual (48.0%) o disminuirá (35.0%), mientras que sólo el 17.0% cree que aumentará durante el primer semestre de 2009. De nuevo se puede ver cómo el optimismo ha tendido a descender, pues durante el semestre anterior el 55.0% de las Pymes



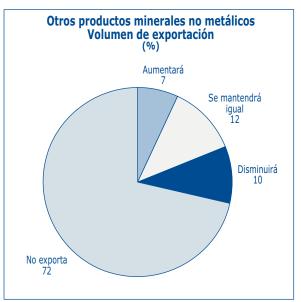
Fuente: Anif (Gran Encuesta Pyme I-2009).



Fuente: Anif (Gran Encuesta Pyme I-2009).



Fuente: Anif (Gran Encuesta Pyme I-2009).



Fuente: Anif (Gran Encuesta Pyme I-2009).



consideraba que la inversión se incrementaría y sólo el 6.7% creía que se reduciría.

Finalmente, en lo que respecta a las exportaciones, durante el primer semestre de 2009 el 72% de las Pymes encuestadas no exportó, cifra que fue del 64% durante el semestre anterior. Para el 12% de las Pymes exportadoras, las ventas al exterior se mantendrán iguales durante el primer semestre de 2009, mientras que aumentarán para un 7% de los encuestados y se reducirán para el 10%.

#### **Financiamiento**

El 94.0% de las Pymes encuestadas durante el primer semestre de 2009 solicitó un crédito durante el semestre anterior y le fue aprobado, cifra ligeramente inferior al 96.6% aprobado durante el primer semestre de 2008. Del total de Pymes con créditos aprobados, el 97.0% considera que el monto aprobado se ajustó a lo que en un principio había solicitado, lo cual es muy similar al 96.4% que pensaba lo mismo el semestre anterior.

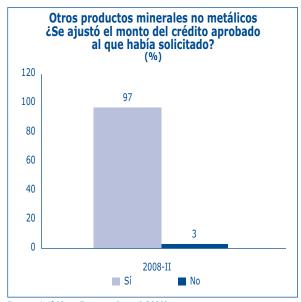
En materia de plazos, el mediano (entre 1 y 3 años) fue tanto el más solicitado como el más aprobado durante el segundo semestre de 2008, con porcentajes del 57.0% y el 63.0% respectivamente. Del total de encuestados, el 20.0% pidió préstamos de largo plazo (más de 3 años), y de éstos, el 27.0% fue aprobado. Entre los préstamos de corto plazo, es decir, aquellos menores a 1 año, la tasa de solicitud y de aprobación fue la misma, un 17.0%.

Del total de créditos otorgados, exactamente la mitad fue a una tasa de interés entre DTF+4% a DTF+8%, mientras que el 27.0% tuvo tasas entre DTF+1% a DTF+4% y sólo al 13.0% se le cobraron tasas de interés superiores a DTF+8%. Un semestre atrás la distribución fue similar, aunque los préstamos a tasas menores a DTF+4% eran más de una y media veces (42.9%) los observados en el primer trimestre de 2009.

De manera similar al total de la industria, la mayoría de las Pymes encuestadas (60.0%)

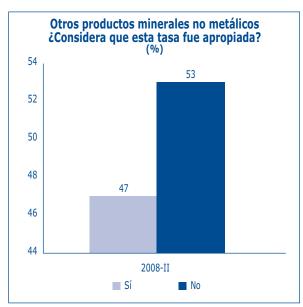


Fuente: Anif (Gran Encuesta Pyme I-2009).

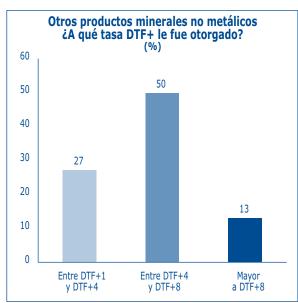


Fuente: Anif (Gran Encuesta Pyme I-2009).

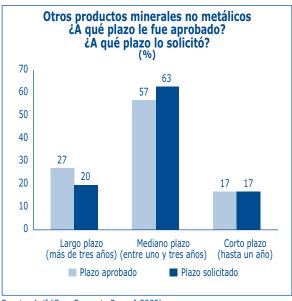




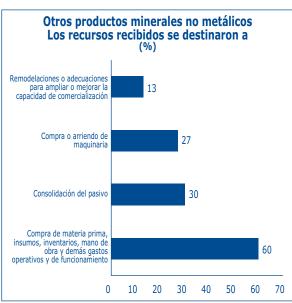
Fuente: Anif (Gran Encuesta Pyme I-2009).



Fuente: Anif (Gran Encuesta Pyme I-2009).



Fuente: Anif (Gran Encuesta Pyme I-2009).



Fuente: Anif (Gran Encuesta Pyme I-2009).

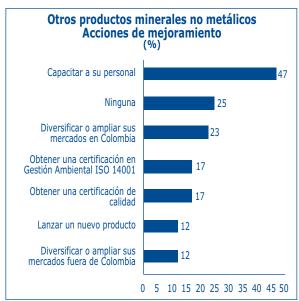
utilizó los recursos de financiamiento para compra de materia prima, insumos, inventarios, mano de obra y demás gastos operativos y de funcionamiento. Al comparar con los créditos aprobados durante el primer semestre de 2008, se observa una reducción en el porcentaje de empresas que decidieron utilizar estos recursos para la consolidación

del pasivo (del 39.3% al 30.0%) y para remodelaciones o adecuaciones para ampliar o mejorar la capacidad de comercialización (del 17.9% al 13.0%). Por el contrario, la cantidad de Pymes que durante el segundo semestre de 2008 utilizaron los préstamos para compra o arriendo de maquinaria se incrementó del 21.4% al 27.0%.



#### Acciones de mejoramiento

Durante el segundo semestre de 2008, y al igual que la mayoría de las empresas del agregado de la industria, el 47.0% de las Pymes del sector de productos minerales no metálicos adelantó acciones encaminadas a capacitar a su personal. Además, el 23.0% buscó diversificar o ampliar sus mercados en Colombia, mientras que el 17.0% de las empresas buscó obtener una certificación de calidad o de gestión ambiental. Cabe destacar que durante el primer semestre de 2008, el 13.0% de las empresas decidió no llevar a cabo ninguna acción de mejoramiento, cifra que se amplió al 25.0% un semestre después.



Fuente: Anif (Gran Encuesta Pyme I-2009).

